

Федеральное агентство по образованию
Байкальский государственный университет экономики и права

Т.И. Трофимова

**ЭКОНОМИКО-ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ
МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ
В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

Иркутск
Издательство БГУЭП
2007

УДК 330.341:331.55
ББК 65.01
Т 76

Печатается по решению редакционно-издательского совета
Байкальского государственного университета экономики и права

Рецензенты д-р экон. наук, проф. Т.А. Селищева
(кафедра экономической теории СПбГИЭУ)
д-р экон. наук, проф. И.В. Цвигун
(кафедра мировой экономики БГУЭП)

Трофимова Т.И.

Т 76 Экономико-теоретические проблемы миграционных
процессов в условиях глобализации / Т.И. Трофимова. —
Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2007. — 132 с.

ISBN 978-5-7253-1622-3

Посвящена анализу особенностей современного этапа развития человеческого общества — глобализации. Рассмотрены последствия и риски, вызываемые ею, в том числе важнейшее следствие глобализации — миграция населения. Раскрыты тенденции и закономерности современных демографических процессов. Используются сущность, причины международной трудовой миграции, опыт западных стран, модели миграционной политики, значение денежных переводов мигрантов.

Работа представляет интерес для экономистов, политиков, демографов, социологов, работников административно-управленческого аппарата, занимающихся данными проблемами.

ББК 65.01

ISBN 978-5-7253-1622-3

© Трофимова Т.И., 2007
© Издательство БГУЭП, 2007

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	4
Глава I. Концепции глобализации и их эволюция	8
Глава II. Информационная экономика как результат глобализации	27
Глава III. Демографические процессы в условиях глобализации	41
Глава IV. Миграционные аспекты глобализации	51
Глава V. Основные модели миграционной политики	73
Глава VI. Денежные переводы как фактор международной миграции в эпоху глобализации	98
Глава VII. Глобализационные риски и новая стратификация общества	113
Заключение	129

ВВЕДЕНИЕ

Последние десятилетия характеризуются значительными глубокими изменениями в характере и движущих силах международных, экономических, трудовых и миграционных процессов. Отмирают и возникают новые стабилизирующие и деструктивные факторы, определяющие данные изменения. Усиливается или уменьшается их влияние на поведение основных хозяйствующих субъектов; варьируется взаимовлияние их друг на друга и внешнюю среду. Все эти модификации происходят на фоне широкомасштабной разворачивающейся глобализации.

Проблемы глобализации, ее влияние на все стороны общественной жизни в настоящее время занимают умы ученых и исследователей, принадлежащих к различным школам и направлениям научной мысли. Соответственно существуют разнообразные взгляды на эти изменения современного мира. Следует отметить, что неординарность и неоднозначность происходящих процессов допускает возможность находить серьезные доводы для подтверждения практически любой точки зрения. Это вызвано тем, что часто глобализация исследуется в ракурсе текущих сиюминутных явлений. Данные обстоятельства могут привести к тому, что результаты исследований ученых попадут в зависимость от конъюнктурных корпоративных, социальных или национальных интересов. Каждый индивид и ученый, в том числе объективно связан с проблемами и опытом определенного социума, к которому он относится. Преодолеть такого рода односторонность и ограниченность может рассмотрение изучаемой проблемы — в нашем случае подвиж-

ности населения — в контексте цивилизационной эволюции человечества.

Рассмотрение глобализации как многомерного и всестороннего явления, показывает, что именно под ее воздействием активизировались, усилились и видоизменились все процессы в экономике, в том числе и происходящие на рынке труда. Усиление взаимозависимости различных стран и регионов привели к тому, что миграция населения играет все более важную роль в современном развитии мировой экономики. И эта роль может быть весьма неоднозначной и даже противоречивой. Как известно, в условиях постиндустриальной экономики человеческие ресурсы становятся ведущим источником социально-экономического развития своих государств. Учитывая совершенно различные демографические ситуации в разных странах, значение миграции, особенно внешней, как одного из ведущих факторов экономического роста постоянно возрастает.

Являясь результатом современных глобализационных изменений, миграция сама генерирует дальнейшие преобразования не только в сообществах, принимающих мигрантов, но и в сообществах-донорах миграции. Известно, что в странах с развитой рыночной экономикой прирост населения осуществляется в основном за счет мигрантов, так как в них наблюдается низкий уровень рождаемости и соответственно старение коренного населения этих стран. Ученые, исследующие концепции устройства жизнедеятельности и определенной страны, и мирового сообщества в целом, считают что миграции и все процессы, органически присущие им, изучены недостаточно полно.

Человечеству с незапамятных времен известно такое явление как миграция. Практически все исторические этапы эволюции нашей цивилизации опосредовались теми или другими формами подвижности населения, начиная с периода, вошедшего во всемирную историю как Великое переселение народов. Этот процесс в то время перекроил карту Европы, сформировал новые нации, такие как бри-

танская и французская. Во все времена миграционные потоки отражали и сопровождали ту эпоху, в которой они протекали. Этот постулат можно отнести и к современному этапу развития общества.

В новой глобальной экономике, как и в другие периоды, имеют место миграционные потоки. Они характеризуются определенными специфическими целями, чертами, особенностями. Миграция давно перестала быть просто механическим передвижением людей. Она превратилась во всесторонний общественный процесс, затрагивающий не только экономические, но и социальные и культурные аспекты жизни.

В мире постоянно растут размеры миграционных потоков. В целом они характеризуются различной направленностью, но наиболее рельефно выделяются два направления: с Юга на Север, а также с Востока на Запад. Миграция обусловлена различными целями, но главными из них можно выделить поиск безопасности и работы. Люди считают, что смогут найти работу, обеспечить себя, предоставить достойную жизнь и образование своим детям в более богатых странах и регионах. При этом они учитывают, что в этих респектабельных регионах падает рождаемость, стареет население, соответственно происходит естественная убыль населения. Соответственно данных странах требуются дополнительные трудовые ресурсы. В зонах боевых действий устраиваются чистки, и определенная доля населения изгоняется с мест постоянного проживания.

Следовательно, возникает необходимость исследований основных тенденций международной и трудовой миграции как в развитых странах, так и в развивающихся, а также в России, проанализировать роль и участие России в эпоху глобализации в мировых миграционных потоках.

Объективная реальность, выражающаяся в сильном демографическом спаде, вынуждает Российскую Федерацию пользоваться услугами привлеченной рабочей силы. Это привычная нормальная ситуация, присущая всем развитым

странам. Но следует отметить, что наша страна, осуществляя переход к рынку, оказалась неподготовленной к столь массовой, часто стихийной миграции. Выявились как положительные, так и отрицательные моменты рассматриваемого явления. Новые возникшие обстоятельства с внутренней и внешней миграцией требуют теоретического осмысления, изучения и главное, прогнозирования.

Автор выражает искреннюю благодарность ректорату БГУЭП, кафедре экономической теории БГУЭП, своему научному консультанту, заслуженному деятелю науки Российской Федерации, профессору А.И.Добрынину за поддержку, советы, помощь и критические замечания при работе над монографией.

Глава I. КОНЦЕПЦИИ ГЛОБАЛИЗАЦИИ И ИХ ЭВОЛЮЦИЯ

Современная эпоха характеризуется сложными и противоречивыми явлениями, среди которых важнейшее значение имеют глобализационные процессы. Термин «глобализация» происходит от английского слова «global» — мировой, всеобщий. Популярность данной проблематики в научной литературе постоянно возрастает. В настоящее время можно утверждать, что выделилась новая молодая наука — глобалистика.

Безусловно, глобальные процессы и прежде изучались представителями различных направлений знаний. Это происходило, как в рамках традиционных, сложившихся наук — география, этнография, экономическая теория, так и относительно новых — геополитика, мировая экономика, народонаселение, демография, регионоведение и др. В итоге на базе множества наук появилось новое направление. В принципе каждый исследовательский труд, изучающий цивилизацию и человечество в целом, как нечто единое, можно считать познанием глобализационных явлений.

Перед мировым сообществом в XXI в. стоят множество острых и масштабных задач. Глобализационные проблемы лежат в различных плоскостях: экономических, экологических, цивилизационных, политических, социальных и других. Решение всех обозначенных проблем в одиночку ни одна страна или блок стран не смогут осуществить успешно, эффективно и в полной мере. Многие научные и статистические факты позволяют утверждать, что человечество полностью завершило процесс глобализации в сфере использования нашей планеты как единой ресурсной базы и в сфере своего воздействия на окружающую среду как единого субъекта предпринимательской и природопользовательской де-

тельности. Поэтому глобализация — это не только объективное явление, но и один из вариантов мирового развития.

В 90-е гг. XX в. вопросы глобализации вышли за границы только научной дискуссии и стали достоянием средств массовой информации, а, следовательно, и массового сознания. При этом стали ярко прослеживаться две альтернативные позиции. Первая — положительно характеризует данное явление и всячески поддерживает его развитие. Вторая — акцентирует внимание только на отрицательных моментах и бурно выражает протест против подобной эволюции современной цивилизации. Все большие экономические и политические форумы последних лет сопровождались скандальными демонстрациями и митингами противников глобализации. Противоречивость позиций по вопросам глобализации нашла свое отражение в целом ряде интересных самостоятельных исследований: «Практика глобализации: игры и правила новой эпохи» (под ред. М.Г. Делягина. М., 2000), коллективная монография ИМЭМО РАН «Постиндустриальный мир и Россия» (М., 2001), монографии: Э.Г. Кочетова «Глобалистика. Теория, методология, практика» (М., 2002), «Грани глобализации» (под ред. М.С. Горбачева, 2003), Ю.В. Яковец. «Глобализация и взаимодействие цивилизаций» (М., 2003), Н.Г. Биндюков «Глобализация и Россия: парадигма, социально-экономический аспект, стратегия левых сил» (М., 2004) и др.

Как и все общецивилизационные явления, изменившие мир, глобализация представляет собой процесс кардинальных качественных преобразований. В основе ее наиболее бурного современного этапа лежат новейшие технологии, резко перестроившие производство, а также понимание сути человека и его возможностей. Экологические последствия глобализации отражаются в существенном изменении климата всей планеты, возросшем числе погодных катаклизмов, потере атмосферного озона, общемировых эпидемиях и т.д. Наиболее ярко проявляется экономический аспект глобализации. Он находит выражение в формировании не-

прерывных во времени международных финансовых потоков, образовании интернациональных финансовых рынков и мировых производственных линий, в функционировании электронной торговли и появлении глобального потребительского рынка. Юридическое направление глобализации характеризуется унификацией законодательных стандартов в большинстве стран. Психологический ее аспект связан с распространяющимся пониманием того, что наша планета — это единое целое.

Научная литература отображает целый спектр мнений на данное явление. При этом следует отметить, что на системном уровне эта проблема изучена далеко не в полной мере. Пока еще недостаточно исследований, в которых глобализация рассматривалась бы как единая система со своими имплицитными чертами и законами, характеризующаяся эмерджентностью, т.е. свойствами не присущими ее отдельным сегментам и составным частям по отдельности. При этом, безусловно, ясно — глобализация очень сложный процесс, чтобы его можно было бы полностью раскрыть в одной дефиниции. Как правило, каждый исследователь, рассматривая данное явление, учитывает какую-то отдельную сторону. Например, бывший Генеральный секретарь ООН Кофи А. Аннан считает, что «Глобализация» — это общий термин, обозначающий все более сложный комплекс трансграничных взаимодействий между физическими лицами, предприятиями, институтами и рынками. Многообразные задачи, которые она ставит, задачи, которые государства не могут успешно решать только собственными силами, самым непосредственным и очевидным образом свидетельствуют о необходимости укрепления многостороннего сотрудничества¹. Директор Института социально-экономических проблем народонаселения РАН известный ученый Н.М. Римашевская, дает следующее определение: «Глобализация — это взаимодействие госу-

¹ См.: Доклад о развитии человеческого потенциала в Российской Федерации за 2000 год / под общ. ред. С.Н. Бобылева. М.: Права человека, 2001. С. 24.

дарств, народов, этносов, социальных общностей в единой системе отношений на планетарном уровне; это система открытого культурного обмена, заимствования образцов поведения и адаптация культурных стереотипов; это расширение границ общения во всех сферах человеческой деятельности и возникновение единого экономического, экологического, информационного пространства, вызывающего необходимость выработки согласованных действий народами и государствами. В таком мире люди общаются друг с другом независимо от их географического местонахождения благодаря телекоммуникациям, Интернету, компьютерам, аудиовизуальным средствам связи. Основой глобализации является настолько интенсивная информатизация, когда возникает информационное гиперпространство»². Несколько иное мнение по этому вопросу имеет ведущий сотрудник Института макроэкономических исследований В.Ф. Галецкий: «...глобализация представляет собой процесс трансформации Земного шара в единый системный организм, функционирующий по специфическим, только одному ему присущим законам, которые в силу действия синергетических эффектов принципиально не сводимы к законам функционирования входящих в его состав подсистем, элементов и любых их комбинаций»³. Председатель Президиума Института проблем глобализации М.Г. Делягин дал следующее определение: «Глобализация — это процесс формирования и последующего развития единого общемирового финансово-экономического пространства на базе новых, преимущественно компьютерных технологий»⁴.

Как видно из этих дефиниций, глобализация представляет собой крупномасштабные процессы, откладывающие

² Римашевская Н.М. Население в ракурсе глобализации // Население и глобализация. М.: Наука, 2004. С. 8.

³ Галецкий В.Ф. Системология, историософия и кибернетика глобализации // Население и глобализация. С. 30.

⁴ Делягин М.Г. Мировой кризис: Общая теория глобализации. М.: ИНФРА-М, 2003. С. 51.

существенный отпечаток на все стороны человеческой деятельности. Практически во всех определениях подчеркивается, что отличительной чертой глобализации является возможность быстрого и даже мгновенного общения людей благодаря телекоммуникациям, Интернету, компьютерам, аудиовизуальным средствам связи независимо от их географического местоположения в данный момент. Основанием рождения и развития глобализации, на котором базируется данное явление, представляется эволюция информационно-коммуникационных технологий, возникновение информационного гиперпространства и информационного общества.

Дискуссии в литературе ведутся не только по поводу сущности глобализации, но и о времени ее возникновения. Часть авторов придерживается так называемого исторического подхода. Например, В.Ф. Галецкий доказывает, что глобальные тенденции проявлялись еще в античном мире: «Первая волна глобализации, центрами которой были Великая Греция и Рим, а матрицей эллинская культура, захлебнулась, не справившись с вызовом в виде необходимости новой парадигмы человеческого развития»⁵.

Существуют мнения, что началом глобализации является эпоха Великих географических открытий, а точнее, момент открытия Колумбом Америки. Достаточно часто начало глобализационных процессов связывают с окончанием Второй мировой войны. Распространена точка зрения и о том, что глобализацию как процесс планетарной интеграции человечества следует отсчитывать с 1960-х гг. XX в., т.е. с момента создания международных интеграционных союзов: Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ), Общего рынка ныне Европейского экономического сообщества и т.д. Однако ряд ученых не разделяют данного исторического подхода и даже весьма агрессивно критикуют его⁶.

⁵ Галецкий В.Ф. Системология, историософия и кибернетика глобализации // Население и глобализация. С. 41–42.

⁶ См.: Делягин М.Г. Мировой кризис: Общая теория глобализации. С. 51.

На наш взгляд, в историческом аспекте можно говорить лишь о некоторых чертах формирования и проявления процессов, которые объединили человечество и в последствии, революционно изменив технический уровень, привели общество к современному состоянию. Практически все исследователи глобализации подчеркивают, что данное явление представляет собой объективный, комплексный универсальный процесс кардинальных качественных изменений, охватывающий все мировое сообщество, а так же среду обитания человечества.

Наша цивилизация достаточно долго шла к пониманию взаимообусловленности и взаимосвязанности всех процессов, происходящих в мире. В основе этого понимания лежит, во-первых, осознание определенной ограниченности нашей планеты с ее людскими ресурсами, флорой и фауной. Здесь очевидно вполне уместно сравнение Земли с подводной лодкой. В случае аварии весь экипаж подводной лодки терпит бедствие, а крупные природные или техногенные катаклизмы могут пагубно сказаться на всем человечестве. Чернобыль — одно из самых трагических напоминаний об этом. Пренебрежительное отношение к природе, к сожалению, весьма дорого обходится всей цивилизации.

Во-вторых, развитие НТП в XX в. привело к потенциальной возможности уничтожения населения всей планеты. Эгоистические желания отдельных народов, государств или личностей, конфликт интересов между определенными субъектами, мечты одних государств господствовать над другими создают угрозу существования всего человечества. Эти процессы, конечно же, имели место задолго до XX в. Однако именно в прошлом столетии впервые появилась возможность реализации такого рода амбициозных планов. Создание атомного оружия, способного уничтожить весь мир, запредельные техногенные нагрузки на окружающую среду, ведущие к всемирной экологической катастрофе умноженные на эгоизм отдельных стран или их лидеров — вот та взрывоопасная ситуация, которая сложилась в настоящее время.

Осознание этих угроз — единства планеты Земля и вероятности ее гибели от рук человека — требуют установления новых условий общемирового существования. Эта привлекательная идея называется единым глобальным миром, устойчивым глобальным мировым сообществом.

Как и все новое, данное еще недостаточно устоявшееся явление наполняется разными смыслами. Это не случайно, так как глобализация пронизывает все стороны человеческого общества: экономику, политику, культуру, религию, экологию, общественные отношения.

В настоящее время очевидно, что более рельефно она проявляется в экономической и технологической областях. В современных условиях мировая экономика в значительной степени представляет собой глобальную систему производства. Лауреат Нобелевской премии Милтон Фридман констатировал факт, что сегодня становится возможным «производить продукт где угодно, используя ресурсы, откуда угодно, компаниями, расположенными в любой точке земного шара, для продажи повсюду»⁷.

Указанные обстоятельства свидетельствует о том, что экономика поднялась на более высокую ступень развития. Возникли всемирные системы производства товаров, которым под силу удовлетворять потребности населения всей Земли; планета оказалась опоясанной всемирной системой телекоммуникаций, транспорта, энергетики. Созданы ключевые элементы глобального мира: системы финансового и фондового рынков, международные институты, сформулировавшие определенные правила, узаконивающие или навязывающие различные аспекты жизнедеятельности человека.

Основным инструментом и главным субъектом глобализации производства являются транснациональные корпорации (ТНК). Они играют в большой степени позитивную роль в организации современного производства в развивающихся

⁷ Cited in J.Naisbitt, *Global Paradox: The Bigger the Wold Economy, The More Powerful Its Smallest Players* (London: Brealy, 1994). P. 19.

странах. История экономики сохранила для нас множество фактов существования компаний, имевших производственные филиалы за рубежом. Всемирно известная американская фирма «Зингер» еще в 1878 г. открыла завод по производству швейных машинок в Шотландии. Строительство транссибирской магистрали, добычу нефти в Баку, угля в Донбассе осуществлял вместе с российским и европейский капитал. В настоящее время возрастает удельный вес ТНК, имеющих преимущественно национальные корни.

Однако большинство корпораций обладает многонациональным капиталом. В данных объединениях производство и сбыт рассосредоточены в разных странах. Их деятельность соответственно подпадает под юрисдикцию законов разных государств, тем не менее, эффективность их функционирования чрезвычайно высока. Менеджмент этих корпораций придерживается идеологии мирового гражданства, т.е. космополитичен по составу и стратегии.

Предприятия и фирмы в составе ТНК, так называемые глобальные фабрики, производят все возрастающее количество стандартизованной и дифференцированной продукции, а их национальную принадлежность при этом практически невозможно определить. Одним из самых ярких примеров является автомобилестроение. Так, «Дженерал Моторс» через созданные ею совместные предприятия получает из Японии для сборки автомобилей на рынках Канады, Западной Европы, Южной Африки и Австралии коробки передач и задние мосты. Бразилия используется, как и производитель двигателей малой мощности для американских и европейских рынков компании «Форд»⁸. Таким образом, все возрастающее количество автомобилей выпускается международными стратегическими альянсами, в том числе в форме ТНК, появившимися при слиянии американского, английского, итальянского, японского капиталов, функци-

⁸ Карпухина Е. К характеристике современных международных стратегических альянсов // Российский экономический журнал. 2004. № 7. С. 90.

онирующих в автомобилестроении. Все чаще знаменитое основополагающее фамильное имя «Тойота» или «Форд» присваивается машинам, созданным на заводах акционерных обществ со смешанным капиталом в третьих странах, располагающих поставщиками, сетями сбыта, сервиса и рекламы на всех континентах. По оценкам американских исследователей, с середины 80-х гг. XX в. количество стратегических альянсов в мире ежегодно возрастало более чем на 25%. В США, например, в 1986–1995 гг. число совместных предприятий — одной из их наиболее распространенных форм — выросло более чем вчетверо. ТНК стремятся гибко сочетать слияния и поглощения с образованием и развитием стратегических альянсов со своим участием⁹.

Об общем росте количества ТНК говорят следующие цифры: в 1969 г. в мире функционировало 7300 ТНК, а в 2000 г. их количество равнялось 63 тыс. На их предприятиях трудилось 90 млн рабочих, включая 70 млн чел. в развитых странах. 1 тыс. ведущих ТНК обеспечивали 80% глобального индустриального производства. В 2000 г. объем продаж ТНК достиг 19 трлн дол., что в два раза превышает мировой экспорт, а в 1990 г. они были примерно на одном уровне. В иностранных филиалах производится 1/3 мирового ВВП. Объем инвестиций данных корпораций увеличился с 1,7 до 6 трлн дол. США. В 2000 г. активы 100 крупнейших нефинансовых ТНК увеличились на 20%, занятость — на 16% и объем продаж — 15%¹⁰.

Глобализационные процессы привели к созданию новых институтов, которые начали функционировать наряду с уже существовавшими наднациональными организациями. Так, в нише Красного Креста, работающего в рамках международного гражданского общества, появились органи-

⁹ Карпухина Е. К характеристике современных международных стратегических альянсов. С. 88.

¹⁰ World Investment Report. 2002: Transnational Corporations and Export Competitiveness // Transnational Corporations. N.Y., 2002. Vol. 11. № 3. P. 132.

зации, подобные Юбилейному движению, целью которых являются требования снижения бремени долгов для беднейших стран. Глобализация усилила роль уже существовавших международных институтов: ООН, предназначением которой является поддержание стабильного устойчивого мира; Международной организации труда (МОТ) — мирового центра социально-трудового законодательства и социального парт-нерства; Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), занимающейся улучшением условий сохранения здоровья, особенно в развивающихся странах.

В области экономики глобализацией управляют три основных института: МВФ, Всемирный банк и Всемирная торговая организация (ВТО). Кроме вышеперечисленных ведущих структур, мировые экономические процессы регулируют также ряд региональных банков, значительное количество организаций при ООН, например, Программа развития ООН (ПРООН), Конференция ООН по торговле и развитию. Мнения этих институтов могут вступать в противоречия с точками зрения МВФ и Всемирного банка.

В настоящее время глобализация представляет собой объективную тенденцию человеческой цивилизации. Она имеет достаточно большой положительный потенциал. Благодаря данному процессу достигается экономия на издержках производства, происходит более эффективное размещение ресурсов в мировом масштабе, увеличивается ассортимент и улучшается качество товаров на национальных рынках, более широко распространяются достижения науки, техники и культуры.

Современная глобализация это уже не метафора, а реальная интеграция народов в единую общность. В силу данного обстоятельства деятельность людей в одной части света может в значительной степени определять и изменять жизнь других на весьма отдаленных континентах. Глобализация помогла обеспечить многим странам более быстрый экономический рост, успешнее решать целый «букет» хозяйственных проблем. Так, в быстроразвивающихся ази-

атских государствах проводится промышленная политика, ключевым элементом которой стал экономический рост, стимулируемый экспортом. В результате этих действий улучшилась жизнь миллионов людей.

Каждый новый процесс на уровне глобализации изменяет информированность и взаимосвязи людей в разных странах. Его следствиями являются не только увеличение потребления материальных благ, но и улучшение условий жизни, ее качество, возросшая продолжительность жизни у многих народов мира. Глобализация уменьшает изолированность стран, особенно развивающихся, обеспечивает большую возможность получения знаний, которые раньше были доступны только богатым слоям населения. Она может оказывать давление на общественность, которое, например, привело к подписанию в 1997 г. договора о запрещении использования противопехотных мин, заставило международное сообщество списать долги беднейших стран.

Однако почти все социально-экономические процессы, том числе и глобализационные, несут в себе элементы противоречивости. С одной стороны, они проявляются, безусловно в положительном ракурсе, с другой, — имеют негативный оттенок. Можно в определенном смысле провести параллель с промышленной революцией XVIII в. В свое время она ознаменовала качественный скачок в технике и технологии, подняла уровень развития производительных сил на качественно новую ступень. При этом она крайне негативно воспринималась подавляющим большинством населения, особенно занятого сельскохозяйственным трудом, ухудшила условия труда в промышленности, обострила кризисные явления, присущие рыночной экономике. Но в целом в перспективе она раскрыла новые горизонты технического и социального прогресса. Так и некоторые негативные черты глобализации сегодня могут привести к положительным последствиям завтра.

Создавая новую общепланетарную общность, разрушая границы, глобализация вовлекает в свои процессы все боль-

шее число стран. Но ее противники опасаются размывания суверенитетов, потери самобытности национальных меньшинств, утраты национальных особенностей. ТНК, создавая современное производство в развивающихся странах, способствуют развитию экономики этих государств. Но данный процесс связан и с тревожными тенденциями для национальных хозяйств не только бедных, но и богатых стран. Эти угрозы сопряжены с тем, что отдельным странам практически невозможно отслеживать те явления, которые происходят за их государственными границами. Часто для маленьких и бедных государств эти процессы, нередко стихийные, иногда сознательно направляемые могущественными ТНК или сильными державами, могут принести отрицательные последствия. Глобализация замещает национальные функции правительств и соответственно вступает в противоречия с национально-государственной формой организации общественной жизни какой-либо отдельной страны.

Серьезные разногласия возникают в случае перехода значительной части контроля над экономикой отдельного государства к ТНК, международным стратегическим альянсам (МСА) или другим международным организациям. Это происходит в силу того, что названные выше организации имеют собственные эгоистические интересы, которые подчас прямо противоположны национальным. Как известно, ведущие международные институты всячески подталкивают суверенные государства к принятию программ ускоренной либерализации и структурной адаптации. Соответственно, данные процессы в свою очередь ведут к возрастанию степени подчинения национальной социальной политики внешнеэкономическим воздействиям. Особенно рельефно данное влияние просматривается в странах с переходной экономикой и в развивающихся государствах. Такое подчинение вызвано финансовой и кредитной зависимостью этих стран от МВФ и Всемирного банка. Как правило, эти институты связывают выделение кредитов с определенными обязательствами, которые в свою очередь предполагают проведение у себя нера-

циональной, а иногда даже приносящей большой вред экономической политики.

Очевидно, что в данном конкретном случае должна быть разработана новая измененная модель государства, иной способ сосуществования отношений общего и особенного в рамках их попытки межгосударственного регулирования. Если предпринимаются попытки отгородиться от глобализационных процессов, то, как правило, данное отшельничество приводит к неутешительным результатам.

В 1992 г. Ямайка открыла для импорта из США свой молочный рынок. Это, безусловно, нанесло удар по местным производителям молочной продукции. Но подобные же действия привели к тому, что для детей бедняков стало доступным потребление дешевого молока. По требованию ВТО Южная Корея открыла внутренний рынок риса для иностранных фермеров. В страну направились потоки риса из Индонезии, Таиланда и других стран Юго-Восточной Азии, в которых рис был дешевле корейского в связи с более низкими затратами на его производство. Данные меры привели к мощной волне протеста в 2001 г. южно-корейских крестьян-производителей риса. С точки зрения рыночной экономики данная ситуация является правильной: происходит вытеснение с рынков неэффективных производителей и экономия ресурсов в мировом масштабе. Но что делать с ямайскими фермерами, производящими молоко и корейскими рисоводами, которые веками занимались этими промыслами? Таким образом, в результате этих общемировых процессов разоряются не только ямайские и корейские фермеры, но и миллионы людей, занятых другими видами деятельности. Они становятся по существу «лишними» и выталкиваются из привычного для них образа жизни.

Мировая торговля в настоящее время выступает носителем и инструментом глобализации. Известным фактом является то, что пятая часть всех производимых в мире товаров и услуг, предназначена для экспорта. Этому результату в значительной степени способствовало снижение тарифов

в рамках Генерального соглашения по торговле и тарифам (ГАТТ), а с 1995 г. — Всемирной торговой организации (ВТО). За последние 50 лет среднемировые тарифы на товары и услуги сократились с 40 до 5%, а объем международной торговли вырос в 50 раз¹¹.

Это, безусловно, положительная тенденция. Однако не стоит сбрасывать со счетов тот факт, что в ВТО заседают министры торговли, которые отстаивают интересы как своей страны, так и отечественных деловых кругов внутри ее. Как представители широких бизнес-кругов министры торговли, с одной стороны, заинтересованы в открытии новых рынков для максимального проникновения своей продукции на мировые рынки. С другой — этими же лицами используются все возможности для увеличения прибыли национальных предприятий, защиты их интересов. Для этого предпринимаются действия по сохранению возможно большего числа барьеров на пути торговли, штрафных ограничений, различных субсидий отечественным товарам, часто — сельскохозяйственной продукции.

Второй сценарий экономической политики, особенно для развивающихся стран, будет сопровождаться ростом потребительских цен, падением уровня жизни для основной части населения, усилением его дифференциации. Однако нередко данные факты имеют второстепенное значение по сравнению с прибылью. Подобные долгосрочные «привилегии» отечественным производителям могут привести к еще более отрицательным последствиям в виде, прежде всего, разрушения общего либерального торгового режима. Если же правительство развивающейся страны будет и дальше продолжать защищать отечественную экономику жесткими мерами, сокращающими импорт, то в длительном периоде это приведет к стагнации, а, следовательно, к еще большим потерям.

Принципиальные проблемы возникают и в вопросах темпов либерализации торгового режима. Подавляющее боль-

¹¹ Доклад о развитии человеческого потенциала в Российской Федерации за 2000 год / под общ. ред. С.Н. Бобылева. М.: Права человека, 2001. С. 26.

шинство развивающихся стран, некоторые развитые государства, а также Россия не приемлют ускоренных темпов либерализации товарных потоков. Данная позиция вступает в противоречия с экономической политикой богатых стран, являющихся активными сторонниками либерализации мировой торговли.

Значительные противоречия имеют место между развитыми и частью развивающихся сырьевых стран. Последние небеспричинно считают, что искусственно сохраняются «ножницы» цен на сырье и высокотехнологичную продукцию. Это ведет к неэквивалентному обмену и, естественно, усилению поляризации между данными группами государств. Статистические данные говорят о постоянной тенденции сокращения мировых цен на значительную часть сырьевых товаров. По данным академика О. Богомолова: «Условия торговли, т.е. соотношение индексов экспортных и импортных цен, складываются в ущерб развивающимся государствам. Рост цен на их товары, в основном сырьевые и сельскохозяйственные, в течение длительного времени отстает от роста цен на готовую продукцию. За 1983–1992 гг. эти индексы ухудшались ежегодно в среднем на 3,4%, что означало для развивающихся стран потери примерно в 27 млрд дол. в год. За пятилетие (1996–2000) развивающиеся страны, не относящиеся к экспортерам нефти, теряли ежегодно в результате ухудшения условий торговли около 10 млрд дол.»¹². Развитые страны в свое оправдание утверждают, что мировые цены формируются под воздействием спроса и предложения. Понижение цен на сырье объясняется введением ресурсосберегающих и малоотходных технологий. Рост цен на высокотехнологичные товары связан с увеличением их наукоемкости. Из всех стран со значительной сырьевой ориентацией экспорта только Австралия и Канада занимают достойное место в мировом хозяйстве.

¹² Богомолов О. Глобализация — характерная черта нынешнего века // Российский экономический журнал. 2004. № 5–6. С. 108.

Вторым важнейшим источником усиливающейся поляризации между различными группами стран являются «ножницы» между развитыми и частью развивающихся стран в уровне заработной платы и условий труда. В первую очередь это связано с тем, что в большей части развивающихся стран имеются серьезные конкурентные преимущества. Так, себестоимость многих видов продукции значительно ниже, чем в развитых. Данное обстоятельство обусловлено более дешевой рабочей силой, использованием детского труда, более низкими стандартами техники безопасности, не разработанностью юридических законов по защите окружающей среды, слабым развитием профсоюзного движения и даже полным его отсутствием.

Существует точка зрения, что низкая заработная плата позволила ряду развитых стран захватить большую часть мирового рынка товаров широкого потребления. Поэтому профсоюзы западных стран заявляют о необходимости учета при заключении международных соглашений о сокращении торговых тарифов новых повышенных стандартов, определяющих условия и права работников в развивающихся странах. Еще в ноябре 2000 г. развитые страны выразили желание отметить этот фактор в итоговых документах форума «Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества», начать с 2001 г. новый этап многосторонних переговоров о понижении тарифов и снятия других экономических барьеров в рамках ВТО. Однако ряд развивающихся стран весьма бурно протестует против данного решения. Они объясняют свое негативное отношение к снижению тарифов национальными особенностями, а также считают такого рода преимущества в конкуренции не официальной политикой, а необходимостью, продиктованной низким уровнем развития. Кроме того, имеют место обоснованные опасения по поводу захвата национальных рынков сильными западными компаниями. С данной позицией выразили солидарность такие «богатые» страны как Япония и Южная Корея, которые также в свою очередь обеспокоены защитой своих

отечественных секторов экономики, особенно рынков продовольственных товаров.

Российские представители не считают возможным форсировать либерализацию глобальных товарно-финансовых потоков. В силу этого правительство России уже длительное время ведет переговоры о вступлении нашей страны в ВТО. Эти трудные переговоры проходят в условиях серьезных разногласий по широкому спектру вопросов доступа на рынки товаров и услуг, а также по целым товарным группам.

В современном мире страны и социальные общности находятся на различных этапах развития, и поэтому не все государства могут автоматически реализовывать преимущества экономической глобализации. Богатые развитые страны находятся в более привилегированном положении. К сожалению, все положительные завоевания экономической глобализации не решили задачи сокращения значительных различий в уровнях экономического развития. Если принять во внимание показатели экономического потенциала — уровень жизни населения, уровень экономического развития и др., то с определенной долей условности все государства можно разделить на три группы. Первая группа — это страны с высокими показателями развития, вторая — со средними, третья — с низкими. По оценкам ПРООН доля богатейших стран, в которых проживает 20% населения планеты, в мировом ВВП составляет 86%, доля средних — 13%, а на 20% живущих в беднейших государствах — приходится лишь 1%¹³.

По объему ВВП страны ранжируются на богатые (20%), средние (60%) и беднейшие (20%). Еще в 70-х гг. прошлого века международное сообщество считало своей главной задачей преодоление колоссальной разницы в уровнях экономического развития. Однако глобализационные процессы, протекающие в последние десятилетия, не только не облег-

¹³ Богомолов О. Глобализация — характерная черта нынешнего века. С. 106.

чили бремя нищеты и бесправия, а напротив усилили различия между богатыми и бедными странами, т.е. только усугубили поляризацию современного мира. Разрыв в доходах между пятой частью мирового народонаселения богатейших стран и пятой частью живущих в беднейших странах в конце 90-х гг. выражался соотношением 74:1 (в сравнении с 60:1 — 1990 г., 30:1 — 1960 г.)¹⁴.

Подобный процесс наблюдается даже при постоянном, хотя и незначительном росте общемирового ВВП. Недавние исследования показали, что увеличение данного показателя на 1% приводит к соответствующему возрастанию уровня доходов наименее беднейших 20% слоев населения на 5%¹⁵.

Прогрессивное развитие человеческой цивилизации всегда связано с экономическим ростом. В условиях глобализации процессы ускорения темпов экономического развития сопровождаются не только масштабными сдвигами в структуре экономики, но и изменениями в социальных отношениях. И хотя экономический рост в настоящее время протекает на фоне быстрых подчас трудно прогнозируемых изменений доминирующих тенденций, но если не будет соответственного развития в социально-экономических структурах, то этот процесс теряет смысл. Именно экономический рост является тем фундаментом, на котором должно быть построено здание цивилизованного человечества, соответствующего информационной экономике, с минимальными масштабами нищеты и поляризации в распределении доходов. Экономический рост при этом является необходимым, но недостаточным условием. Только социально-ориентированная экономика сможет избежать многих противоречивых явлений. Она, как известно, включает в себя рост уровня образования, улучшение охраны здоровья, обеспече-

¹⁴ См.: Население и глобализация / под ред. Н.М.Римашевской, В.Ф. Галецкого, А.А.Овсянникова и др. М.: Наука, 2002. С. 16.

¹⁵ Население и глобализация / под ред. Н.М.Римашевской, В.Ф. Галецкого, А.А.Овсянникова и др. С. 16.

ние равенства между мужчинами и женщинами. Таким образом, налицо прямая связь между экономическим ростом и улучшением социальных процессов, уменьшением разрывов в поляризации доходов. Тем не менее, результаты международных показателей характеризуют недостаточность темпов экономического роста. Хотя в последнее десятилетие XX в. общемировой доход возрастал в среднем на 2,5% в год число людей, живущих менее чем на 2 дол. в день, возросло с 2718 млн чел. в 1990 г. до 2801 млн в 1998 г.¹⁶

¹⁶ Стиглиц Дж. Глобализация: тревожные тенденции. М.: Мысль, 2003. С. 291.

Глава II. ИНФОРМАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА КАК РЕЗУЛЬТАТ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Современное состояние экономики в условиях глобализации представлено сложной и многообразной палитрой, происходящих в ней процессов. Значительную роль в усложнении хозяйственных связей и функционировании новых форм организации управления играют бурно развивающиеся информационные технологии. Они включают в себя новые средства связи и обработки информации, а также обслуживающие их коммуникации. Знаменательно, что рубеж тысячелетий ознаменовался переходом человечества от индустриальной экономики к информационной, к качественно новому типу организации хозяйствования с иными чертами и методами управления. В развитых странах уже завершились два этапа современной научно-технической революции.

Первый этап НТР (1940–1950-е гг.) характеризовался созданием принципиально новых систем вооружения и обеспечением технического превосходства. Второй этап (1960–1980-е гг.) создал условия, способствующие стабильным темпам экономического роста, повышению конкурентоспособности ключевых отраслей. Вклад науки и ее достижений постепенно стал превосходить вклады других факторов производства (земли, труда, капитала) в эффективное развитие экономики. Происходящий в настоящее время третий этап НТР на основе информационных услуг должен решить глобализационные, преимущественно социально-экономические и особенно экологические задачи.

Однако в научной литературе все чаще высказывается точка зрения, что задачей третьего этапа НТР является строительство постиндустриального информационного общества. Переход к нему связан со значительными изменениями в технологическом укладе общества.

Основные виды деятельности каждого технологического уклада характеризуются примерно равным техническим уровнем, едиными требованиями к качеству сырья и квалификации рабочей силы. Производственные процессы каждого технологического уклада тоже объединены общностью технических и инженерных разработок и принципов организации производства. Индустриальный тип развития в свою очередь характеризовался тремя основными технологическими укладами, в которых преобладали: угольная промышленность, железнодорожный транспорт, общее машиностроение (первый уклад); черная металлургия, электротехническое машиностроение, химия, автомобилестроение (второй уклад); нефтеперерабатывающая и нефтехимическая промышленность, авиастроение (третий уклад). На современном этапе глобализации всех сторон общественной жизни, технические способы хозяйствования индустриальной экономики начинают замещаться информационной. Безусловно, «новая экономика» преемственно привлечет в свою сферу те технологические уклады, которые основаны на доминировании электроники и биотехнологии. Таким образом, происходящие глобализационные процессы ведут не к формированию новой экономической и технологической структуры, а к совершенствованию всего экономического процесса и созданию новой философии производства.

Американский социолог А. Тоффлер в 1980 г. в работе «Третья волна» провозгласил наступление третьей волны научно-технической революции и экологических проблем. Главной ценностью наступающей эпохи, по его мнению, является информация. Ее использование интеллектуализирует окружающую среду, превращая ее в инфосферу.

Однако наиболее полно понятие информационного общества представлено в теории технологического развития Д. Белла, созданной еще в 60-е гг. XX в. Причем значение данной теории многими экономистами оценивается равнозначно теориям А. Смита и К. Маркса. В частности, в работе «Приход постиндустриального общества» Д. Белл отмечает,

что время индустриальных обществ миновало, что как когда-то аграрное общество уступило место индустриальному, так и индустриальное общество сейчас уступает место постиндустриальному¹⁷. В информационной экономике возрастает значение сферы услуг, а также информационной техники и технологии, средств связи и т.д.

Идеи об информационном обществе углубили Д. Бенк и Е. Масуда. Так, Е Масуда с 1972 по 1985 гг. являлся руководителем японской национальной правительственной программы «Информационное общество». Это говорит о том, что Япония уже в последней трети XX в. закладывала основы комплексного развития информационной инфраструктуры на XXI в., формировала единую национальную индустрию научных знаний и образования, систему государственного управления, а также преодоления отрицательных последствий компьютеризации.

Главной двигательной силой информационной в условиях глобализации экономики становится не производство и потребление материальных благ, а создание и потребление информационных ценностей. Эти ценности могут быть представлены и в овеществленной форме — как продукты высоких технологий. Таким образом, особенностью третьего этапа НТР является производство научных знаний и информации.

Знание и информация являются важнейшими элементами любого развития, ибо всякий процесс всегда связан с определенным уровнем знаний и обработки информации.

Современный словарь иностранных слов дает следующее определение: «Информация» — [от лат. *information* — разъяснение, изложение]: 1) сообщение о чем-либо; 2) сведения, являющиеся объектом хранения, переработки и передачи; 3) в математике, кибернетике — количественная мера устранения неопределенности (энтропии), мера организации системы; *теория информации* — раздел кибернетики, изучающий количественные закономерности, связанные со

¹⁷ Bell D. The Coming of Post-Industrial Society. N.Y., 1973.

сбором, кодированием, передачей и преобразованием информации¹⁸.

В экономической литературе принято различать понятия «информация» и «знание». Наиболее признанным считается определение Д. Белла: «Знание — совокупность организованных высказываний о фактах или идеях, представляющих обоснованное суждение или экспериментальный результат, которая передается другим посредством некоторого средства коммуникаций в некоторой систематизированной форме», тогда как информация, по мнению М. Пора, «есть данные, которые были организованы и переданы»¹⁹.

Основу научной концепции, реально отражающей особенности глобализационного этапа развития экономики, должен определять информационный принцип. Следовательно, базисным понятием, главной категорией ведущих отраслей современного научного знания должна стать информация. В экономической науке уже сформировались новые направления, и понятия научной мысли, такие как информационное общество, информационная экономика, информационные технологии, информационные потребности и ресурсы, информационные услуги, информационные продукты и т.д.

Базисным отправным моментом теории информационного общества является положение о том, что благодаря информации, использованию компьютеров, телекоммуникаций, космической связи и других передовых технологий в обществе осуществится информационная революция, которая наилучшим образом сможет решить новые экономические и социальные задачи, диктуемые постоянно меняющимися условиями хозяйствования.

Отличительной характеристикой информации как особого ресурса является то, что она при использовании не толь-

¹⁸ Современный словарь иностранных слов. М.: Русский язык, 1993. С. 245.

¹⁹ Цит. по: Кастельс М. Информационная эпоха: экономика, общество и культура. М.: ГУ ВШЭ, 2000. С. 39.

ко не теряет своей потребительной стоимости, своих потребительских свойств, но и способна накапливаться, а также качественно совершенствоваться. Если стратегические природные ресурсы такие как каменный уголь, нефть, газ и т.д. представляют собой материальные блага, то информационные ресурсы есть форма воспроизведения и накопления научных знаний человеческой цивилизации. Причем в условиях постиндустриального общества они становятся все более стратегическими ресурсами и в значительной степени определяют экономическую безопасность страны.

Потребление сырья, материалов, энергии и т.д. является физическим потреблением этих благ, а это часто ведет к ухудшению экологической обстановки. Использование же информации дает противоположные результаты, так как предполагает накопление в том числе и тех научных знаний, которые способствуют улучшению экологического состояния окружающей среды. Если в процессе производства оборудование снашивается и теряет свои полезные свойства, то потребление информации увеличивается в прямопропорциональной зависимости от количества людей, прослушавших лекцию, прочитавших книгу, просмотревших фильм и т.д.

Как товар информационный продукт обладает всеми присущими товару свойствами, но и имеет свои особенности. Прежде всего, он, как и все обычные товары, имеет цену, характеризующую его конкретную полезность для конкретного потребителя в определенном месте и в определенное время. Но кроме этого, информационный продукт имеет всеобщую полезность как непосредственно накапливаемое человеческим обществом научное знание. Особенностью информации является и то, что она может многократно продаваться на рынке, не теряя при этом своих потребительских свойств и не отчуждаясь от собственника.

Таким образом, информация начинает определять стратегический курс общества, становится ресурсом, характеризующим уровень развития государства. Информационная революция выдвигает на первый план новую отрасль — ин-

формационную индустрию, связанную с производством технических средств, методов, технологий для производства новых знаний. Важнейшими составляющими информационной индустрии становятся все виды информационных технологий, (особенно телекоммуникационные), которые опираются на достижения в области компьютерной техники и средств связи.

В свою очередь информационная технология представляет собой совокупность средств и методов сбора, обработки и передачи данных (или первичной информации) для получения информации нового качества о состоянии объекта, процесса и явления.

Однако не следует думать, что современная стадия, которую проходит человеческое общество, получила однозначную и устоявшуюся оценку. В экономической литературе представлено множество характеристик данной стадии развития. Так, знаменитый американский экономист У. Рос-тоу настоящее сосостояние общества определяет как «постзрелую экономику», К. Боулдинг — как «постцивилизацию», З. Бжезинский — как «технотронное общество», А. Виннер — как «постэкономическое общество», М. Кастельс — как «информациональное», Дж. Мартин — как «телематическое общество», А. Тоффлер — как «супериндустриальное общество», А. Турен — как «программированное общество», Р. Дарендорф — как «посткапиталистическое», Р. Айрис, Д. Белл, Д. Бенк, Т. Стоуньер — как «информациональное» и т.д. Наиболее признанным из приведенных выше определений является информационное общество.

Итак, этот новый этап развития человеческой цивилизации связан с понятием информации как особой нематериальной субстанции, способной взаимодействовать как с материальным, так и с духовным миром человека. Следовательно, информация является не только основной составляющей человеческой жизнедеятельности, которая представлена в виде компьютерных программ и новых технологий. Но, кроме того, она представляет собой и способ социальных отно-

шений, преобразовываясь при переходе от одного человека к другому. Иными словами, в новом обществе информация одновременно участвует в производстве материальных благ, а также социальной жизни человека.

В силу вышесказанного, выделяются два подхода к анализу процессов, протекающих в информационном обществе. Первый характеризует технологическую сторону, т.е. компьютерные информационные технологии рассматриваются в сфере производства и управления как средство повышения производительности труда и двигатель НТП. Второй описывает информационные технологии как неотъемлемую часть социума. Развитие такого общества неотделимо от интеллектуализации личности, роста ее творческого потенциала.

В экономической литературе в настоящее время представлено достаточно большое количество определений информационного общества. Мы полагаем, что наиболее удачным является определение, данное председателем Экспертного совета при Правительстве РФ, членом Президиума Международной Академии информационных процессов и технологий Г. Хижой: информационное общество — «это новая постиндустриальная социально экономическая организация социума с высокоразвитыми информационно-телекоммуникационными инфраструктурами, обеспечивающими возможность эффективного использования интеллектуальных ресурсов для обеспечения устойчивого развития цивилизации»²⁰.

На современном этапе развития общества новые информационные и телекоммуникационные технологии представляют собой средство его преобразования, а не самоцель. Подъем на эту ступень социального приводит к кардинальным изменениям всей экономической системы государства. Он означает формирование информационного управляющего фундамента развития общества, создание новых технологических возможностей, все возрастающее использование

²⁰ Хижа Г. Будущее России — создание информационного общества XXI века // Информационное общество. 2001. № 4. С. 44.

инноваций и знаний для резкого повышения производительности труда, а на этой основе улучшения уровня жизни и создания новых социальных мотиваций. Другими словами, информационная экономика в условиях глобализации представляет собой фактор изменения как отдельного общества, так и всего мира. Отношение к этим процессам в целом неоднозначно. Однако они объективны и уже происходят в большинстве развитых стран. Причем эти сферы стараются создать благоприятные условия для активизации развития информационного общества.

Данный этап развития экономики требует и соответствующего ему хозяйствующего субъекта или «экономического человека». Этот индивид должен обладать массой достоинств, чтобы быть адекватным своему времени, современному уровню развития техники и технологии. Он обязан уметь выполнять многообразные функции и играть необходимые общественные роли. Поэтому его значение в смешанной экономике рыночного типа очень велико. Более того, в экономической литературе доминирует точка зрения о том, что постиндустриальный тип хозяйствующего субъекта есть ведущий фактор современного расширенного воспроизводства. В свою очередь, этот хозяйствующий субъект реализуется в форме человеческого капитала, отражающего полифункциональную роль человека в настоящее время.

Еще классическая английская политическая экономия доказывала, что богатство создается людьми. Человеческий капитал представляет собой важнейший ресурс информационного общества. Новейшая техника, функцией которой становится формирование благосостояния и богатства всех слоев населения, появляется на экономическом небосклоне через технологические знания и организационные усовершенствования, проводимые конкретными людьми. Только плодотворный союз опытного инженерно-технического персонала, компетентных управляющих и высоко квалифицированных работников может привести к достижению значительного полезного эффекта от использования новой

техники. При этом не следует сбрасывать со счетов и знание маркетинга, деловой конъюнктуры, рыночных возможностей и т.д. Поэтому в информационном обществе под «экономическим человеком» понимается не только индивид, отличающийся рациональным поведением, но и разносторонне развитая личность как творческий фактор и основной информационный ресурс общества.

Не случайно, если в начале XX в. в наиболее развитых странах основные фонды (или материально-вещественный капитал) по стоимости, более чем вдвое превышали размеры накопленных инвестиций в человека, то ныне соотношение отмеченных компонентов совокупного капитала качественно другое. При этом, физический капитал за последние 20–30 лет существенно увеличился в размерах, технологически значительно обновился, и по стоимости он в среднем уже в два раза меньше общего неимущественного человеческого капитала. На рубеже 3-го тысячелетия в странах с развитой рыночной экономикой размеры последнего превышали объем основного капитала примерно в 1,5 раза, а в США — в 2,4–2,6 раза²¹.

Кроме того, во всех развитых странах во второй половине XX в. значительно увеличилось среднее число лет обучения взрослого населения. Например, в Италии — с 5,5 до 13,3–13,5; в Японии — с 9,0–9,2 до 15,9–16,1; во Франции — с 9,4–9,8 до 17,0–17,2 и в США с 11,3–19,6–20,0²². Налицо явное превосходство США по числу лет обучения. Это говорит о важных качественных изменениях в человеческом капитале. Основной тенденцией ближайших 15 лет по прогнозам будет рост профессий, требующих высокого уровня образования.

Современная система общественного воспроизводства уже характеризуется как инновационно-информационное воспроизводство, так как в его основе лежат передовое на-

²¹ Мельянцев В. Информационная революция — феномен «новой экономики» // *Мировая экономика и международные отношения*. 2001. № 2. С. 3.

²² Там же. С. 3.

учное знание и новые технологии. Данное обстоятельство становится еще одним аргументом в пользу возрастания для человека, как главной производительной силы общества, значения интеллекта и высокообразованности, так как человек является носителем, хранителем и обработчиком информации. Именно он должен не только аккумулировать уже накопленное знание, но и обобщать, анализировать, конструировать все новое, особенно передовые информационные технологии, услуги и продукты.

По прогнозам, состояние рынка труда промышленно развитых стран будет в большой степени определяться преимущественным спросом на высококвалифицированную рабочую силу. Подавляющая часть дополнительных рабочих мест (до 85–90%) появится в сфере услуг. Причем, в деловых услугах на первое место по темпам роста занятости выйдут компьютерные услуги. Только в США ежегодный прирост занятости в этой отрасли прогнозируется на уровне 8%, что в 2,5 раза выше, чем в деловых услугах в целом. Численность занятых будет увеличиваться в высокотехнологичных отраслях — производство медицинского оборудования, электронного оборудования и компонентов к нему, самолетостроение, производство космической техники.

Среди профессий лидирующие позиции на протяжении предстоящих 15 лет будут занимать связанные с электронной техникой (инженеры-электронщики, системные аналитики, работники с компьютерными базами данных), а также различные медицинские специальности²³.

Эволюция экономики промышленно развитых стран все в большей мере зависит от технической, политической и военной информации, от степени совершенства и уровня использования систем ее обработки и передачи. В важнейших структурообразующих отраслях промышленности, таких как энергетика, металлургия, машиностроение, пи-

²³ Вишневецкая Н. Проблемы и перспективы рынка рабочей силы // Мировая экономика и международные отношения. 2000. № 8. С. 45–46.

щевая промышленность все более значительный вес приобретает информационная составляющая. Поэтому в данных условиях можно говорить об информационном типе экономического роста. Такой новейший тип экономического роста осуществляется за счет использования информационных ресурсов и источников, что особенно важно в обстановке, когда традиционные ресурсы близки к исчерпанию. Однако взаимосвязь инновационно-информационных технологий и экономического роста нельзя считать однозначной и определенной. Пессимистический прогноз выделяет негативные последствия развития науки и техники, удорожание научно-технических программ, рост социальных и экологических издержек НТП и т.д.

Переход к информационному обществу осуществляется со значительными изменениями в образе жизни, как отдельного человека, так и всего общества в целом. Возникают новые отношения и в процессах производства, и в процессах управления.

По мнению Е. Масуды, социальное влияние информационных технологий приведет к тому, что классы и социальные группы могут замениться так называемыми информационными сообществами. А. Тоффлер предположил, что в противовес транснациональным корпорациям возникнут малые экономические формы по типу индивидуальной деятельности на дому, «электронные коттеджи», которые будут эффективно функционировать именно благодаря компьютерным технологиям. Многие быденные понятия — здание, помещение, офис — потеряют свой первоначальный смысл.

Создание недорогого рабочего места, оснащенного компьютером, телефоном, электронной почтой, факсом, копировальной техникой, т.е телекоммуникационными устройствами позволит на дому устроить «индивидуальный офис», снимет различие между рабочим и нерабочим местом. Использование передовой (современной) техники даст возможность действовать быстро, мобильно, используя все ресурсы личности.

Такого рода организация трудовой деятельности повлечет за собой уменьшение транспортных потоков. А это, в свою очередь, положительно скажется на загрязнении окружающей среды, снизит расходы на ее восстановление, расходы на бензин, уменьшит количество уличных пробок и т.д. Кроме того, подобная организация производства сократит рабочий день для конкретного человека, увеличит его свободное время, которое раньше тратилось на поездку, на работу и обратно. В итоге возрастает число лиц, не желающих нерационально тратить свое время. Некоторые специалисты, чьи профессии сравнительно «автономны», уже сейчас проводят дома значительную часть своего времени. Тем более, если их работа приносит высокие доходы, заключаемые сделки эффективны, то руководителей не волнует, где организован их офис.

Очевидно, изменится не только структура корпораций, но и их размеры. Многие фирмы станут компактнее, ибо информационные технологии позволят легко находить внешние ресурсы и активно работать с ними. Время и пространство в новых условиях преодолеваются по средствам информационно-коммуникационных технологий, соответственно приобретают другой характер, меняется и культура. Все это ведет в последствии к определенным изменениям в промышленности, торговле, политике, т.е. во всех областях жизни.

Так многие крупные социальные проблемы вызваны возникновением и развитием больших мегаполисов. Негативными сторонами крупных городов являются высокая стоимость жизни, серьезные экологические проблемы, уличные пробки, криминальная обстановка и т.д., привлекательными — широкий выбор сфер деятельности, развитая сеть сервисных услуг, возможности для получения образования, проведения своего досуга и т.д. По статистике, большая часть населения индустриально развитых стран в настоящее время выбрала все-таки «плюсы» больших городов.

Информационно-инновационные технологии могут изменить баланс, сложившийся в конце XX в. Они могут со-

кратить до минимума недостатки проживания вдали от больших городов. Житель отдаленного региона как работник может сотрудничать практически с любыми фирмами независимо от их местонахождения, как потребитель — получать множество самых разнообразных услуг — от юридических и финансовых до любых бытовых.

Расширение такого рода информационных связей, возможно, подтолкнет людей к переселению из городских центров в сельскую местность. Уменьшение численности населения городов скорее всего приведет к определенному снижению цен на землю городских участков, на квартиры, издержек на амортизацию транспорта, нагрузок на все городские службы и окружающую среду и т.п. Однако результаты такого переселения тоже неоднозначны. Перемещение людей с высокими доходами в сельскую местность может вызвать снижение доходной части местных бюджетов, что в свою очередь ухудшит определенные городские проблемы.

К сожалению, в настоящее время, развитие информационного общества в России сталкивается с рядом ограничений.

Первое ограничение связано с плохой обеспеченностью любыми видами связи населения страны в целом. Кроме того, эти услуги весьма дорогостоящи. В этой сфере в силу множества причин сложно добиться большого снижения тарифов. Однако развитие альтернативных видов связи, таких как мобильной, космической и т.д. привело к определенному падению цен, и сделали связь доступной многим. Только в случае ликвидации монополии Министерства связи на телефоны, стандартный телефон станет дешевле. По пути либерализации телефонной связи весь мир идет уже давно. Нам в России не надо изобретать велосипед, а следует только изучить и перенять данный положительный опыт.

Вторым ограничением является доступ к компьютерам. По оценкам отдельных экспертов, в России сейчас действует более 10 млн компьютеров, из которых около двух находятся в частном пользовании. Это чрезвычайно мало. Для обычного жителя компьютер, по-прежнему, является не-

доступным предметом роскоши. Проблема опять состоит в том, как сделать его дешевле. Если надеяться на развитие отечественного производства конкурентоспособной вычислительной техники, то в ближайшее время ее не решить. Однако опять же есть мировой опыт решения этого вопроса — снижение пошлин на данную продукцию. Так, в Италии с большими трудностями внедрялись информационные технологии, поэтому для нормального развития информационного общества, сначала сократили, а потом и отменили пошлины на ввоз компьютеров. До тех пор, пока Россия не сможет обеспечить всех желающих современными средствами связи и персональными компьютерами, она не войдет в информационное общество.

Третьим важнейшим ограничителем является доступ к Интернету. Несмотря на то, что в стране насчитывается около 10 млн потенциальных пользователей сети, реально пользуется Интернетом, к сожалению, не более 1 млн. Разрешить данное ограничение возможно с помощью универсального доступа к Интернету (пользование услугами сети в библиотеках, на почтах, в Интернет-кафе и т.д.). Эти формы универсального доступа в Интернет дают возможность всем слоям населения овладеть информационно-коммуникационными технологиями, получить доступ к информации.

Глава III. ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Под влиянием современных глобализационных процессов происходят значительные изменения в такой важнейшей сфере как демографическая, что вызывает нередко серьезные социальные проблемы.

Исследователи в области глобалистики часто упускают из вида и не рассматривают этот вопрос. Подобный подход, на наш взгляд, ошибочен, так как именно демографический фактор, во-первых, может в значительной мере определять характер процессов глобализации, а, во-вторых, кардинально изменяться под влиянием этих процессов. Более того, от возможностей человека и всего общества противодействовать отрицательным моментам глобализации может зависеть существование человечества в целом. Всемирная история многочисленными фактами наглядно подтверждает, что глобальные процессы начались именно с миграции населения, связанной с ростом его численности и освоением новых территорий.

Английский социолог Б. Уилсон видит главное последствие глобализации в замене традиционных связей между людьми, замыкавшихся, главным образом, в рамках локальных сообществ, связями глобального масштаба, множественными, безличными и функциональными. Тем самым разрушается механизм передачи от поколения к поколению высших моральных ценностей, какими были именно непосредственные личностные связи в рамках первичных обществ. В своем поведении люди руководствуются уже не этими ценностями, а лишь теми непосредственно практическими функциональными задачами, которые ставит перед ними сиюминутная ситуация. В этом явлении распада ценностей Уилсон видит признак наступления эры постмодер-

на, напрямую связывая ее с глобализацией. Эту точку зрения разделяют известные исследователи Э. Гидденс и У. Бек²⁴. При таком подходе глобализация предстает не только как исторический феномен с конкретными чертами, но и как показатель противоречивых перемен, в том числе и демографических, происходящих в последнее время в мире.

Демографическая глобализация выразилась в рождении прежде не имевшихся популяций как расово-этнических, так и культурно-цивилизационных; в изменении социальных слоев общества на планетарном уровне; в распространении и нивелировании некоего универсального образа жизни; в кардинальных изменениях в медицине и в образовании, усилении процессов миграции населения.

В результате демографической глобализации появились новые популяции людей. Одной из первоначальных демографических форм глобализации является колониализм, который посредством миграции и работорговли «подарил» миру в достаточно небольшие исторические сроки латиноамериканский этнос, американскую, канадскую, австралийскую, новозеландскую нации.

Необходимо подчеркнуть, что важнейшим итогом демографической глобализации является резкое увеличение численности населения. За последние 10 тыс. лет человечество прошло следующие этапы: 8 тыс. лет до н.э. численность не превышала 5 млн чел., в начале первого тысячелетия нашей эры на Земле проживало около 300 млн чел.; в 1900 г. — 1 млрд 650 млн жителей; в 2000 г. — 6 млрд 100 млн чел.; в 2006 г. — 6 млрд 400 млн чел. При этом на формирование первого миллиарда населения Земли ушло несколько десятков тысяч лет, чтобы население планеты увеличилось с 1 млрд до двух потребовалось 124 года. Третий миллиард появился уже за 34 года, четвертый — за срок в два с половиной раза короче — 15 лет. Еще меньше потребовалось пя-

²⁴ Глобализация в человеческом измерении // Материалы постоянно действующего междисциплинарного семинара клуба ученых «Глобальный мир». М: Новый век, 2002. Вып. 6. С. 4–5.

тому и шестому миллиардам — всего 12 и 13 лет²⁵. Таким образом, за время нашей эры человечество увеличилось более чем в 20 раз.

Некоторые ученые, как уже отмечалось, считают, что глобализация началась 12 октября 1492 г., когда Х. Колумб открыл Америку. С этого момента население планеты стало превращаться в единое целое, преодолев многотысячелетнюю раздробленность. За период глобализации, т.е. с 1492 г. по 2006 г., население Земного шара увеличилось больше, чем в 14 раз.

В структуре численности населения Земли постоянно увеличивается население в развивающихся странах. Если в 1950 г. на их долю приходилось примерно 2/3 мирового населения, то в 2004 г. — 4/5 всего человечества²⁶.

Резкое увеличение численности человечества в конце XX в. и начале XXI в. часто в научной литературе называют демографической революцией. Как уже отмечалось, демографические сдвиги связаны в значительной степени со сменой режима воспроизводства населения, или так называемым демографическим переходом²⁷. Условия демографического воспроизводства характеризуются целой палитрой факторов, от социально-экономических до научно-технологических, от уровня развития и потенциальных возможностей каждого конкретного государства. При этом наблюдаются существенные различия названных процессов в отдельных странах и регионах.

В настоящее время коренное население развитых государств завершило «демографический переход», особенно это утверждение справедливо для белой расы. Воспроизводство

²⁵ Население и глобализация / под общ. ред. Н.М Римашевской. М.: Наука, 2004. С. 10, 195–196; Суэтин А. 2006 год: мир сегодня и завтра (обзор основных положений доклада «Состояние планеты — 2006») // Вопросы экономики. 2006. № 4. С. 96.

²⁶ Население и глобализация. С. 197.

²⁷ Chesnais J.C. The demographic Transition. Oxford. 1992; Сови А. Общая теория населения. М., 1997; Вишневский А.Г. Воспроизводство населения и общество. М., 1982.

титульного населения в экономически развитых странах происходит по принципу «низкая рождаемость — низкая смертность», поэтому прирост населения находится либо на нулевой отметке, либо близкой к нему.

В определенный период перемены, вызванные НТП кардинально изменили среду обитания белой расы. Значительно снизился уровень смертности за счет улучшения санитарно-гигиенических условий, мощного прогресса в медицине, трансформации характера войн, методов их ведения и т.д. Отмеченные факторы и стали причиной в свое время «демографического взрыва» белой расы. На этапе постиндустриального развития, когда доминирующей чертой становится информационная составляющая, общество как единая система перестает нуждаться в столь значительном количестве рабочей силы. На этой стадии главной характеристикой становится не численность рабочей силы, а ее качество, т.е. то, что сейчас называется человеческим капиталом. Следовательно, чтобы сохраниться как система общество в условиях научно-технической и информационной революции должно выступать ограничителем демографического роста.

Распространению модели «низкая рождаемость — низкая смертность» способствовали очень важные социальные моменты. Современное западное общество предъявляет спрос на квалифицированного, мобильного, творческого, инициативного работника, для которого карьера является основной целью жизни. Человек с подобной мотивацией, не соответствует канонам патриархальной семьи. Соответственно и люди, живущие в экономически развитых странах, первостепенным для себя считают удачную карьеру, комфортабельную спокойную жизнь, личное счастье, а отнюдь не сохранение рода и демографическое будущее своей нации и страны. В этих государствах сейчас наблюдается распад того, что называется традиционной семьей; внедряется приоритет индивидуальных ценностей перед клановыми, этническими, расовыми; обосновывается предпочтение «принципам почвы» и «принципам крови», «общих базисных ценностей»; осуществля-

ется восхваление работника нового типа (как мужчин, так и женщин), т.е. самостоятельного, инициативного, постоянно совершенствующегося; воспитание у него острого желания личной самореализации как составляющей мотивации труда. В итоге особенности современного общества западного типа, демографический переход привели к глубокому демографическому кризису белой расы.

Подобные явления характерны в настоящее время не только для белой расы, но и для других таксономических групп: малодетные семьи становятся обычным явлением для Японии, Южной Кореи, Сингапура и др.

Бурный рост населения в странах «третьего мира» после Второй мировой войны спровоцирован теми же обстоятельствами, что и в свое время демографический взрыв белой расы, а именно: улучшением медицинского обслуживания, решением продовольственной проблемы с помощью новых аграрных технологий, так называемой «зеленой революции» и т.д. Таким образом, воспроизводство население в данных государствах перешло от принципа «высокая рождаемость — высокая смертность» к принципу «высокая рождаемость — низкая смертность». Сохранение такого уровня рождаемости связано с преобладанием модели многодетной семьи, приверженности традициям патриархальной семьи, религиозными мотивами. Таким образом, популяции развивающихся стран все еще находятся на начальной стадии этого перехода.

Второй важной проблемой, вызванной глобализацией, представляется усиливающаяся неравномерность демографического развития населения. Если коренное население развитых стран и европейская раса завершили демографический переход, то развивающиеся государства только начинают его. Здесь имеет место высокий рост населения, который происходит на фоне усиливающейся экономической отсталости. Подобная ситуация может привести не только к локальному, но и мировому кризису, в том числе вылиться в очередную войну за доступ к мировым ресурсам, питьевой воде, передел территории, совокупного богатства и т.д.

Демографическая среда играет огромную роль во всех протекающих в мире процессах, лежит в основе и миграционных явлений. Параллельно с движением капитала и товаров в эпоху глобальной экономики чрезвычайно мощно развивается и движение рабочей силы. Более того, оно становится необходимым условием современного развития. В настоящее время процессы миграции представляют собой неотъемлемую часть экономической жизни как развитых, так и развивающихся стран. В последнее десятилетие число людей, работающих за пределами своих родных стран, увеличивается на 6 млн в год, что, безусловно, является очень высоким показателем²⁸. С большой долей вероятности можно утверждать, что в ближайшие десятилетия степень глобализации рынка труда будет возрастать, и, следовательно, увеличится влияние миграции на экономическую и социальную мировую эволюцию.

Уже сегодня почти все население Земли втянуто в орбиту мирового рынка, в той или иной степени находится под влиянием транснациональных корпораций, окружено последствиями научных открытий и инноваций, информатизацией, сталкивается с усилением влияния мировых религий. Современные эффективные транспортные средства и системы связи сделали нашу планету полем перемещения и контактов миллионов людей, интенсифицировали внутренние и внешние миграции.

В настоящее время миграция является достаточно сложным и многоплановым процессом, формирующемся под влиянием целого ряда факторов, разных по качественным характеристикам, масштабам и направлению движению населения. Большие людские потоки движутся в самых различных направлениях: между развивающимися странами, между развитыми, внутри экономических союзов (Евросоюз, НАФТА) и т.д. Самым мощным потоком движения населения

²⁸ Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда // Труд за рубежом. 2005. № 4. С. 4.

стало направление из менее развитых стран с низким уровнем жизни, в которых государство оказывается неспособным удовлетворять даже ключевые потребности своих граждан, в развитые страны с более высоким уровнем жизни. Кроме того, в странах третьего мира сформировался большой избыток незанятой рабочей силы, что существенно интенсифицирует миграционную подвижность в данном направлении.

Демографическая ситуация, сложившаяся в мире, и увеличивающийся разрыв в уровне доходов между государствами представляют собой основные причины мотивации территориального движения людей. Сейчас 97% ежегодного общемирового прироста населения приходится на развивающиеся страны. Богатые индустриально развитые государства демонстрируют низкую рождаемость и стремительный рост количества людей пенсионного возраста. В докладе ООН, опубликованном еще в 2000 г., говорилось, что 15 странам Евросоюза до 2050 г. потребуется 47 млн иммигрантов, чтобы сохранить общую численность населения на уровне начала XXI в., а для сохранения численности трудоспособного населения (возрастной группы 15–64 лет) — 79 млн чел. Одновременно увеличивается разрыв между богатыми и бедными странами. Если в 1975 г. подушевой доход в богатых государствах превосходил аналогичный показатель для бедных стран в 41 раз, то в 2000 г. — уже в 66 раз²⁹. Социально-экономические различия в уровне жизни являются главным фактором миграционной подвижности.

Сегодня в экономически развитых государствах иммигранты из развивающихся стран составляют 4% от количества официально работающих. В США они составляют 81% всех вновь въезжающих из слаборазвитых субъектов международного права, а доля выходцев из других стран в 2004 г. равнялась 14,5% в составе занятых³⁰.

²⁹ Towards a fair deal for migrant workers in the global economy. International Labour Conference, 92 nd Session, 2004. P. 13.

³⁰ <http://www.bls.gov/opub/ted/2005/mau/wk4/art02.htm>.

Глобализация формирует и более глубокие мотивы миграции, не попадавшие определенное время в поле зрения ученых. Это относится к возникновению нового общественного разделения труда, в котором мигрантам отводится очень важная роль. Прежде всего, они заняты в тех отраслях и теми видами деятельности, где просто не желает работать коренное население. Как правило, эти отрасли не престижны и мало доходны. Соответственно возникает новое неравенство и сегрегация работников. Часто мигранты создают маргинальные социальные группы, растет поляризация общества, как в конкретной стране, так и на мировой миграционной арене. Кроме того, труд мигрантов очень часто используется нелегально в теневой экономике, размеры которой являются существенными даже в развитых странах.

Основные глобальные направления движения населения определяются перемещением с Юга на Север, а также с Востока на Запад. Усиление интенсивности всех видов миграции от этнической до трудовой, считается имплицитной характеристикой глобализации. Отношение количества мигрантов к размерам постоянного населения является важнейшим индикатором вовлечения данной страны в глобализационные процессы. Как известно, основной причиной всегда было желание найти хорошую работу и получать более высокую заработную плату.

Однако в современных условиях постоянно возрастает роль экологического фактора. Это новый мотив движения населения. Он объясняется резким увеличением нагрузки на природу, в связи с тем, что многократно возрос годовой суммарный экономический продукт, который сегодня достигает 55 трлн дол. Так например, с 1950 г. глобальное водопотребление утроилось. Около 40% продуктов питания в мире производится на 18% мировых посевных площадей, получающих воду из систем ирригации. В 1961–2001 гг. площадь орошаемых земель удвоилась. Во многих случаях русла рек углублялись и выпрямлялись. Все эти достижения имели высокую экологическую цену. Невозможными

для проживания стали регионы вокруг исчезающего Аральского моря. В Пакистане в дельте Инда за последние 60 лет водосток сократился на 90%. В результате 486 тыс. га находящихся в ней сельскохозяйственных земель оказались затоплены морской водой. Площадь произрастающих здесь мангровых лесов уменьшилась на 40%. Они служили местом нереста рыбы и креветок, защищали население от штормов и волн. Сегодня люди, проживающие в этом районе, потеряли не только средства существования, но и возможность самого существования на этой территории. Данный регион стал источником миграции экологических беженцев³¹.

В общей численности населения мира доля России оценивается в 2,23%. Мы производим 1,3% мирового ВВП, занимаем в мировом экспорте 1,6% и 0,8% в иностранных инвестициях³². С 1992 г. началась естественная убыль населения. Обладая всеми чертами демографического перехода золотого миллиарда, российская ситуация усугубляется высокой младенческой и мужской смертностью в трудоспособном возрасте. В целом демографический кризис в России можно рассматривать как продолжение общего кризиса белой расы. Он вызывает необходимость повышенного внимания к мигрантам из ближнего и дальнего зарубежья.

Однако наблюдается и противоположный процесс. После распада СССР появились более реальные возможности трудовой миграции из России. Резкое «банкротство» многих отраслей экономики и градообразующих отраслей предприятий, значительное снижение уровня жизни основной части населения подтолкнули многих россиян попытаться счастья за рубежом. Наши соотечественники стали активными участниками международного трудового обмена. Высококвалифицированные специалисты, ученые, артисты, спорт-

³¹ Суэтин А. 2006 год: мир сегодня и завтра (обзор основных положений доклада «Состояние планеты — 2006»). С. 90–103.

³² Россия в цифрах. 2006: крат. стат. сб. М.: Росстат, 2006. С. 450.

смены, преподаватели, врачи, программисты, технический персонал стали желанными гостями в развитых странах.

Россия превратилась не только в импортера, но и, в экспортера квалифицированной рабочей силы. Ежегодно только по контрактам на работу за границу выезжают 45–50 тыс. чел. Основными странами трудоустройства россиян являются Кипр, Великобритания, Германия, Греция, Мальта, Нидерланды и другие³³.

На информационной стадии развития главным богатством являются люди, обладающие знаниями. В третьем тысячелетии основным достоянием во всех странах будет здоровое и образованное население. Россия должна уйти от доминирующей точки зрения, что нашим богатством являются прежде всего природные ресурсы. Если наше государство и общество будут пренебрегать всем спектром человеческого развития, то превращение России в сырьевой придаток станет необратимым.

³³ Россия в цифрах. 2006. С. 78; Рязанцев С. Трудовая миграция из России и новая российская диаспора за рубежом // Мировая экономика и международные отношения. 2006. № 9. С. 33.

Глава IV. МИГРАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Современных общемировые глобализационные тенденции приводят к расширению интернациональных финансовых, производственных и информационных связей. На базе данных явлений возникает и функционирует глобальный рынок высококвалифицированных работников — специалистов и ученых, немаловажную роль в котором играет миграция.

Термин «миграция» происходит от латинского слова «*migratio*», что переводится как перемещение, переселение. В отечественной экономической литературе насчитывается более 40 определений миграции. В самом общем виде миграция представляет собой какое-либо территориальное перемещение, совершающееся между различными населенными пунктами одной или нескольких административно-территориальных единиц, независимо от продолжительности, регулярности и целевой направленности.

Влияние миграции на экономическую и социальную стороны человеческого общества весьма многогранно и неоднозначно, поэтому ее воздействие на внутреннюю ситуацию в разных странах уже много лет продолжает оставаться дискуссионным. Проанализировать и оценить значение миграции, оставив в стороне другие экономические факторы невозможно. Очевидно, имеет смысл исследовать ее позитивные и негативные моменты. Необходимо учитывать, безусловно, насколько каждая конкретная страна готова воспользоваться положительным потенциалом, который вызывает миграция и свести к минимуму ее отрицательные последствия.

Проблема «утечки мозгов» в экономической литературе уже давно исследуется как форма перераспределения интеллектуальных человеческих ресурсов в пользу западных стран. Государства, создавшие лучшие условия для привлечения высококвалифицированной рабочей силы, имеют сверхпри-

были от деятельности иностранных специалистов, экономя значительные средства на подготовке кадров, в то время как развивающиеся страны, безусловно, несут большие потери. Так, в последнее десятилетие наблюдается массовая иммиграция медицинского персонала из этих государств, что отрицательно сказывается на состоянии здоровья всей нации, продолжительности жизни, уровне младенческой смертности, не позволяет эффективно бороться в государственном масштабе с болезнями и эпидемиями. В богатых экономически развитых державах здравоохранение поднялось на более высокий качественный уровень: возросли положительные показатели во всех областях медицины, начиная от роста продолжительности жизни до резкого снижения детской смертности. Соответственно «геронтологический взрыв» привел соответственно и к увеличению и потребности в медицинском персонале, особенно среднего звена (медицинских сестер, сиделок и др.). Так, в Великобритании 13% медицинского персонала — это выходцы из других стран, а половина прироста численности этой категории работников в последнее десятилетие обеспечивалось за счет иммигрантов³⁴.

Во всех странах с развитой рыночной экономикой разрабатывают национальные программы по привлечению на постоянную и временную работу специалистов высшей квалификации. Ежегодно число высококвалифицированных специалистов, выезжающих в США, увеличивается на 14%. Весь научный персонал развивающегося мира составляет 1,6 млн чел., из которых 400 тыс. работают в развитых странах³⁵.

Важнейшей формой функционирования глобального рынка высококвалифицированной рабочей силы является обучение иностранных студентов. В странах с развитой рыночной экономикой получают квалификацию около 1,5 млн иностранных студентов. Как и во многих других аспектах, лидером

³⁴ Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда // Труд за рубежом. 2005. № 4. С. 6.

³⁵ Towards a fair deal for migrant workers in the global economy. International Labour Conference, 92nd Session, 2004. P. 10.

здесь являются США. Они обучают около полумиллиона человек. Значительное количество выпускников, получивших высшее образование и ученые степени, оседает в развитых странах, в которых и учились. Около половины иностранцев, защитивших докторские диссертации в США, остается здесь на постоянное место жительства. Особенно велик этот показатель среди китайцев (87%) и индийцев (82%)³⁶.

Сложившаяся ситуация в подготовке зарубежных специалистов трактуется неоднозначно. С одной стороны, в государствах, теряющих наиболее талантливых молодых ученых, наблюдается уменьшение интеллектуального капитала, экономические трудности, регресс в развитии всего национального хозяйства, рост бедности и нищеты. Но с другой стороны, они располагают возможностью получения профессиональной подготовки или повышения квалификации в развитой стране, а это способствует, в том числе и развитию своей национальной системы образования. Получившие образование в более развитых государствах, бывшие иммигранты привозят с собой на родину новые знания, опыт, научные связи, передовые технологии и капиталы, которые начинают работать в родных странах. Наиболее наглядно эти процессы наблюдаются в Индии и в Китае, которые демонстрируют невиданные темпы экономического роста.

Индустриально развитые державы создают достаточно комфортные условия для специалистов-мигрантов, которые недоступны им на родине. Они включают в себя не только материальное вознаграждение, многократно превосходящее уровень их отечественной заработной платы, но и возможность применить свои знания в современно оснащенных лабораториях, работать с использованием новейшего оборудования, общаться с учеными высококлассного уровня, сделать удачную научную карьеру, реализовать свои потенциальные способности.

Современный глобальный рынок труда формирует возможности для реализации интеллектуального потенциала

³⁶ Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда. С. 7.

любого человека. В развивающихся странах в настоящее время нет адекватных условий для подобного творческого развития личности. Для реализации человеческого капитала необходима определенная обстановка. В результате наиболее богатые и высокоразвитые страны аккумулируют у себя те интеллектуальные ресурсы, которые не находят применения или не востребованы на родине. В 2000 г. в США работало 2,2% от количества граждан Китая, получивших высшее образование, 2,8% жителей Индии (примерно такое же число специалистов из этих стран работает в Западной Европе), 16,5% мексиканцев, около 25% граждан Гватемалы и Колумбии, 39,5% граждан Сальвадора. Количество жителей Ямайки, нашедших работу в США, в 3,7 раза больше специалистов подобной квалификации трудящихся на родине³⁷.

Практика показывает, что чем ниже научно-технический уровень страны, тем большее число образованных граждан предпочитают жить и работать за границей. Чтобы как-то смягчить подобную ситуацию наиболее передовые государства и их правительства занимают так называемую национально ориентированную позицию. Страна-донор начинает осуществлять мероприятия по развитию отечественной науки и организации собственного производства. В этом случае миграция становится инструментом передачи инвестиций, технологий, создания совместных предприятий, налаживания научных, технических и экономических контактов. Занимая важные, иногда ключевые посты в передовых корпорациях в США, индийские и китайские менеджеры, и специалисты помогают продвигать продукцию в свои страны. Иммигранты ряда государств, например, Мексики, Сальвадора и других стран через создание специальных фондов финансируют определенные проекты на родине. Сегодня Интернет объединяет в самые разные организации научных работников, учащихся — в студенческие ассоциации, и этим способствует общению людей. Следовательно, современные информационно-коммуникационные технологии ведут

³⁷ Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда. С. 8.

к двум тенденциям: интернационализации общества, с одной стороны, и к сохранению национальных связей, с другой.

Официальная статистика свидетельствует, что одна треть въехавших в США иммигрантов через определенный период времени возвращается на родину, 20% из них уезжает в течение первых 10 лет. Но это относится не ко всем. Так, из Китая за последние 25 лет выехало на учебу 600 тыс. студентов, а возвратилось лишь 60 тыс. чел.³⁸ Желание возвратиться очень сильно зависит от ситуации, сложившейся в родной стране. Следует подчеркнуть, что с 2000 г. сформировалась тенденция увеличения количества вернувшихся специалистов. Появилось и новое веяние, когда «белые воротнички» работают в двух странах в качестве либо соучредителей, либо консультантов на новой родине и на старой каких-либо предприятий. Существует точка зрения, что в последнее время «утечка мозгов» трансформируется в «циркуляцию мозгов»³⁹. В некото-

³⁸ Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда.

³⁹ Например, «Китайское руководство сделало ставку на инвестиции диаспоры, представители которой — «хуацяо» — стали ключевым источником ускорения китайской экономики по крайней мере на первом этапе модернизации. При сохранении государственного контроля за финансовой системой, транспортной инфраструктурой и крупными промышленными предприятиями эффективно стимулировалось создание совместных и полностью иностранных предприятий. Только за 1989—1993 гг. в Китае было создано 24 тыс. иностранных предприятий, на которых было занято 23 млн работников. Инвестиции в эти предприятия за указанный промежуток времени составили почти 40 млрд дол., три четверти которых поступили из «внешних китайских экономик» — Тайваня, Сингапура, Гонконга и Аомыня (Макао). Доля китайских инвестиций в иностранных была еще выше, так как значительная часть остальной четверти инвестиций поступила от бизнеса этнических ханьцев в иных государствах.

...Развитие высокотехнологичных и особенно информационных производств в этих экономиках сопровождается переносом индустриальных производств, не требующих высококвалифицированной рабочей силы, «на материк», где она исключительно дешева и где ее ресурсы не ограничены.

Существенно, что со второй половины 90-х г. XX в. «роль инвесторов не-китайского происхождения в финансировании китайской экономики последовательно снижается».

Разумеется, имеет место и обратная связь: китайские бизнесмены вне Китая, в полной мере осознавая себя китайцами, при эффективной организации сотрудничества с ними со стороны китайского государства являются мощным инструментом воздействия не только на Юго-Восточную Азию, но и на весь мир» (Десягин М.Г. Мировой кризис: Общая теория глобализации. М.: ИНФРА-М, 2003. С. 426—427).

рых странах развивающегося мира возникли условия перехода от экспорта специалистов к экспорту высоких технологий. И опять данную передовую тенденцию «демонстрируют» Индия и Китай⁴⁰.

От иммиграции малоквалифицированных кадров принимающие страны (страны — реципиенты) проводят «заградительную» политику и воздвигают разного рода барьеры. Напротив, эти же развитые государства создали целую систему привлечения известных ученых и ведущих специалистов, занятых в передовых отраслях, начиная от высокой заработной платы и заканчивая определенными социальными условиями. Страны с развитой рыночной экономикой выстраивают столь тонкую, продуманную политику по вопросам иммиграции для того, чтобы получить от нее максимальный эффект. Тем самым они фактически имеют существенную экономию на подготовке этих высококлассных специалистов из числа мигрантов, бесплатное приращение человеческого капитала.

Как правило, «утечка мозгов» или интеллектуальная миграция осуществляется из экономически менее развитых в высокоразвитые государства. Этот объективный процесс наносит ощутимый ущерб странам-донорам и способствует экономической поляризации мира.

Широкое распространение получила методика ООН по определению ущерба, связанного с интеллектуальной миграцией из стран-доноров. Суть ее состоит в том, что из ВВП страны вычитаются прямые и косвенные расходы на подготовку выезжающей интеллектуальной элиты. Например, потери России от отъезда одного специалиста в среднем оцениваются в 300 тыс. дол.; по оценкам американских экспертов, они составляют от 400 тыс. до 800 тыс. дол. Общие же потери России от «утечки мозгов» в первой половине 90-х гг. равнялись ежегодно от 25 млрд до 33 млрд дол.⁴¹

⁴⁰ Делягин М.Г. Мировой кризис: Общая теория глобализации. С. 437.

⁴¹ Грани глобализации. Трудные вопросы современного развития / под ред. М.С. Горбачева. М.: Альпина публицер, 2003. С. 120.

В последнее время в экономической литературе отмечается, что политика стран с развитой рыночной экономикой по отношению к миграции рассматривается не только как средство пополнения трудовых ресурсов, но и как инструмент для привлечения капитала. Некоторые страны, например, США, Канада, Новая Зеландия — ввели специальные квоты для въезда иммигрантов-инвесторов. Только самая развитая в научно-техническом и экономическом ракурсе страна — США — предусмотрела ежегодную выдачу 10 тыс. виз для иммигрантов-инвесторов и членов их семей. Условием получения подобной визы служит инвестирование в экономику принимающей стороны не менее 500 тыс. дол.⁴²

Для стран-доноров денежные средства мигрантов тоже представляют большой интерес. Выходцы из Китая, проживая в разных уголках мира, вложили в экономику своей этнической родины более 60 млрд дол. По оценке Всемирного банка, ежегодно иммигранты, работающие в развитых странах, переводят в свои страны около 100 млрд дол.⁴³ Наибольшие суммы, вывозимые ежегодно из США получают: Мексика — 10 млрд дол., Индия — 9,9 млрд дол., Филиппины — 6,4 млрд дол. Эти суммы вполне корреспондируются с объемом средств, направляемых США в фонды помощи ино-странным государствам (чуть больше 20 млрд дол. в год)⁴⁴. Если экономика развивающихся стран находится в кризисном состоянии, то эти деньги представляют собой важнейший источник доходной части бюджета. Но если страны-реципиенты не смогут эффективно использовать полученные средства для подъема национальной экономики, повышения научно-технического уровня страны, изменения структуры промышленности, роста внутреннего потре-

⁴² Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда. С. 9.

⁴³ Two Current Issues Facing Developing Countries. In: World Economic Outlook IMF, April 2005. P. 69, 71.

⁴⁴ Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда. С. 9.

бительского спроса, то эти деньги вновь вернутся в развитые страны в форме оплаты импортных товаров.

Экономисты и аналитики развитых государств исследуют влияние воздействия прогрессивно увеличивающейся иммиграции на внутреннюю социально-экономическую ситуацию принимающей страны. За основу изучения этого влияния берутся такие характеристики (индикаторы) как объем бюджетных расходов на обустройство и социальную защиту вновь прибывших, уровень безработицы, уровень бедности и т.д. Серьезную озабоченность вызывают проблемы ассимиляции и межэтнических отношений, которые сейчас во многих странах связывают с вопросами национальной безопасности. (Печальный опыт Косово уже многие годы является крайне болезненной проблемой всего мирового сообщества).

Дискуссионным представляется вопрос и о том, насколько тяжелой может быть нагрузка для бюджета страны-реципиента со стороны иммигрантов. Однако и здесь имеются определенные положительные моменты, например, налоги, вносимые иммигрантами, способствуют росту доходной части того же бюджета. По мнению большинства экономистов, в долгосрочном периоде государство, принимающее мигрантов, получает больше преимуществ и выгод, так как налоги, уплачиваемые иммигрантами, превосходят средства, выделяемые на их обучение и различные социальные выплаты. В финансовом плане во многих странах (Австрия, Великобритания, Германия, Греция, Испания, Португалия, США) эффекты от приема мигрантов больше, чем затраты на них.

Конкретно подсчитать эффекты от иммиграции на макроуровне предпринимались как научными и правительственными организациями, так и отдельными экономистами. Например, для США в 1997 г., по данным Национального исследовательского совета, размер уплаченных иммигрантами налогов на 10 млн дол. был превышал сумму полученных ими бюджетных дотаций. По подсчетам Совета экономических консультантов при президенте США, этот прирост

составил в 2002 г. уже 14 млн дол.⁴⁵ Данная положительная тенденция превышения бюджетных доходов над расходами связана с тем, что в американской экономике работает много высококвалифицированных специалистов-иммигрантов. Каждый подобного уровня специалист в течение всего трудоспособного периода приносит государственному бюджету США чистую прибыль в размере 198 тыс. дол.⁴⁶

Несколько иначе обстоят дела с низкоквалифицированными иммигрантами, не имеющими специальной подготовки. Их присутствие и деятельность составляют достаточно тяжелое бремя для бюджета страны-реципиента. Один такого рода работник в течение трудовой жизни платит налогов на 13 тыс. дол. меньше, чем получает различного рода социальных дотаций⁴⁷. Естественно принимающая сторона прежде всего заинтересована в привлечении высококвалифицированных кадров.

Макроэкономический анализ показывает, что среднестатистический иммигрант в процессе трудовой деятельности приносит бюджету США доход в объеме 80 тыс. дол. Но средние показатели не отражают реальных ситуаций, связанных с периодами резкого роста количества въезжающих людей в страны-реципиенты. В это время резко увеличиваются расходы на обучение, как взрослых, так и детей иммигрантов, а также возрастают разного рода трансферты и выплаты социальных пособий малооплачиваемым работникам и т.д.

Миграционная ситуация в территориальном аспекте в США весьма неодинакова. Это вызвано тем, что не федеральное правительство, а в первую очередь бюджеты отдельных штатов вынуждены тратить значительные средства на обустройство переселенцев. Если в каком-то территориальном образовании в силу определенных причин возрастает количество

⁴⁵ Economist. 2005. 16 march.

⁴⁶ Там же.

⁴⁷ Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда. С. 10.

выходцев из других государств, то значительно увеличивает-ся и расходная часть его бюджета. Например, в Калифорнии только на программы обучения детей нелегальных иммигрантов расходует 7,7 млн дол. в год, еще 1,4 млн дол. — на медицинскую помощь и столько же на содержание в тюрьмах нелегалов, совершивших преступления⁴⁸.

Особое внимание в научной литературе уделяется проблемам взаимосвязи размера иммиграции и уровня безработицы. Подавляющее большинство исследователей считает, что число переселенцев не оказывает серьезного влияния на динамику безработицы, которая, как известно, зависит, прежде всего, от экономической конъюнктуры.

На фазе подъема в период экономического роста мигранты могут стать определяющим ресурсом движения вперед. Причем, это относится к работникам любой квалификации, даже самой низкой. Малоквалифицированные работники могут оказать значительное влияние на эффективное функционирование отраслей с большой долей ручного и трудоемкого производства. Развитые страны поставлены перед фактом необходимости удерживать конкурентоспособность определенных отраслей экономики относительно большого потока демпингового импорта из развивающихся стран. Это относится в первую очередь к отраслям, выпускающим товары массового спроса, рассчитанные на типичного потребителя: легкая промышленность, обувная, пищевая и т.д. Удержать свой уровень производства возможно только в случае снижения издержек, в том числе за счет более дешевой рабочей силы. Одной из современных форм снижения издержек стало использование труда иммигрантов. Расширение отраслей, производящих продукцию массового потребления в соответствии с кейнсианской теорией, ведет к пропорциональному росту спроса на машины и оборудование и, следовательно, повышению общего уровня занятости в стране. Так, например, сельскому хозяйству в США отводится важная роль во

⁴⁸ Economist. 2005. 16 march.

внешнеэкономической деятельности, а легкая промышленность этой страны находится в состоянии длительной торговой войны с дешевым импортом, прежде всего азиатским. Но при этом еще в начале 1990-х гг. XX в. ежегодный приток иммигрантов по сравнению с концом 80-х гг. увеличился почти вдвое с 675 тыс. чел. до 1128 тыс. чел., а безработица осталась на прежнем уровне (6,4%). Без привлечения труда иммигрантов в тот период не состоялось бы расширение производства и не были бы созданы новые рабочие места.

Практика показала, что низкоквалифицированные выходцы из других стран занимают те рабочие места, которые не интересуют местное население. Вакансии, не требующие квалификации, в сельском хозяйстве, строительстве, сфере услуг награждают разными эпитетами от «работы для иммигрантов» до, так называемых, работ 3 Д (dirty, dangerous, difficult) или «грязных, опасных, тяжелых».

Общемировые миграционные процессы привели к значительным этническим изменениям во всех развитых странах мира. Как и в Европе, в США — это крайне болезненная проблема. Когда вновь прибывающие переселенцы, кардинально отличаются от местных жителей по языку, вере, менталитету, традициям, это таит потенциальную угрозу обострения противоречий между коренным населением и мигрантами. Как известно, в европейских странах с подобной категории приезжих относятся турки и арабы, в США — в основном латиноамериканцы.

Миграция испаноязычного населения в Соединенных Штатах Америки не нова, она имеет длительную историю. Среди «латинос» преобладают мексиканцы, численность которых в разные периоды времени серьезно колебалась. В общем составе населения страны тенденция снижения доли мексиканцев продолжалась с 20-х до конца 60-х гг. XX в. Затем наметилась повышательная тенденция, которая привела к тому, что к 1980 г. доля мексиканцев достигла уровня 20-х гг., а в дальнейшем эта тенденция резко усилилась. В 90-е гг. в США официально переселилось еще 2,2 млн мексиканцев, что состави-

ло 1/4 всего миграционного потока за отмеченный период. Если в 50-е гг. XX в. удельный вес мексиканцев, в общей численности вновь прибывших был равен 12%, что в абсолютном выражении составляло 300 тыс. чел., то, в начале XXI в. их количество возросло до 70% всех нелегалов, проживающих в стране, или 5 млн чел. В настоящее время на мексиканцев приходится третья часть всех мигрантов в США. В 20-е гг. эту нишу занимали немцы и итальянцы⁴⁹.

Прибытие большого количества мигрантов может серьезно изменить национальную структуру рабочей силы. В среднем по стране доля мексиканцев в составе лиц трудоспособного возраста (18–64 лет) увеличилась с 0,4% в 1970 г. до 4% в 2000 г. Однако в некоторых штатах она еще больше: 14,8% в Калифорнии и 10,9% в Техасе⁵⁰. Помимо прочих моментов, темпы рождаемости у мексиканцев втрое превышают среднестатистические показатели по стране, и поэтому данная нация обеспечила половину прироста рабочей силы. По экспертным оценкам через два поколения мексиканцы составят 25% трудовых ресурсов США⁵¹.

Если рассмотреть эволюцию расселения на территории США выходцев из Мексики, то следует отметить, что в начале XX в. они останавливались свой выбор на Техасе, в первой половине прошлого века в предпочитали Калифорнию, а в начале XXI в. расселились на всей территории страны. Сейчас они проживают даже в Северной Каролине, Джорджии, Колорадо, т.е. в тех регионах, где прежде они не останавливались. Движение населения приводит к тому, что появляются целые регионы компактного сосредоточения мигрантов, бережно хранящих свою культуру, обычаи и язык. В США наибольшие иммигрантские диаспоры располагаются как в крупных городах, так и в небольших. Пере-

⁴⁹ The Evolution of Mexican-born workforce in the United States. National Bureau of Economic Research. 2005. April. P. 2.

⁵⁰ Ibid.

⁵¹ Ibid.

пись 2000 г. показала, что в Лос-Анжелесе живут 1,5 млн иммигрантов, а в Нью-Йорке 2,9 млн, а в шести городах Флориды и Калифорнии с населением больше 100 тыс. чел. они составляют большинство⁵².

Вопросы мексиканской миграции в США являются предметом изучения не только в связи с ее большой массовостью. Представители Мексики по показателям человеческого капитала, по многим позициям уступают и коренным жителям страны, и представителям других иммигрантских диаспор. Выходцы из других латиноамериканских стран всегда были ниже по уровню образования, но за последние десятилетия это отставание возросло еще в большей степени. Доля низкоквалифицированных работников среди латиноамериканцев значительно превышает подобный уровень среди представителей других групп мигрантов. Процент людей, не имеющих среднего образования, у мужчин трудоспособного возраста, родившихся на территории США, в 2000 г. равнялся 8,7%; для иммигрантов-немексиканцев — 17%, а для мигрировавших из Мексики — 63%. Соответственно, примерно одну третью часть низкоквалифицированной мужской рабочей силы в настоящее время представляют именно мексиканцы.

При анализе интеллектуальной и квалификационной структуры рабочей силы также выявляется существенное отставание мексиканских иммигрантов. В том же 2000 г. высшим образованием обладали 27,4% коренных жителей, 36,3% иммигрантов из других частей света, и только 3,4% переселенцев из Мексики. У женщин-мексиканок это отставание еще более значительно по сравнению с американскими женщинами мигрантками из других стран. Занятость мексиканских иммигрантов в значительной степени определяется их образовательным и квалификационным уровнем. Они востребованы как сельскохозяйственные работники,

⁵² Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда. С. 13.

садовники, повара, т.е. там, где не требуется специальной подготовки или она минимальна.

В последние десять-пятнадцать лет лучшие шансы найти работу в США имеют люди, связанные с информационными технологиями. Среди такого рода квалифицированных инженеров и ученых мигранты-мексиканцы составляют всего 0,6%. Американские исследователи рынка труда высказывают обоснованные опасения по поводу того, что увеличивающаяся доля мексиканских переселенцев в совокупной рабочей силе страны отрицательно сказывается на ее качестве. Уже на высшем уровне формулируется вопрос: насколько в перспективе США будут конкурентоспособны на мировом рынке, если сегодня половина самой быстрорастущей части трудовых ресурсов не обладает законченным средним образованием?

Различия в уровне образования трансформируются в разницу в заработной плате. В 2000 г. средняя недельная заработная плата мексиканца-иммигранта была меньше на 41%, чем у коренного жителя США, а остальные иммигранты получали меньше всего на 3%⁵³. Наибольший разрыв в заработной плате всегда присущ для вновь прибывших. При стаже проживания до 5 лет мексиканцы получают на 53,4% меньше, чем коренные жители. А остальные иммигранты на 18,4% меньше постоянно проживающих. По мнению американских исследователей, в основе мизерной заработной платы мексиканских иммигрантов лежит низкий образовательный уровень. Изменения, затронувшие в последнее время все стороны экономической жизни человеческого общества, оказали серьезное влияние на уровень заработной платы. Доходы высокообразованных специалистов выросли в значительно большей степени, чем заработная плата в других квалификационных группах.

Наблюдения ученых за эволюцией латиноамериканской общины в США привели к подтверждению опасений отно-

⁵³ The Evolution of Mexican-born workforce in the United States. National Bureau of Economic Research. 2005. April. P. 12.

сительно отчужденности, в которой в настоящее время начинает существовать данная община. В определенной мере действия «латинос» созвучны с поведением мусульманских общин в Западной Европе. Раньше иммигранты, прибывающие в США, делали все возможное, чтобы быстрее адаптироваться и стать американцами. Сейчас ситуация иная, латиноамериканская община старается сохранить свою идентичность, язык, культуру, традиции. Это вызывает опасения и тревогу. Автор теории «столкновения цивилизаций» С. Хантингтон считает, что устойчивый рост доли латиноамериканского населения в общей численности создает опасность даже для основ всего американского общества, сложившегося в США и базирующегося на принципах культурной, политической и экономической системы, которые были заложены белыми переселенцами-протестантами. С точки зрения С. Хантингтона, полностью ассимилированными полноценными членами общества могут быть лишь те латиноамериканцы, которые смогли «научиться думать по-английски», глубоко знать английский язык, впитать ценности и принципы североамериканского общества. Мексиканские мигранты им рассматриваются даже как представители другой цивилизации, а отнюдь не как люди, приехавшие из соседней страны. Их желание сохранить свою идентичность считается барьером для вхождения в уже функционирующую общественную систему⁵⁴.

Однако не все даже американские исследователи разделяют точку зрения С. Хантингтона и считают его тревогу чересчур преувеличенной. Они апеллируют к историческому опыту. В конце XIX в. на обширной территории США от Пенсильвании до Миннесоты переселенцы из Германии говорили исключительно на немецком языке, создавали свои национальные школы и средства массовой информации. Их потомки полноценно ассимилировались только через несколько поколений и стали разговаривать исклю-

⁵⁴ Хантингтон С. Столкновение цивилизаций. М.: Альфа-М, 2003. С. 86.

чительно на английском языке. В какой форме и как долго будет осуществляться это изменение латиноамериканского населения сейчас определить невозможно. Однако бесспорно, что в настоящее время «латинос» обладают значительно большим потенциалом для сбережения своего языка и культуры, нежели первые белые переселенцы. Представляется, что важнейшим фактором, определяющим эволюцию ассимиляционных процессов, является территориальная близость Мексики к США, а также современное развитие средств связи и различных коммуникационных технологий. Это способствует сохранению неразрывности родственных семейных связей и сохранению контактов с родиной, чего были прежде лишены выходцы из европейских стран. Более того, бурное развитие систем масс-медиа, обширной сети испаноязычных теле- и радиоканалов, выпуск кассет, компакт-дисков делает возможным постоянно возвращаться в атмосфере родного языка. Бюро переписей США опубликовало данные о том, что в стране в настоящее время латиноамериканцы говорят по-испански, даже, если они хорошо владеют английским⁵⁵. Кроме того, в США ежегодно приезжают 400 тыс. испаноговорящих граждан.

Испанский язык объединяет переселенцев из Мексики, Аргентины, Доминиканской Республики, с Кубы и других стран Латинской Америки. В Майями и его пригородах можно жить и работать, говоря преимущественно только по-испански. В этом районе находятся банки, больницы, школы, супермаркеты и другие фирмы, где применяется только испанский язык. Такого рода «оазис» испанского языка сейчас существует и в Чикаго, а всего лишь в 70-х гг. XX в. доля испаноязычных мигрантов составляла 1% населения⁵⁶.

Американские эксперты, занимающиеся проблемами миграции, полагают, что латиноамериканцы станут настоящими членами данного общества, если сами или их потомки

⁵⁵ Business Week. 2004. 15 March.

⁵⁶ Ibid.

полноценно освоят английский язык, не будут избегать смешанных браков, а будут разделять американские ценности и культуру. Тем не менее, среди детей иммигрантов не наблюдается таких устремлений. Согласно обследованиям, современная латиноамериканская молодежь больше, чем родители стремятся сохранить родной язык. По опросам Калифорнийского университета, среди детей мигрантов (до 18 лет) 90% респондентов хорошо владеют английским языком, но 97% мексиканских подростков предпочитают говорить по-испански.

Сегодня все современные экономики развитых государств не в состоянии эффективно функционировать без привлечения труда иммигрантов. Американская экономика также не является исключением. Коэффициент трудового участия у иммигрантов, который определяется как отношение числа работающих и активно занимающихся поиском работы к общей численности определенной группы выше, чем у коренных жителей⁵⁷. Это говорит о повышенном спросе на услуги данной категории людей. Насколько результативна их деятельность, показывает скорость повышения доходов иммигрантов в зависимости от продолжительности их трудового стажа на территории США. Достаточно большой сегмент рынка труда, куда входят: сельское хозяйство, гостиничный бизнес, рестораны быстрого питания, уход за больными, уход за животными, домашняя прислуга и т.д. почти полностью базируется на труде иммигрантов, в том числе и нелегальных.

Для США проблема нелегальных мигрантов стоит еще более остро, чем в Западной Европе. В 2003 г. там официально там было зарегистрировано 33,5 млн мигрантов. По экспертным оценкам к этому количеству необходимо приплюсовать дополнительно 8–10 млн нелегальных мигрантов⁵⁸. Как известно, они создают довольно большие проблемы и

⁵⁷ <http://www.bls.gov/opub/ted/2005/may/wk4/art02.htm>.

⁵⁸ Там же.

препятствия для налоговых и правоохранительных учреждений. Чтобы свести их к минимуму существуют различные механизмы по легализации нелегалов. Например, периодически осуществляются так называемые «амнистии», в результате которых люди, нашедшие работу и не имеющие приводов в полицию в связи с какими-либо преступлениями, получают официальные разрешения на пребывание в стране. В 1986 г. в США было выдано 2,7 млн таких разрешений, а между 1994 и 2000 г. еще 3 млн⁵⁹.

Американское правительство прилагает большие усилия для смягчения последствий нелегальной миграции, используя различные методы от либеральных до самых жестких. Понятно, что проблема нелегальных иммигрантов весьма сложна и неоднозначна. Приверженцам жестких мер приходится считаться с тем, что депортация нескольких миллионов человек станет тяжелым экономическим, политическим и моральным бременем для страны. Известно, как много сил и средств тратит США на постройку разделительной стены на границе с Мексикой. Кроме того, для борьбы с перебежчиками в приграничной зоне происходит постоянное наращивание личного состава полицейских, круглосуточное патрулирование вертолетов, установка камер ночного слежения и другой сложной техники. Все эти охранные мероприятия обходятся налогоплательщикам очень дорого, однако окончательно ликвидировать поток нелегалов США так и не смогли.

Различные организации в качестве решения иммиграционной проблемы предлагают разработки разного рода программ для иммигрантов, особенно для малоквалифицированных, а также по легализации уже живущих в стране и имеющих работу. Этой позиции придерживается администрация президента США Дж. Буша, которая учитывает, что мексиканцы не только заполняют малопrestижные рабочие места, но и представляют собой постоянно увеличивающуюся

⁵⁹ Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда. С. 16.

ся предпринимательскую группу. Так, количество фирм, зарегистрированных латиноамериканскими предпринимателями, возросло с 1987 г. по 2004 г. больше, чем в 3,5 раза⁶⁰.

Роль испаноязычных иммигрантов в США значительно возросла в последние десятилетия. Большинство из них удачно вписалось в новые реалии и оказывает значительное влияние на экономические и политические процессы в этой стране. Четко прослеживается тенденция постоянного увеличения численности государственных служащих, владеющих испанским языком и на уровне местных органов власти штатов, и на уровне федеральных министерств (Министерства труда, Министерство образования). Значительно увеличился также испаноязычный сектор масс-медиа, за счет выпуска в эфир специальных программ, как на теле-, так и на радиоканалах, которые прежде работали исключительно на английском. Кроме того, созданы множество новых каналов, вещающих только на испанском языке.

Расселяясь по территории США, имея большие семьи, мексиканцы достаточно сильно влияют на размеры и структуру потребительского спроса. Среднестатистический доход типичной американской семьи по стране равен в настоящее время 42 тыс. дол. в год, а средний доход мексиканской семьи составляет лишь 33 тыс. дол. в год, т.е. на 9% ниже среднего уровня. Но за счет роста своей численности роль мексиканских иммигрантов в потребительских расходах все более возрастает.

Как известно, функциональной составляющей рынка является быстрое реагирование на изменение спроса, соответственное адаптирование ассортимента на запросы потребителей. Именно это происходит на рынке Соединенных Штатов. Рынок учитывает запросы, особенности, традиции латиноамериканских потребителей, проводятся в этом плане серьезные и дорогостоящие маркетинговые исследования, товары приспособляются под вкус латиноамерикан-

⁶⁰ <http://www.bls.gov/opub/ted/2005/may/wk4/art02.htm>.

ских потребителей, формируются специальные торговые марки, активизируется рекламная экспансия. Так, крупная международная корпорация «Проктер энд Гембл» в 2004 г. произвела целую серию товаров от зубной пасты до моющих средств, с учетом латиноамериканского менталитета. Для реализации этой продукции только на рекламу она затратила 90 млн дол.⁶¹ Латиноамериканцы активно включаются в экономическую жизнь США. Они создают супер- и гипермаркеты для продукции, предназначенной для своих соотечественников, где клиентов обслуживают исключительно на испанском языке⁶².

В последние годы на рынке труда наблюдается новая тенденция: рост в составе бедных семей доли иммигрантского сектора. Это вызвано увеличивающейся разницей и в квалификации, и в заработной плате между коренными жителями и иммигрантами. Например, в 1995 г. доля полных семей, живших за чертой бедности, во главе которых были некоренные жители, равнялась 29%, а в 2003 г. возросла до 35%⁶³. Поэтому в экономических дискуссиях по методам борьбы с бедностью в США часто высказываются мнения, что они не могут иметь серьезных шансов на успех, так как количество бедняков неуклонно растет за счет неквалифицированных выходцев из других стран.

В наиболее благоприятный длительный период подъема за всю послевоенную историю США (время правления президента Б.Клинтон в 90-е гг. XX в.) уровень бедности в стране снизился меньше, чем на один процент с 13,1% в 1989 г. до 12,4% в 1999 г. Этот факт объясняется большим притоком иммигрантов. В штатах Калифорния и Нью-Йорк, где иммигранты соответственно составляют третью и четвертую

⁶¹ Business Week. 2005. 5 June.

⁶² Нечто подобное сейчас четко проявляется в Сибири, особенно на Дальнем Востоке, где создаются магазины продовольственных товаров для китайцев, рестораны, кафе и т.д.

⁶³ Business Week. 2005. 5 June.

части населения, за тот же период времени уровень бедности даже вырос, а средний семейный доход по стране увеличился очень незначительно по этой же причине⁶⁴.

Но не все исследователи склонны обвинять мигрантов в этих бедах. Другая точка зрения состоит в том, что, несмотря на рост в составе населения части иммигрантских семей с низкими доходами, четко прослеживается тенденция к увеличению их доходов. Согласно исследованиям университета штата Джорджия, общий доход этой группы населения с 2001 по 2003 гг. возросли на 29%, т.е. налицо выравнивание или нивелирование доходов⁶⁵. По данным Вашингтонского института экономической политики в период 1994–2000 гг. уровень бедности среди иммигрантов уменьшался быстрее, чем у коренного населения. У иммигрантов — в 2,7 раза, а у тех, кто живет в стране менее 10 лет в 4 раза быстрее. У недавних мигрантов за этот период уровень бедности уменьшился на 11,6%, у коренных же жителей только на 2,9%. Средний семейный доход за тот же временной отрезок изменялся в том же направлении: у коренных жителей он возрос на 13,1%, у иммигрантов — на 26,3%, у недавних иммигрантов на 40,5%⁶⁶.

В связи с вышесказанным необходимо констатировать и третью точку зрения на данную проблему, что влияние иммиграции на уровень бедности в стране рассматривается как следствие двух факторов, которые могут действовать как в одном, так и в разных направленностях. Первый фактор воздействия: рост численности переселенцев. Если абстрагироваться от других моментов, приняв уровень дохода как постоянную величину, то исследователи из Вашингтона установили, что увеличение количества переселенцев действительно вело к росту показателей бедности в 1990-е гг. Но

⁶⁴ Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда. С. 18.

⁶⁵ Monthly Labor Review. 2003. April.

⁶⁶ Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда. С. 19.

на всех уровнях и на федеральном, и на уровне отдельных штатов показатели бедности были не более 1%. Второй фактор — динамика роста благосостояния выходцев из других государств. Анализ выявил, что иммиграция способствовала не увеличению, а сокращению бедности в стране на общенациональном уровне на 0,4 процентных пункта, в Калифорнии — на 2,9; в Нью-Йорке — 1,4⁶⁷.

Выявленные тенденции не могут рассматриваться как нечто законченное. Их исследование должно быть продолжено с учетом новых временных отрезков и разных регионов. Но уже сейчас на базе накопленных фактов можно утверждать, что влияние иммиграции оказывает как положительное, так и отрицательное воздействие на многие стороны общества. Истоки бедности в развитых странах находятся отнюдь не на поверхности, а гораздо глубже: в безработице, увеличивающейся поляризации, структурной перестройке экономики и др. Соответственно неэффективность борьбы с бедностью в самой богатой стране мира — Соединенных Штатах Америки, объясняется не притоком иммигрантов, а нерациональным распределением доходов. Это обстоятельство правомерно и в отношении коренных жителей, и в отношении иммигрантов.

⁶⁷ Никольская Г.К. Социально-экономические последствия глобализации рынка труда. С. 19.

Глава V. ОСНОВНЫЕ МОДЕЛИ МИГРАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

Миграция представляет собой сложный социально-экономический процесс, охватывающий многообразные аспекты человеческой жизни. Данное явление знакомо человечеству с древних времен. Следует подчеркнуть, что почти все исторические этапы эволюции нашей цивилизации опосредовались теми или иными формами массовой миграции населения. Конкретные волны миграции, как правило, были следствием определенных социально-экономических явлений.

Период, вошедший во Всемирную историю как Великое переселение народов, характеризовал перемещение племен кочевников из Центральной Азии в Европу. Известно, что этот процесс в те времена перекроил карту Европы, сформировал новые нации, такие, например, как британская и французская. XV–XVII вв. вошли в историю как время Великих географических открытий. Они связаны с мощными и интенсивными миграционными потоками из Европы в Америку, т.е. из Старого Света в Новый. Завоевание и освоение европейцами Нового Света было связано с насильственным вывозом десятков миллионов негров с африканского континента, превращением их в рабов для работы на многочисленных плантациях. Результатом столь массового перемещения народов явилось возникновение новых наций, смешанных как в расовом, так и культурном аспектах. Слияние коренного индейского и вновь прибывших негритянского и европейского населения создало бразильскую, кубинскую мексиканскую и другие нации.

Развитие производительных сил, промышленная революция, внедрение машинного производства способствовали выталкиванию работников из производственного процесса, появлению и увеличению армии безработных. Данные

явления вылились в резкое возрастание миграционных процессов на протяжении всего XIX в. и до начала Первой мировой войны. За обозначенный период, по имеющимся оценкам, из Европы эмигрировало около 50 млн чел. Главным образом они направлялись в США, страны Латинской Америки, Австралию, Южную Африку. Началось активное освоение этих территорий, развитие промышленности и сельского хозяйства. Однако примерно треть переселенцев вернулась на родину⁶⁸.

В Российской империи в тот же период времени миграционные потоки устремлялись в азиатскую часть страны⁶⁹. Причем наиболее мощные из них были вызваны Столыпинской реформой. Согласно ей граждане наделялись земельными наделами, и люди из центральной части России и Украины целыми семьями часто шли пешком в Сибирь и на Дальний Восток.

XX в. вошел в историю миграции трагическими событиями мировых войн. Во время Второй мировой войны Германия насильственно депортировала от 9 до 10 млн чел. из оккупированных ею стран. Эти люди находились либо в концентрационных лагерях, либо трудились у немецких хозяев на положении рабов.

После окончания Второй Мировой войны почти 10 млн немцев были переселены из стран Восточной Европы в ФРГ, ГДР и Западный Берлин. Примерно за 20 лет, начиная с середины 40-х гг., из Европы в Америку выехало от 6 до 7 млн чел.⁷⁰ В это же время резко возросла подвижность населения внутри самой Европы. Новые потоки территориального движения определялись, как правило, экономическими мотивами поиска хорошей работы и затронули в основном страны Западной Европы.

⁶⁸ См.: Демография / под ред. В.Г. Глушковой. М.: КНОРУС, 2006. С. 165.

⁶⁹ Там же. С. 168.

⁷⁰ Там же. С. 166.

В эти же годы возникли миграционные волны переселений в Южную и Юго-Восточную Азии. Данные процессы были связаны с изменением политической карты и государственных границ Индии, Пакистана, Бирмы и других стран.

До середины XX в. наиболее мощные иммиграционные потоки осуществлялись из Западной Европы в США и Канаду. «Старушка Европа» была поставщиком иммигрантов. Во второй же половине XX в., т.е. после Второй Мировой войны, положение коренным образом изменилось. Западно-европейская экономика, разрушенная во время войны, крайне сильно нуждалась в привлечении рабочей силы из государств с высокой степенью рождаемости и низким спросом на рынке труда. Данный регион сам стал теперь центром иммиграции. При этом в Западной Европе по-прежнему имела место безработица. Однако коренное население не хотело трудиться на низкооплачиваемых и непрестижных местах, выполнять самую грязную работу. Так, в 1970 г. во Франции было зарегистрировано 262 тыс. безработных, но в тот же год страна приняла 600–700 тыс. иностранных работников, а в ФРГ насчитывалось 144 тыс. безработных и только официально зарегистрировались 700 тыс. иностранных трудовых мигрантов⁷¹.

Основную часть иммигрантов составляли люди из отсталых в социально-экономическом развитии государств, желающие выполнять любую самую грязную неквалифицированную работу. Они являлись либо безработными у себя на Родине, либо предполагали, что даже на очень низкооплачиваемых местах смогут заработать, больше, чем у себя дома. Соответственно их квалификация была крайне невысока.

Сразу после войны иммигранты трудились, как правило, в сельском хозяйстве. В 50-х гг. это были в основном сезонные работники, получающие работу только в период сбора урожая. Позднее иммигранты начали использоваться в самых различных отраслях экономики: гастарбайтеры актив-

⁷¹ См.: Migration in Post-War Europe: geographic essays. L., 1976. P. 83.

но вовлекались в горнодобывающую промышленность, а затем — и в обрабатывающую промышленность. Они стали играть весьма заметную роль в деятельности целых отраслей, особенно в той части, где имелись самые плохие условия труда. Так, уже в 1965 г. в Швейцарии мигранты в некоторых сферах деятельности составляли более половины всех занятых, а в начале 1973 г. в ФРГ их доля была равна 10,8% всей рабочей силы⁷².

Достаточно длительное время главным донором рабочей силы для Европы была Италия. Традиционно для нее и особенно для юга этой страны была характерна бедность и высокая безработица. За период 1946–1956 гг. в среднем из Италии мигрировали 150 тыс. граждан. Они находили рабочие места в основном в Швейцарии и Франции. Германия в этот период не нуждалась в иммигрантах, так как приняла значительное число переселенцев с Востока (8,5 млн чел.) и имела высокий уровень собственной безработицы. В 1951 г. он составлял 9%⁷³.

В конце 50-х–начале 60-х гг. XX в. на рынке труда западноевропейских стран стали проявляться новые тенденции потребности в рабочей силе. Эти изменения были связаны с бурно развивающейся экономической конъюнктурой. В данный период итальянские иммигранты стали предпочитать работу в ФРГ, где уже были созданы более привлекательные условия. Но, однако, в это время и экономика Италии преодолела кризис, активизировалась и демонстрировала высокие темпы роста. Последствием этих процессов стало снижение размеров эмиграции людей трудоспособного возраста из данной страны. Спрос на дополнительную рабочую силу Франция и Швейцария стали теперь удовлетворять за счет мигрантов уже с Пиренейского полуострова. Например, ежегодный въезд испанцев во Францию за 1960–1964 гг. возрос с 90 до 170 тыс. чел., а представителей

⁷² Migration in Post-War Europe: geographic essays. L., 1976. P. 84–85.

⁷³ Сапего Г. Иммигранты в Западной Европе // Мировая экономика и международные отношения. 2006. № 9. С. 50.

Португалии — с 5 до 48 тыс. чел. Соответственно количество мигрантов из Испании, желающих найти работу в Швейцарии, выросло с 6 до 80 тыс. в год.

Позднее с 60-х гг. на смену европейским трудовым мигрантам пришли работники из Югославии и стран Третьего мира. Известно, что бывшие метрополии Франция, Великобритания, Нидерланды стали привлекать трудовые ресурсы из своих бывших колоний и обеспечивать им более благоприятные условия. Федеративная республика Германии в силу того, что не имела собственных колоний, в 1961 г. заключила соглашение с Турцией о найме на работу ее граждан⁷⁴. Численность тукок-мигрантов составила в 1961 г. — 6,7 тыс. чел., в 1970 г. — 429 тыс., к 1976 г. — около миллиона, а к середине 90-х гг. уже — свыше двух миллионов⁷⁵. Сначала предполагалось, что турецкие трудовые мигранты будут временными рабочими, желающими хорошей, по их мнению, заработной платы. Они не обладали серьезной квалификацией, часто для того, чтобы не нести «лишних» расходов на чужбине, жили исключительно в аскетических, как правило, очень плохих, бытовых условиях. После окончания контракта подавляющее большинство хотело вернуться на родину к своим семьям, и не собиралось «пускать корни» на новом месте. Эти мигранты не желали осваивать язык чужой им страны. На предприятиях, где работали турки, нанимались специальные переводчики. Мигранты, как правило, жили компактно в особых местах, взаимоотношения с местным населением почти отсутствовали. Исключение составляли только представители бывших колоний, которые заранее были хотя бы знакомы с языком метрополии.

Начало 70-х гг. ознаменовалось глубоким сырьевым и энергетическим кризисами, в результате которых увеличи-

⁷⁴ См.: Полян П. Опыт иммиграционной политики государства и положение иностранцев в Германии // Иммиграционная политика западных стран: альтернативы для России. М., 2002. С. 41.

⁷⁵ См.: Peach C., Glebe G. Muslim Minorities in Western Europe // Ethic and Racial Studies. 1995. Vol. 18. № 1. P. 35.

лась безработица. В силу этих причин западноевропейские страны-реципиенты посчитали необходимым прекратить или по крайней мере временно приостановить вливания новых иностранных работников в свою экономику. В силу этих причин, в ФРГ в 1973 г. был приостановлен прием на работу трудовых мигрантов из третьих стран, а в 1974 г. вообще прекратилась выдача разрешений на трудовую деятельность всем, проживающим в ФРГ иностранцам, кроме молодежи, въехавшей в страну не позже 30 ноября 1974 г., за исключением отраслей, где ощущалась особая нужда в рабочей силе⁷⁶. После этого решения увеличение количества мигрантов осуществлялось обычно по линии воссоединения семей. Часть европейских стран в эти кризисные годы пошла на создание особых программ содействия некогда приглашенным иностранным работникам помощи в возвращении на историческую родину, т.е. программ репатриации. Однако этими программами воспользовалась только незначительная часть иностранных рабочих. Большинство трудовых мигрантов считало, что на родине у них нет благополучного будущего, а вернуться назад в европейскую страну им вряд ли вновь удастся. В депрессивных же странах Третьего мира для них были весьма призрачны надежды на успешный рост экономики и улучшение ситуации на рынке труда, поэтому они предпочли остаться в более развитой и богатой европейской стране.

Тем не менее, более жесткий селективный отбор трудовых мигрантов не привел к значительному уменьшению количества ищущих работу за границей. Появились новые способы и каналы проникновения в желаемые европейские страны. Официальными возможностями иммиграции стали воссоединение семей, прошения о политическом убежище и т.д., а также множество нелегальных способов⁷⁷.

⁷⁶ См.: Полян П. Опыт иммиграционной политики государства и положение иностранцев в Германии. С. 41.

⁷⁷ См.: Коданьоне К. Опыт иммиграционной политики Италии и некоторые уроки для России // Иммиграционная политика западных стран: альтернативы для России. С. 131.

Трудовые мигранты Третьего мира, которые предпочли работу в развитой европейской стране своему возвращению на бедную родину, начали вызывать и обустраивать своих родственников. Только под предлогом воссоединения семей количество мигрантов значительно увеличилось. Обычно они проживали большими семьями, селились компактно национальными землячествами. Новые переселенцы стремились устраиваться рядом с уже освоившимися на новом месте земляками, рассчитывая на их помощь и взаимовыручку. Таким образом, возникли некие обособленные анклав-ы переселенцев на территории принимающих европейских государств. В этих центрах люди жили согласно обычаям, традициям, культуре и религии, присущим и их родине. Перед западноевропейским обществом возникла задача адаптационного приобщения иммигрантов к ценностям, нормам поведения и культуре принимающей их страны.

Наличие крупных иностранных диаспор ставит перед любой страной большое количество неоднозначных проблем интеграции этих людей в данное общество. Существуют различные формы и модели включения иммигрантов в общественную и культурную жизнь страны проживания. Наиболее известны следующие: французская ассимиляционная, немецкая сегрегационная и великобританская плюралистическая модели.

Ассимиляционная модель, культивируемая во Франции, предполагает сохранение культурной однородности государства и дает возможность иммигранту влиться в новое для себя сообщество. Она означает отказ иммигрантов от норм поведения и своей старой идентичности, а также принятие ценностей и типа поведения, характерных для выбранной ими страны. Люди, принявшие культуру и нормы поведения новой родины, согласно этой модели становятся полноправными членами общества.

Как известно, французское законодательство достаточно давно придерживалось принципа «права почвы», который означал, что лицо, родившееся на территории государства,

автоматически получает французское гражданство. Гражданином Франции также может стать любой человек независимо от страны происхождения, если он политически лоялен к ней и разделяет ее культурные ценности. Однако позднее государственные органы изменили эту процедуру. Теперь для получения гражданства дети мигрантов должны подавать ходатайства по достижении возраста 16 лет, если такое лицо имеет конфликты с полицией или не очень хорошо владеет французским языком, то ему может быть отказано в предоставлении гражданства⁷⁸.

Как уже отмечалось, национальный состав мигрантов во Франции в послевоенный период постоянно подвергался изменениям. Иммигрантов европейского происхождения стали заменять в основном представители бывших колоний, особенно, стран Северной и Тропической Африки. Состав мигрантов по-прежнему оставался интернациональным, хотя до 1975 г. самой большой диаспорой продолжали оставаться итальянцы (32%), с 1975 г. — португальцы. Постепенно и их стали вытеснять поляки, алжирцы, марокканцы, тунисцы. География стран мигрантов, желающих трудиться во Франции, все время расширялась. За 90-е гг. XX в. резко увеличилось число выходцев из Азии: за 1990–1999 гг. рост составил 35%, из Турции — 16%, а также возросло количество мигрантов из Восточной Европы. Преобладающий же поток миграции в настоящее время идет из Тропической Африки, только за период с 1982 по 1990 гг. он увеличился на 43%. Таким образом, становится очевидным постоянное сокращение европейских мигрантов⁷⁹.

Самыми сложными и конфликтными из всех являются отношения французского государства с иммигрантами-мусульманами. С середины 70-х гг. стало постоянно возрастать количество иммигрантов, исповедующих ислам. Кроме

⁷⁸ См.: Малахов В. Национализм как политическая идеология. М., 2005. С. 260.

⁷⁹ Сапего Г. Иммигранты в Западной Европе // Мировая экономика и международные отношения. № 9. С. 52.

того, Саудовская Аравия и Иран, оказывали им финансовую помощь, которая, как известно, базируется на сверхприбылях от продажи нефти. Во Франции стали возникать самые различные мусульманские организации, которые не принимали ассимиляционную политику правительства, а требовали сохранения исламской идентичности. Таким образом, создалась конфликтная ситуация между светским государством и достаточно хорошо организованным, щедро финансируемым из-за рубежа, институциональным сопротивлением мусульманской части этого же общества.

Справедливости ради необходимо подчеркнуть, что среди сотен мусульманских организаций Франции нет абсолютного единства и однородности. По данным Е. Филипповой, во Франции насчитывается приблизительно 3,7 млн «вероятных мусульман», выходцев из исламских государств и их потомков. Это 1,7 млн иммигрантов, 1,7 млн детей, у которых хотя бы один из родителей родился не во Франции, и 300 тыс. внуков иммигрантов. Мусульмане магрибского происхождения имеют мало общего с иммигрантами из «черной» Африки, которые объединяются по принципу страны или региона происхождения. Турки склонны к замкнутости внутри своих общин, в частности в связи со слабым владением языка принимающей страны⁸⁰.

Неоднородность, противоречивость и разногласия внутри мусульманской общины ведут к раздробленности этой достаточно мощной политической силы. Сложившаяся ситуация ослабляет данное движение, что играет на руку властям. Но как раз отсутствие единого центра сводит на нет диалог между мусульманами и французским руководством. К сожалению, постоянно возрастает усиление радикальных исламистских группировок.

Французское правительство делало попытки европеизировать ислам. Так в 2001 г. был учрежден Французский

⁸⁰ См.: Филиппова Е. Французы, мусульмане: в чем проблема? // Этнографическое обозрение. 2005. № 3. С. 22.

совет мусульманского культа. Однако и этот шаг, как и в целом, вся политика ассимиляции не достигли тех результатов, которых от них ожидалось.

Признавая неэффективность ассимиляционной политики, большинство европейских стран от нее отказались. Только Франция по-прежнему остается на старых позициях. Пытаясь смягчить отрицательные и противоречивые моменты адаптации иммигрантов на новой родине, французские власти пробовали селить иммигрантов в разных местах, чтобы не допустить их совместного проживания большими колониями, нечто вроде гетто.

Большой резонанс общественности в 2004 г. получило так называемое «дело о платках». В 1989 г. Госсовет французской республики посчитал, что допускается в светском государстве ношение религиозных символов. В первую очередь это касалось головных платков, которые носят мусульманские женщины. Однако через 15 лет, когда их количество, очевидно, стало чрезвычайно заметным в школьных и студенческих аудиториях, был принят другой закон о запрете ношения религиозных символов в публичных местах. Хотя Франция является многонациональной толерантной страной, всплеск возмущения был именно в мусульманской общине, посчитавшей, что запрет направлен против одного из символов ислама — мусульманских платков. Причем и в целом во Французском обществе, и внутри мусульманской концессии по-разному отнеслись к данному закону. Большинство граждан титульной нации одобрили его. Но часть общества, имеющая мусульманские корни, отнеслась к нему крайне отрицательно и даже враждебно. Наиболее экстремистские группы, в том числе и зарубежные, призывают к демонстрациям, актам неповиновения, усилению противоречий между титульной нацией и иммигрантами, исповедующими ислам.

Немецкая модель включения иммигрантов в гражданское общество базируется на принципе «права крови». Она основывается не на гражданской, а на этнической основе.

По законодательству ФРГ лицо, родившееся на ее территории, не становится ее гражданином, в отличие, например, от Франции или США. Правда, с 1999 г. принят закон о том, что человек, родившийся в Германии, может автоматически получить гражданство при условии, что хотя бы один из его родителей легально проживал в стране не менее 8 лет⁸¹.

Без немецких корней получить гражданство Германии было крайне сложно. Часто случалось, что, прожив всю жизнь в ФРГ, иммигранты первого поколения и их потомки, так и не становились гражданами Германии. Немецкие власти считали иммигрантов временными работниками, и соответственно не собирались распространять среди них свои традиции, культуру и стиль жизни. Поэтому возникла ситуация сегрегации: отделение титульной немецкой нации от иммигрантских кругов. Это привело к обособлению иммигрантских общин, поскольку Германия по-прежнему не относит себя к иммигрантским странам. Данная политика по своим результатам не признается успешной, особенно в свете появления новых поколений иммигрантов.

Другая ситуация наблюдается в Великобритании. Там в 1948 г. был принят Британский Национальный Акт, в котором провозглашалось единое гражданство для метрополии и ее колоний с правом переселения и работы в Соединенном Королевстве. С тех пор и до настоящего времени большая часть иммигрантов в данной стране — это выходцы из Индии (более миллиона человек, или 1,8% населения Великобритании), Пакистана (около 750 тыс. чел. или 1,3% населения) и Бангладеш (280 тыс., или 0,5%).

Всего согласно британской статистике, в 2001г. удельный вес этнических меньшинств был равен 7,9% всего населения страны или около 4,6 млн чел.⁸² Сначала британское

⁸¹ См.: Четверикова О. Ислам в современной Европе // Россия XXI. 2005. Февраль. С. 53.

⁸² См.: United Kingdom: Population by Ethic Group at Census Day. Census. April 2001. Office for National Statistics (http://www.emz-berlin.de/Statistic_2/uk/uk_01_01.html).

правительство, по примеру французского, проводило политику ассимиляции, а также пыталось сдерживать количество, прибывающих мигрантов. Тем не менее, число мигрантов-мусульман постоянно увеличивалось настолько, что они стали оказывать давление на власть. В 1962 г. они создали Исламскую миссию Соединенного Королевства. В 1966 г. на базе этой миссии сформировали «образовательный мусульманский трест», который стал требовать от правительства страны и проводить политику сохранения мусульманской принадлежности у детей. Британские власти пошли им навстречу и удовлетворили их требования. С 1985 г. проводится новая политика так называемый «многокультурный уклад». Она означает признание государством в границах Соединенного Королевства многочисленных и разнообразных общин, имеющих право жить в своем кругу, сохранять культурное наследие, национальные обычаи, защиту прав на национальном уровне⁸³. Базируясь на государственной поддержке, эти национальные общины в Великобритании стали обладать большими правами. В результате получилось, что в них группируются иммигранты и люди, с корнями нетитульной нации. Такая ситуация наблюдается даже в том случае, если люди имеют не так уж много общего с данной общиной. Более того, члены подобных объединений не выглядят в глазах национального сообщества отдельными индивидами и британскими подданными. Они представляются только как члены этих групп, которых, как правило, рассматривают только по этнической принадлежности.

Британцы в целом не разделяют идеи многокультурности. Об этом говорят социологические опросы. Только 16,4% населения Великобритании, по опросам в 2003 г., согласны с тем, что нужно выделять государственные средства этническим меньшинствам для сохранения их обычаев и традиций. 56,2% полагают, что национальные группы должны адаптироваться и влиться в состав национального обще-

⁸³ См.: Четверякова О. Ислам в современной Европе. С. 76–77.

ства страны проживания. Не очень приветствуют жители Великобритании также и рост численности мигрантов в своей стране: 74% из них согласны с необходимостью ее сокращения; 82,6% считают, что власти должны принимать более строгие меры для борьбы с нелегальной иммиграцией. Только 39,6% полагают, что легальные иммигранты, не получившие гражданства должны обладать равными с ними правами⁸⁴.

Таким образом, ведущие европейские страны выработали и использовали разные модели иммиграционной политики. Однако результаты везде нельзя назвать положительными. Получилось, что в рассмотренных странах образовались некие параллельные национальные сообщества. С одной стороны, это государство со светскими законами и традициями, с другой — национальные общины, базирующиеся на собственных обычаях и культуре страны происхождения.

Считается, что наибольшими сложностями в адаптации иммигрантов на новой родине являются культура и религия. Практика, особенно, западноевропейских стран, показала, что ислам и светское государство трудно сочетаются. Государство стоит на позициях всеобщего равенства, а поэтому религия не должна проявляться публично и выходить из сферы частной жизни. Но ислам предполагает не только религиозные воззрения. Он, по определению многих исследователей, образ жизни, который господствует во всех областях поведения и общения данного человека. Это составляет основу противоборства западноевропейского светского государства и выходцев из мусульманского мира.

Безусловно, состав мусульман, проживающих в Европе, неоднороден. Размах их взглядов достаточно велик. Существует весьма большой слой «неортодоксальных мусульман», склонных к компромиссам. Однако в любой

⁸⁴ См.: Heath A.F., Tilley J.R. British National Identity and Attitudes Towards Immigration // International Journal on Multicultural Societies (IJMS). 2005. Vol. 7, № 2. P. 125, 128–129.

стране имеют место и радикальные элементы, которые в агрессивной форме добиваются от выходцев из исламских стран ограничиться замкнутой жизнью в своей общине и не отходить от веры предков.

Первое поколение иммигрантов, безусловно, в своем большинстве вообще не могли ни в какой форме отойти от традиций, обычаев и культуры родной страны. Последующие поколения, второе и особенно третье и т.д., родившиеся и выросшие в странах Западной Европы воспитываются не только под влиянием родителей, но и под воздействием окружающей среды. Они уже являются носителями «смешанной культуры», так как их становление и взросление проходит под влиянием школы, колледжей, университетов и других учебных заведений. Обучаясь вместе с представителями титульных наций, они впитывают ценности, стиль жизни и культуру той страны, в которой сейчас живут. Если родители считали себя на новой родине иммигрантами, то для родившихся здесь их детей данная страна становилась родной. В силу этого новые поколения уже считают себя ее гражданами.

Но жизненные реалии показывают, что часто для европейского общества эти люди рассматриваются в качестве второстепенных второсортных граждан. Такое положение вызвано несколькими причинами. Прежде всего, тем, что первые послевоенные иммигранты привлекались в Западную Европу как неквалифицированные работники и трудились на самых непрестижных и низкооплачиваемых местах. Для временных работников, мечтавших побольше заработать и побыстрее вернуться домой, социальный статус не имел большого значения. Но те иммигранты, которые остались на новой родине, автоматически становились частью ее общества, хотя и находились на самых низких ступенях социально-экономической лестницы. А так называемая «американская мечта» отнюдь не всегда становится явью. Кроме того, стартовые условия нового поколения иммигрантской волны не самые удачные, если не сказать незавидные. Маленькая заработная плата родителей, невысокий их

социально-экономический статус, жилье в беднейших районах — уменьшают вероятность получения качественного конкурентоспособного современного образования по востребованной в настоящее время специальности. Поэтому очень часто именно эти граждане имеют такую же квалификацию и места работы, как и их родители, или же вообще становятся безработными.

Французская служба изучения общественного мнения в конце 2004 г. провела опрос, согласно которому 33% респондентов считают, что при прочих равных условиях человеку магрибского происхождения устроиться на работу «немного труднее», 54% полагают, что «гораздо труднее». Шансы выходцев из «черной» Африки, оценивают аналогичным образом соответственно 42% и 42%, а иностранцев в целом — 44 и 35%⁸⁵.

Важнейшими факторами для эффективной адаптации и интеграции потомков иммигрантов является конкурентоспособный образовательный уровень, благодаря которому возрастает потенциальная возможность получения хорошо оплачиваемой работы. Поэтому в Европейском Союзе доступ к социальным благам является главным звеном в полноправной ассимиляции иммигрантов. Совокупность двух этих факторов позволяет рассматривать как достаточную материальную базу существования мигранта и его семьи, их независимость от государственной социальной помощи, активное участие в общественной жизни данного общества⁸⁶.

В определенный момент времени произошла смена мотивации поведения иммигрантов. Как уже отмечалось, первоначально все страны Западной Европы приглашали исключительно трудовых мигрантов. Это продолжалось до 70-х гг. XX в. Дальнейшая легальная иммиграция осуществлялась по линии воссоединения семей и предоставления полити-

⁸⁵ См.: Филиппова Е. Французы, мусульмане: в чем проблема? С. 24.

⁸⁶ См.: Entzinger H., Biezeveld R. Benchmarking in Immigrant Integration. Report for European Commission. Rotterdam, 2003. P. 16–17.

ческого убежища. Вновь прибываемые переселенцы теперь не всегда желали сразу найти работу и выучить язык. Многие из них предпочитали жить на пособия, т.е. оказалось, что им больше по душе статус иждивенцев. Естественно стала возрастать нагрузка на социальную систему стран-реципиентов, созданную усилиями многих поколений развитых западноевропейских государств. Недовольство титульной нации действиями иммигрантов как нахлебников-иждивенцев в значительной степени в настоящее время формируется благодаря именно этому фактору.

Отдельные граждане, а также и определенные организации, отрицательно относящиеся к переселенцам и требующие их депортации, забывают, что послевоенная Европа без иммигрантов не смогла бы восстановить разрушенную экономику и осуществить экономический подъем в столь короткие сроки. Послевоенная миграция была необходимым и благоприятным явлением. Она несла положительные моменты для обеих сторон. Представители титульной нации, выдвигающие требования о депортации мигрантов, не учитывают того факта, что сразу же возникнут вакансии на непрестижные и низкооплачиваемые виды деятельности.

Протестной реакцией на призывы к депортации, дискриминацию и социально-экономическое неравенство является возникновение организаций и движений иммигрантов. Наибольшее распространение они получили среди молодежи, которая воспитывается не только под влиянием общности и традиций страны пребывания, но и под воздействием культуры этнической родины. Их восприятие мира, стереотипы поведения формируются благодаря постоянно изменяющимся условиям. Как правило, абсолютной ассимиляции не происходит, но и связь потомков иммигрантов второй и третьей очереди с родиной предков значительно ослабевает.

Рыночная экономика, даже развитая и социально ориентированная, предполагает социальное расслоение. Но в настоящее время иммигранты находятся в основном на низших ступенях социальной лестницы. Они уехали из разви-

вающихся стран Третьего Мира, но на новой родине далеко не всегда оказались востребованными.

Протестные выступления и погромы в 2005–2006 гг. во Франции были направлены именно против сложившегося социально-экономического положения потомков иммигрантов, их невозможности подняться выше по социальной лестнице. На улицах бунтовали и строили баррикады, как правило, граждане Франции, претендующие на то, чтобы высокие жизненные стандарты западного мира, распространялись и на них. В этих «пылающих» в прямом и переносном смысле выступлениях не было так называемого «религиозного следа» принадлежности к исламу.

Неблагоприятная социально-экономическая среда, вызванная сегрегацией, дискриминацией и безработицей формирует недовольство. Отторжение, с которым сталкиваются молодые пакистанцы в Британии, молодежь, с североафриканскими корнями во Франции, молодые турки, родившиеся в ФРГ, афроамериканцы в США, толкает их на путь, если не криминальный, то создания новой исламской принадлежности. Молодые люди, выросшие в европейской культурной среде в основном не являются ортодоксально настроенными исламистами, и, как правило, отходят от экстремистского религиозного влияния. Но в форс-мажорных обстоятельствах у них обостряется «зов предков», чувство принадлежности к мусульманской вере, общности с соотечественниками. Ислам начинает доминировать в их сознании и может привести к самым радикальным результатам.

В случаях, даже если потомки иммигрантов, получив достаточно высокую квалификацию, работая на хороших должностях в престижных фирмах, официально составляя средний класс данной страны, они все равно могут подвергаться дискриминации. Это может быть вызвано, в том числе иной, по сравнению с коренной нацией внешностью. В западноевропейских странах, в которых в современных условиях наблюдается переплетение и сосуществование многих культур, тем не менее нехарактерный цвет кожи,

определяет принадлежность мигрантов к низшим ступеням общественной лестницы. При этом в материальном плане об этих людях можно говорить как о состоятельных. Даже те, кто по-настоящему хотят ассимилироваться, часто не принимаются обществом. Их погружение в исламскую религию является протестным вызовом на несостоявшуюся ассимиляцию. Возникновение же радикальных группировок на религиозной почве, не что иное, как возможность разрешения этих проблем как можно более агрессивным способом.

Наиболее яркими проявлениями экстремизма явились террористические акты в Лондоне, крупнейшие с поджогами и погромами беспорядки и волнения во Франции в 2005 г. И это не исключение, поскольку и до, и после, например, в 2006 и 2007 гг., не в таких масштабах, как в 2005 г. во Франции, они все же имели место. Поэтому перед руководством западноевропейских стран серьезно стоит проблема изменить внутреннюю иммиграционную политику. Оказалось, что во всех экстремистских волнениях и даже террористических актах, основными действующими лицами были люди иммигрантского происхождения, родившиеся и выросшие в развитых западных странах. Названные причины требуют принятия кардинальных мер по вовлечению этих граждан в полноценное национальное сообщество. Нельзя сказать, что правительствами были предложены рациональные и эффективные варианты решения данной проблемы. Однако исполнительные и законодательные органы в качестве выхода из сложившейся ситуации предлагают лишь ограничение потока новых мигрантов, т.е. государство пытается проявить активность и как-то снизить недовольство граждан своими не самыми эффективными действиями.

Население ожидает от своих правительственных органов быстрых адекватных и жестких мер по предотвращению этих негативных явлений. Так, после осуществления действенных мер во Франции, рейтинг министра внутренних дел Николя Саркози значительно вырос, что в последствии помогло ему победить в президентских выборах 2007 г. На-

ибольшее одобрение в стране получило его решение о введении чрезвычайного положения, а также о депортации всех участников погромов, не имеющих французского гражданства. Кроме того, премьер-министр Доминик де Вильпен, возглавлявший правительство в то время, провел специальное заседание, посвященное контролю над иммиграцией. Он выдвинул ряд превентивных мер, чтобы уменьшить количество жаждущих приехать во Францию для вступления в брак или воссоединения семей. В настоящее время это главные официально разрешенные причины въезда в страну. Им выдвинуто предложение увеличить до четырех лет срок совместного проживания супругов, если семья живет во Франции и до пяти — в случае проживания за границами данного государства, для получения французского гражданства. Если брак заключается за рубежом, то теперь необходимо пройти собеседование с французским консулом, для выявления подлинности, этого брака. Предполагается и более строгий контроль над соблюдением законодательной нормы, не разрешающей полигамию. Полигамия, как известно, не позволяет достигать соответствующего для Франции материального уровня данной семьей, а также осуществлять необходимый контроль родителей за детьми, увлечшимися идеями экстремизма. Изменяются формы работы с иностранными студентами, особое внимание уделяется молодежи из так называемых «стран риска». В настоящее время организованы центры, контролирующие отбор будущих студентов в странах Северной Африки, Сенегале, Китае, Вьетнаме.

После известных событий лета 2005 г. (террористические акты в Лондоне) британское правительство также приняло решение о депортации радикальных исламистов. Но здесь возникла другая проблема. Британское правительство должно получить серьезные гарантии от государств, куда будут высланы эти люди, о том, что к ним не будут применены какие-либо пытки или смертная казнь. Эти вопросы решаются посредством заключения двусторонних договоров

об экстрадиции, гарантирующих цивилизованное гуманное отношение к выслаемым людям. Дело дошло до того, что британский министр внутренних дел Чарльз Кларк заявил даже о возможном выходе Великобритании из Европейской конвенции по правам человека. В силу того, что статья 3 этой Конвенции запрещает возврат беженцев на их родину, в том случае, если они там столкнутся с преследованиями. Опираясь на данную статью, юридическая практика в лице судебной системы Великобритании блокирует полномасштабную депортацию экстремистки настроенных элементов, сдерживая деятельность миграционных органов⁸⁷.

Две ведущие политические партии Британии, консерваторы и лейбористы, в противоборстве друг с другом, в зависимости от конкретной ситуации, меняют свое отношение к иммигрантам. Его то ужесточают, то смягчают. В 1997 г. количество прибывших в страну было на 46,8 тыс. меньше, чем число выехавших. В 2003 г. количество въехавших возросло до 151 тыс., не учитывая число нелегальных иммигрантов. Великобритания приветствует легальную трудовую иммиграцию, так необходимую ей для нормального функционирования экономики страны. К примеру, медицинская служба вообще не смогла бы работать без иммигрантов: около половины медсестер (47%) и четверти докторов (23%) родились за пределами Великобритании. Четыре года работы в Соединенном Королевстве позволяют поручить разрешение на постоянное проживание, причем количество отказов незначительно. Лейбористы, как известно, проводят в отношении иммигрантов более мягкую политику, нежели консерваторы. При них число рабочих, получивших разрешение на работу, значительно увеличилось с 25 тыс. в начале 90-х гг. до 156 тыс. в 2003 г. Следует отметить, что эти цифры не включают количество рабочих из стран — новых членов ЕС, так как им не требуется разрешение на работу в

⁸⁷ См.: Talking on the Terrorists // The Week. Issue 524. 2005. 13.08. P. 4.

Британии. Столь сильный приток иммигрантов, безусловно, подвергается критике со стороны общества. Но лейбористы в свою защиту заявляют, что они допускают долгосрочное переселение только для квалифицированной рабочей силы. Консерваторы предпочитают систему баллов, суть которой состоит в предпочтении лиц, способных заполнить свободные ниши в экономике страны. Эту позицию разделяют и либерал-демократы⁸⁸.

При этом относительно других групп иммигрантов мнение лейбористов является категорично отрицательным. Это вызвано тем, что данные люди приезжают не в поисках работы, и поэтому требуют для себя определенных средств от государственных органов. В этой ситуации самой проблематичной считается цепная иммиграция, т.е. иммиграция по линии воссоединения семей. Вновь прибывшие люди вызывают родственников людей и т.д. по спирали. Лейбористы предлагают запретить приглашения родственников иммигрантов, если те проживают в Великобритании меньше пяти лет. Данную позицию разделяют и консерваторы, которые также считают необходимым ограничить въезд супругов и других родственников иммигрантов. Они даже обещают в случае прихода к власти выйти из Европейской конвенции по правам человека, гарантирующей право на воссоединение семьи⁸⁹, чтобы была юридическая возможность осуществить эти меры.

Кроме того, лейбористы являются сторонниками изменения положений в присвоении статуса беженцев. Отдельно оговаривается, что даже предоставление данного статуса предполагает возвращение их на родину через пять лет при отсутствии там преследований этих людей. Консерваторы считают необходимым установление квот для приема беженцев и вынужденных переселенцев, и рассмотрение их заявок на иммиграцию на территории третьих стран. Дан-

⁸⁸ См.: How the Parties Differ over... Immigration // The Week. Issue 507. 2005. 16.04. P. 13.

⁸⁹ Ibid.

ные предложения вступают в противоречия с принципами ООН, в частности с Конвенцией ООН по беженцам, принятой еще в 1951 г. Однако по данному вопросу, например, Великобритания даже готова к очередной конфронтации с международным сообществом. Это обусловлено тем, что пребывание беженцев в стране связано с большими бюджетными расходами. Только в 2003 г. сумма, затраченная на содержание ищущих убежища мигрантов, достигла 3,5 млрд дол., выплаченных из правительственных средств⁹⁰. Кроме того, данная категория людей почти всегда становится источником нелегальных мигрантов. Например, в 2004 г. в Великобритании было отказано в предоставлении убежища 62,7 тыс. чел., из них официально покинули страну чуть больше 14,7 тыс. чел. Таким образом, 48 тыс. чел. пополнили ряды нелегальных мигрантов. Относительно удачной мерой борьбы с нелегальной иммиграцией лейбористы считают ужесточение правил въезда и пребывания мигрантов в стране. Так, для получения британской визы предлагается снятие отпечатков пальцев и последующая электронная проверка как прибывших в страну, так и покинувших ее. Поэтому можно установить тех, кто каким-то образом «потерялся» в стране. Данная партия выдвигает предположение о введении пограничного и полицейского патрулей для предотвращения проникновения нелегалов через порты и вокзалы. Предлагаются также меры по усилению наказания за нелегальный ввоз людей в страну⁹¹.

В настоящее время, как и прежде, большое внимание уделяется социальной интеграции населения, приехавшего когда-то и проживающего сегодня в западноевропейских странах, а также их потомков. Чтобы стать настоящим британцем, необходимо теперь сдать специальные экзамены для иммигрантов. Они включают достаточно сложные ис-

⁹⁰ См.: McAllister J.F.O. Secret Success. Immigration Works Far better for Britain than Britons than Britons realize. A hard Look at the Facts // Time. 2005. 28.02. P. 4.

⁹¹ Ibid. P. 6.

пытания на хорошее знание английского языка, британской истории с 1945 г., основ демократии, важнейших государственных институтов, понимание основ этикета, терпимое отношение к равенству полов, и даже умение обращаться с предметами быта. Для подготовки к экзамену в качестве помощи опубликовано специальное пособие.

В Соединенном Королевстве считается, что даже если иммигранты и не примут в полной мере британскую культуру и традиции, то, тем не менее, усвоят основные ценности нового для себя общества, смогут вписаться в него, успешно работать и сделать карьеру, а также общаться с коренным населением. Как уже отмечалось, Великобритания проводит плюралистическую иммиграционную политику. Это привело к образованию фактического гетто для данной группы населения. Подобная политика не пользуется популярностью у населения, поэтому правительство начало предпринимать первые меры по пути ассимиляции.

Французское руководство, после известных протестных выступлений потомков первых иммигрантов, уже не может игнорировать неблагоприятную социально-экономическую ситуацию. Социологи, которые осуществляли во время погромов опросы общественного мнения пришли к выводу, что лишь 15% респондентов считают причиной протестов религиозный фактор⁹².

Чтобы изменить ситуацию к лучшему, необходимо повысить уровень благосостояния беднейших слоев населения, снизить социальную напряженность, создать новые рабочие места. В силу этого, для отсталых окраин городов, разработана программа помощи. Евросоюз выделил Франции 50 млн евро для этих целей. Однако сие не означает, что Франция изменит проводимую много лет ассимиляционную политику, и совершит переход к политике мультикультурализма. Другая политика не соответствует

⁹² Villari M. Gli esclusi della societa globale // Gli Argomemi Umani. 2005. № 12. Dicembre. P. 43.

ни традициям страны, ни настроениям французского общества. Согласно опросам общественного мнения, в конце 2004 г. — 73% респондентов положительно отзывались об ассимиляции иммигрантов, а сторонники британской коммуитаристской модели оказались в меньшинстве — всего 15% опрошенных⁹³.

Неблагополучное положение детей и внуков иммигрантов приводит к тому, что ими начинают управлять исламские экстремисты в своих целях. В качестве причин, которые толкают мусульман в экстремистские организации, журнал «Тайм», осуществив опрос среди мусульман в Европе, называет: во-первых, отсутствие чувства принадлежности к европейскому обществу, во-вторых, молодежная безработица, особенно среди молодых мусульман, в-третьих, возмущение вторжением американцев в Ирак. Эти военные действия представляются ими борьбой против ислама как религии⁹⁴. Данные противоречия играют на руку радикальным исламистам, которые в своих интересах используют возмущение и недовольство европейцев-мусульман, разжигают напряженность между титульной нацией и иммигрантами. Таким образом, социальное возмущение отражается даже на культурном уровне. Конфликт выразился в деле о карикатурах на пророка Мухаммеда, облетевшем весь мир. Эти рисунки были опубликованы в датской газете, а затем подозрительно быстро продублированы во многих средствах массовой информации большинства европейских стран. Данные публикации послужили поводом экстремистских выступлений в отношении дипломатических представительств европейских стран. Особенно яростными они были на Ближнем Востоке и даже имели место агрессивные выпады против простых граждан некоторых европейских стран. Рядовая публикация в одной из газет явилась еще одним поводом

⁹³ См.: Kimmel A. L'integration en question // Le Francais dans le Monde. 2005. № 339. Mai-Juin. P. 43.

⁹⁴ См.: Time. 2005. 31.10. P. 27-28.

для вербовки новой партии террористов из недовольных мусульман-мигрантов. Соответственно резко возросла возможность новых террористических актов на европейской территории. Это послужило причиной еще более отрицательного отношения к иммигрантам со стороны коренного европейского населения. Названные факты естественно ухудшают и затрудняют интеграцию в европейское общество иммигрантского населения.

Таким образом, в Западной Европе представлены три основные модели иммигрантской политики, каждая из которых имеет положительное зерно, но не лишена недостатков. Сегодня Западная Европа пытается наилучшим образом разрешить эту проблему. Если легкомысленно отнестись к данному вопросу, то сюрпризы, подобные парижскому в 2005 г., могут привести к еще более плачевным последствиям.

Современная Россия находится в тяжелом демографическом кризисе. Хотя руководство страны в 2006–2007 гг. предпринимает определенные шаги по росту рождаемости, но в трудовой возраст эти новые граждане вступают только через 18–20 лет. Поэтому в ближайшие годы стране придется жить, привлекая мигрантов. Какой из сценариев иммиграционной политики наиболее приемлем для России; как получить наибольший экономический эффект от привлечения мигрантов; каким образом соблюсти интересы титульной нации и гастарбайтеров, предстоит нам решить в самое ближайшее время.

Глава VI. ДЕНЕЖНЫЕ ПЕРЕВОДЫ КАК ФАКТОР МЕЖДУНАРОДНОЙ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ

Процессы глобализации связали страны и народы более тесной интеграцией, сломали искусственные барьеры на пути потоков товаров, услуг, капиталов, знаний и людей. Эти явления кардинально изменили и миграционные связи, вдохнули в них совершенно новые черты, породили регулирующие их организации и институты. Интенсификация и значительное увеличение миграционных потоков привели к серьезным трансформациям в финансовой сфере. Современный этап формирования и развития трудовой миграции потребовал создания еще одного элемента финансовой инфраструктуры, которая была бы в состоянии удовлетворить растущие требования по переводу заработанных денег на родину. Вновь созданные подразделения мировой финансовой системы в настоящее время не только осуществляют международные денежные переводы трудовых мигрантов на родину, но и становятся инструментами экономического и социального развития многих стран, особенно это касается бедных и беднейших государств.

Важнейшей мотивацией международной трудовой миграции, безусловно, являются размер заработной платы, возможность содержать семью, повысить свой уровень благосостояния, удовлетворить растущие материальные и духовные потребности. В силу вышесказанного значение денежных переводов от выехавших за рубеж трудовых мигрантов постоянно растет. Более того, эти переводы уже являются вторым по значимости финансовым потоком в развивающихся странах после прямых иностранных инвестиций и почти в два раза больше сумм, которые данные государства получают по официальным каналам в виде помощи⁹⁵.

⁹⁵ См.: Two Current Issues Facing Developing Countries // World Economic Outlook, IMF. 2005. April. P. 69, 71.

Как известно, количество мигрантов в мире с 1970 г. по настоящее время возросло более, чем в 2 раза. Это означает, что примерно 175 млн чел. (или около 3% населения земного шара) живут и трудятся в тех странах, которые не являются их родиной⁹⁶.

Темпы роста мирового объема переводов мигрантов весьма впечатляют. Например, по оценкам Всемирного банка, денежные переводы мигрантов, в 1970-х гг. определялись лишь суммой в 22 млрд дол. США, то с каждым последующим десятилетием их величина удваивалась⁹⁷. В 2002 г. они составили 88 млрд дол. США⁹⁸, в 2003 г. размеры денежных переводов достигли почти 100 млрд дол. США, что на 20% выше показателей 2001 г.⁹⁹

Столь быстрые темпы развития денежных переводов мигрантов поставили новые задачи перед мировой финансовой системой, которая оказалась не в состоянии решить их. Ни страны-доноры, ни государства-реципиенты оказались не в состоянии «переварить» такие быстро возросшие денежные массы, предоставить недорогие надежные трансфертные каналы по перемещению этих средств, обеспечить возможность упрощенного доступа к ним иностранных работников. Финансовые операции через банки весьма сложны и достаточно формализованы для обычных пользователей, а для незначительных небольших сумм тарифы переводов весьма высоки, если не сказать, разорительны, и не представляются

⁹⁶ См.: UN International Migration report 2002. N.Y., 2002. ST / ESA / SER.A / 220.

⁹⁷ См.: Buch, C.M., A. Kuckelenz, M.-H. Le Manches «Worker Remittances and Capital Flows» Kiel Institute for World Economics. Kiel Working Paper 2002. № 1130. June.

⁹⁸ См.: Walmsley T., Winters L. An Analysis of the removal of restrictions on the Temporary movement of Natural Persons. Mimeo, University of Shiffield, 2002. Цит. по: Winters L. The Economic Implications of Liberalising Mode 4 trade. The Joint WTO-World bank Symposium on «The Movement of Natural Persons(MODE 4) under the GATS». WTO, Geneva, 2002. 11–12 April. P. 1.

⁹⁹ См.: Two Current Issues Facing Developing Countries // World Economic Outlook, IMF. 2005. April. P. 69, 71.

рентабельными. Поэтому, многие мигранты не в состоянии пользоваться официальными финансовыми системами. Они предпочитают сами перевозить наличные деньги, во время периодических посещений родины, передают их с «оказией», т.е. со знакомыми, либо осуществляют переводы по неофициальным каналам, которые моментально возникли и устремились в свободную экономическую нишу, как только появился спрос на них.

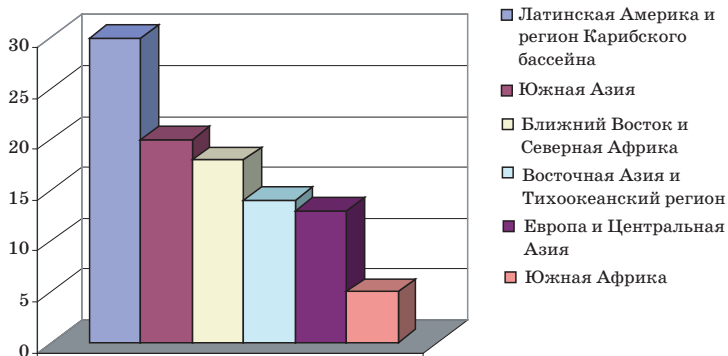
Роль денежных переводов мигрантов для развивающихся государств постоянно возрастает, особенно положительно это сказывается для экономик Бангладеш, стран Магриба, Колумбии, Эквадора, Мексики, Пакистана, Индии. Страны-экспортеры рабочей силы получают выигрыш в виде прироста ВВП и национального дохода. Однако обход официальных валютных каналов денежного обращения и платежных систем означает недополучение валютной выручки странами, усложнение прогнозирования финансовой ситуации на национальном уровне, расширение теневой экономики.

География переводов мигрантов весьма впечатляет: наибольший удельный вес имеет Латинская Америка и страны Карибского бассейна (30% от общего объема переводов), затем следуют государства Южной Азии (20%), Ближний Восток и Северная Африка (18%), Восточная Азия и Тихоокеанский регион (14%), Европа и Центральная Азия (13%), Южная Африка (5%)¹⁰⁰.

Следует подчеркнуть, что внутри отмеченных регионов получение переводов распределяется крайне неравномерно. В одном регионе часто приходится более 50% всех переводов на одну-две страны. Так, Индия распоряжается примерно 73% всех переводов, получаемых Южно-Азиатским регионом, 34% направляется в Мексику из всего латиноамериканского региона, на Филиппины приходится 43% от общей суммы переводов в Восточно-Азиатский и Тихоокеанский

¹⁰⁰ См.: Orozco M. Worker Remittances in an International Scope. Washington, DC, Inter-American Dialogue Working Paper. 2003. March. P. 3.

регионы. Причем переводы посылаются из множества одних стран и принимаются множеством других государств. К примеру, работающие в арабском нефтедобывающем районе иммигранты из Индии, Пакистана, Египта и Турции посылают деньги домой почти из восьми стран¹⁰¹.



Объемы денежных переводов трудовых мигрантов

В настоящее время самые значительные в мире переводы денежных средств получают Индия и Мексика. Резко возросли размеры денежных переводов, направляемых в страны Латинской Америки и Карибского бассейна. Мигранты из этих регионов, работающие в промышленно развитых странах, по данным Фонда многосторонних инвестиций, например, в 2002 г. переслали своим семьям 32 млрд дол. или на 17,6% больше, чем в предыдущий год. Согласно анализу Межамериканского банка развития ежегодные темпы роста переводов мигрантов в Латинскую Америку составляют 7–10%. Предполагается, что к 2012 г. объемы денежных переводов в данный регион будут больше 70 млрд дол. США¹⁰².

¹⁰¹ См.: Two Current Issues Facing Developing Countries // World Economic Outlook, IMF. 2005. April. P. 69, 71.

¹⁰² См.: Rogers A. Latin America: Contrasting Fortunes in a region Dependent on Remittances. Traces 17. 2002. // www.transcomm.ox.ac.uk/traces/issue17.htm.

Очень показательна роль денежных переводов мигрантов в целом для экономик некоторых стран. Так, Мексика является самой привлекательной страной Латинской Америки для прямых западных инвестиций — в связи с благоприятным инвестиционным климатом, низкой стоимостью рабочей силы и т.д. Однако в 2003 г. размеры сумм денежных переводов мигрантов превысили общую величину этих прямых западных инвестиций на 21%, а доходы от туристического бизнеса на 42%. Размеры данных переводов были эквивалентны 79% нефтяного экспорта или соответствовали 2,2% ВВП. Еще более значительную роль эти средства играют в экономиках беднейших стран. Трудовые мигранты Тонга перевели суммы превышающие 37% ВВП данной страны, Лесото — 26% ВВП. Поступления от трудовых мигрантов в Югославии, Ямайке, Албании, Никарагуа варьируются от 10 до 20% национального дохода¹⁰³.

Анализ денежных переводов трудовых мигрантов развивающихся стран показал, что их размеры составили 42% притока частных капиталов и 260,1% официальных потоков капитала. Среди беднейших стран он был больше на 213,5% прямых зарубежных инвестиций, 666,1% — частных и 120,6% официальных потоков капитала¹⁰⁴.

К странам, в которых иммигранты предпочитают жить, работать и отправлять на родину заработанные деньги относятся США, Саудовская Аравия, Германия, Бельгия, Швейцария. Именно отсюда они ежегодно отправляют самые крупные суммы денежных переводов.

В настоящее время Россия стала одной из крупнейших держав по приему мигрантов. По оценкам ООН, сегодня здесь официально проживают около 13 млн международ-

¹⁰³ Глуценко Г. Инновационные методы привлечения денежных переводов мигрантов в официальный финансовый сектор // Вопросы экономики. 2005. № 7. С. 52.

¹⁰⁴ См.: Ratha D. Workers' Remittances: An Important and stable Source of External Development Finance // Global Development Finance 2003. World bank, 2003. P. 160.

ных мигрантов¹⁰⁵, т.е., Российская Федерация занимает второе место в мире по этому показателю после США. Однако по данным официальной статистики, например, в 2003 г. в России было зарегистрировано около 375 тыс. мигрантов, из них 75 тыс. чел. из Украины, 50 тыс. чел. — из Китая. Но исследования Международной организации по миграции, впервые проведенные в том же году, показали, что только из Китая в нашей стране проживало около 400 тыс. мигрантов. Выявленные несоответствия, с одной стороны, демонстрируют несовершенство сложившейся в России системы учета и контроля над въездом и выездом трудовых мигрантов. А с другой — чрезвычайное распространение нелегальной миграции, особенно это касается приезжих из стран СНГ, Юго-Восточной Азии и других государств.

Министр финансов России на встрече глав финансовых ведомств «большой восьмерки», прошедшей во Флориде в феврале 2004 г., подчеркнул, что большая часть денежных переводов рабочих-мигрантов направлена, в основном в страны ближнего зарубежья. Так, сумма переводов из России в Грузию составляет 25% ВВП этой страны, а у Молдавии этот показатель еще выше — 30%¹⁰⁶. Заместитель министра иностранных дел России Ю.Федоров на экономическом форуме ОБСЕ в Праге в мае 2005 г. заявил, что, находящиеся в России мигранты, только по официальным каналам ежегодно переводят на родину 12–15 млрд дол. США¹⁰⁷. Эти показатели имеют тенденцию к росту. В 2006 г. на 86% по сравнению с 2005 г. увеличился объем денежных переводов физических лиц из России. 90% из них по-прежнему предназначалось получателям в странах СНГ. Средняя сумма одного денежного перевода составила 546 дол. США, т.е. увеличилась на 19%. По масштабу переводов из России,

¹⁰⁵ См.: United Nations. 2002. International Migration Report 2002. N.Y.: United Nations Population Division, ST/ESA/SER. A/220.

¹⁰⁶ См.: <http://www.izvestia.ru/economic/article44077.htm>.

¹⁰⁷ См.: Газета.Ru. 2005. 24 мая.

полученных через различные платежные системы лидирует Узбекистан (16,7%), затем — Таджикистан (15,9%), Украина (15,4%), Армения (10,1%), Молдавия (8,7%)¹⁰⁸.

Общеизвестно, что переводы, проходящие через официальные каналы, образуют лишь незначительную часть тех средств, которые перемещаются по неофициальным каналам. Определить размеры неофициальных переводов весьма сложно. В настоящее время имеются самые различные методы их оценки в общем объеме переводов. По одному подходу неофициальные переводы определяются суммой в 15 млрд дол.¹⁰⁹ Другой подход базируется на данных ООН, согласно которому более 40% мирового объема денежных переводов движется по неофициальным каналам¹¹⁰.

В современных условиях все функционирующие системы денежных переводов ранжируются на официальные и неофициальные. К официальным относятся мировые, региональные и локальные платежные системы, банки, почтовые ведомства, небанковские микрофинансовые организации, а также другие субъекты рынка, имеющие право в соответствии с национальным законодательством конкретной страны совершать финансовые операции по переводу денег.

Самыми известными глобальными системами денежных переводов являются Western Union и Money Gram. Western Union (WU) представлена в этом секторе мирового финансового рынка уже более 150 лет, является одной из самых старых и надежных систем перевода денег, осуществляя операции и между физическими, и между юридическими лицами. При этом на территории России не осуществляются этой фирмой переводы с участием юридических лиц.

¹⁰⁸ Зыкова Т. Перевод на СНГовский // Российская газета. 2007. 10 июля. С. 5.

¹⁰⁹ См.: Special Report: Diasporas. A World of Exiles // The Economist. 2003. 4 January. P. 25–27.

¹¹⁰ Глуценко Г. Инновационные методы привлечения денежных переводов мигрантов в официальный финансовый сектор // Вопросы экономики. 2005. № 7. С. 52.

На рынке денежных переводов мигрантов ниша WU определяется примерно в 25%, а в целом на глобальном трансфертном рынке она составляет 14%. Эта система в последнее время развивается быстро и эффективно. Если в середине 90-х гг. она имела 24 тыс. локальных пункта приема-выдачи переводов, а 2/3 из них располагались в Северной Америке, то в настоящее время WU принадлежит 182 тыс. пунктов в 195 странах мира, причем 70% из них находятся за пределами США¹¹¹. WU представлена своими генеральными агентами, которые включают 59 почтовых ведомств разных стран (35% от общего числа агентских пунктов системы), 207 банков (40%), 25% предприятий розничной торговли и прочих операторов системы¹¹².

Общий доход WU, например, в 2003 г. составил 3 млрд дол. США, чистая прибыль — 1 млрд дол. США, а в 2002 г. WU провела операции на сумму 700 млрд дол. США. В трансфертах и платежах во всем мире было произведено 68 млн транзакций между клиентами и 173 млн деловых транзакций. В Индии, которая, как отмечалось, является самым крупным получателем денежных переводов мигрантов, имеется 12 тыс. пунктов WU, в Мексике — 5,5 тыс., в Филиппинах — 6,5 тыс. В России в 123 городах находится 2,5 тыс. пунктов WU¹¹³.

Второй по мощи системой переводов является Money Gram (MG), которая располагает 60 тыс. офисов в 160 странах мира. Она начала свою деятельность в 1940 г. в США в Миннеаполисе в форме денежных переводов без открытия банковского счета. Данная компания была организована American Express как дочернее предприятие, осуществляющее срочные денежные переводы. До 1998 г. MG была самостоятельной компанией и котировалась на Нью-Йоркской

¹¹¹ См.: <http://www.westernunion.com>.

¹¹² Там же.

¹¹³ См.: Migration News. 2004. Vol. 11, № 1 // http://imigration.ucdavis.edu/mn/apr_2003-08.html.

бирже, но позднее была полностью выкуплена Viad Corp. и Travelers Express Company Inc. Последняя представляет собой одну из крупнейших в мире процессинговых компаний, совершающих 775 млн финансовых транзакций в год с оборотом 120 млрд дол. США¹¹⁴.

С точки зрения потребителей наиболее важными преимуществами данных систем являются надежность и высокий уровень доверия клиентов, скорость переводов, простота операций. Для проведения операций по отправке и получению денег не нужно открывать счет в банке. Однако клиентов отнюдь не привлекает пользоваться услугами этих систем — высокая стоимость денежных переводов (до 20% от суммы переводимых средств), ограниченная досягаемость (в случае отсутствия адекватно развитой инфраструктуры, перевод нельзя не только получить, но и отправить).

Негативные черты официальных систем перевода денег мигрантов отталкивают потенциальных клиентов, и их ниши «занимают» неофициальные каналы. Более 40% мирового объема денежных переводов проходит по этим неофициальным системам. По некоторым оценкам 46% мексиканских переводов просто предаются из рук в руки¹¹⁵, а во многих африканских странах только около 50% переводов осуществляется через официальные каналы¹¹⁶. Из Японии 70% тайских и филиппинских рабочих отправляют деньги домой с помощью неофициальных систем денежных переводов. В конце 90-х гг. японская полиция раскрыла сеть незаконных финансовых организаций, перевозящих с нарушением закона до 176 млрд иен (1,48 млрд дол. США) в Китай, Таиланд,

¹¹⁴ Глуценко Г.И. Денежные переводы мигрантов — фактор инновационного развития мировой финансовой инфраструктуры // Вопросы статистики. 2004. № 8. С. 38.

¹¹⁵ См.: Lowell B., De La Carza R. The Developmental Role of Remittances in U.S. Latino Communities and in Latin American Countries. Washington, D.C., Inter-American Dialogue, Final Project Report, 2000.

¹¹⁶ См.: Mohan G. Diaspora and Development. In: Robinson J. (ed). Development and Displacement. Open University Press, 2002. P. 77–139.

Южную Корею, Иран, Тайвань, Мьянму и Непал¹¹⁷. В Непале неофициальные денежные потоки и переводы в натурально-вещественной форме, т.е. потребительских товаров и машин в 10 раз превосходят официальные потоки¹¹⁸. Данные неофициальные системы денежных переводов существуют в мире под различными названиями: фей-чиен (Китай), падала (Филиппины), хунди (Пакистан), хуи-куан (Гонконг), ксавилаад (Сомали), фей кван (Таиланд), хавала или хунди и др. Они функционируют практически всюду. Начиная от развивающихся стран Азии, Африки, Латинской Америки, до тех государств Европы, Великобритании, США, Австралии, где давно установилась развитая финансовая система.

Считается, что неофициальные системы денежных переводов возникли в Азии задолго до того, как западные финансовые инвесторы наладили свою деятельность на Востоке. Наиболее распространенной системой такого рода переводов является «хавала». В арабской банковской терминологии «хавала», переводится как «передача», «перевод», «доверие». Хавала отражает личные связи между участниками сделки и ее доверительный характер. Эти сделки не регистрируются в банковских и финансовых учреждениях.

Имея достаточно длительную историческую подоплеку, в современном своем состоянии данная система сформировалась в 1960–1970-е гг. В тот период бурно развивалась контрабанда золота в Южную Азию. Контрабандисты, переправляя золото из Дубая и Абу-Даби в Южную Азию, применяли оригинальный способ оплаты за него, посредством денежных переводов трудовых мигрантов — индусов и пакистанцев, работавших в странах Персидского залива.

Представители хавалы осуществляют сделки с помощью электронной почты и факсов. Функционируя неофициально,

¹¹⁷ См.: Rogers A. Remittances and Underground Banking in Asian Economies. Traces 6, 1999 // www.transcomm.ox.ac.uk/traces/issue6.htm.

¹¹⁸ См.: Report and Conclusions. International Conference on Migrant Remittances: Development Impact, Opportunities for the Financial Sector and Future Prospects. L., 2003. October.

они не платят налоги, не контролируются извне, действуют с большей скоростью, чем даже банковские автоматы. Механизм хавалы выглядит следующим образом. Например, индийский мигрант в Саудовской Аравии платит определенный процент от пересылаемой суммы оператору хавалы (хаваладару), находящемуся в стране пребывания мигранта. Представитель хавалы связывается с сотрудником данной системы в другой стране и называет ему в Индии имя получателя и определенный код. Как правило, код представляет собой порядок цифр на купюре¹¹⁹. Перевод мигранта будет доставлен в течение суток в определенную индийскую деревню, и чтобы его получить потребуеться лишь назвать соответствующий код.

Операторы хавалы могут проводить самые различные операции. Часто в развивающихся странах существуют жесткие законы о регулировании валютных операций и контролю по вывозу капитала. Поэтому операции хавалы могут использоваться для преодоления этих барьеров: для инвестирования, оплаты путешествий, расходов на образование и медицину. Причем часть операций в связи с какими-то возникшими новыми обязательствами может передаваться посредникам, которые на базе многоуровневых сделок в официальном секторе банковских расчетов, внешней торговли, рынка недвижимости и ценных бумаг решают финансовые проблемы.

В целой группе стран в современных условиях почти не развита официальная финансовая сфера, поэтому хавала используется настолько широко, что без нее фактически невозможно продвигать серьезные проекты в области экономики и финансов.

Европейская комиссия, финансируя определенные программы помощи африканским и азиатским странам, вынуждена пользоваться неофициальными сетями¹²⁰, так как других просто не существует. На конференции, посвященной

¹¹⁹ См.: Christian Science Monitor. 2001. 13 July.

¹²⁰ См.: EIU Views Wire. 2001. 12 November.

проблемам хавалы, говорилось, что даже секретные службы, официальные мировые финансовые институты, а также полиция использовали и используют неофициальную систему хавалы для пересылки денег в Афганистан¹²¹. Последствиями гражданской войны в Сомали, кроме огромной вынужденной миграции, в числе прочих итогов было также разрушение финансовых институтов страны. Соответственно появился спрос на адекватную финансовую систему с глобальной досягаемостью. Предполагается, что через систему хавалы в среднем за год между США и Сомали перемещается от 400 млн до 800 млн дол. США. Известные западные компании используют хаваладаров при заключении сделок в тех районах, где отсутствует сколько-нибудь развитая финансовая система западного типа. В определенных странах хавала обслуживает не только мигрантов, но и применяется почти как официальная финансовая система. Особенно это присуще сельским районам. Так, еще в 1980-е гг. до 70% всех кредитов в Пакистане было выдано неофициальным сектором, а 80% из них были кредиты в сельском хозяйстве¹²².

Устойчивость и распространенность в определенных регионах неофициальных денежных систем объясняет известный экономический постулат: «Чем меньше проводимая правительством политика соответствует экономической ситуации в стране, тем больше утечка средств на параллельный валютный рынок в теневую сферу», чрезвычайно рельефно подтверждается в данной ситуации.

Рождение и функционирование неофициальных систем переводов денег есть следствие разрешения противоречий рынка и является отражением реальных потребностей общества. Сегодня миллионы наименее обеспеченных людей часто живут только за счет переводов мигрантов, отправляемых

¹²¹ См.: Carvalho S. Meet Highlights the Need to Regulate, but Not Ban. Hawala. Gulf News. 2002. 23 May.

¹²² См.: Beate Reszat (2002). Hawala // www.hwawa.de/Projects/IaD_Programmes/IDSPs/Asia_Gateway/Hawala.htm.

через них. Кроме того, имеют место чрезвычайные ситуации когда, например, во время вооруженных конфликтов или войн официальные финансовые системы не только не функционируют, но и разрушаются. В данных ситуациях официальные власти и фирмы не могут решить даже проблемы жизнеобеспечения отдельных регионов без этих неофициальных систем. Это происходит сейчас в Сомали и в Афганистане.

Большим преимуществом частого использования неофициальных денежных систем мигрантами является их финансовая эффективность, так как стоимость, взимаемая за переводы в них много меньше, чем в официальном секторе. Другим положительным моментом для клиентов данных систем является достаточно высокая скорость движения денег и степень надежности. Эти формы просты в управлении, обслуживаются с минимальной документацией, отсутствием бюрократических препонов, жестких правил бухгалтерской отчетности. Как правило, они основаны на родственных и этнических связях, на личных отношениях между операторами и мигрантами. Такого рода системы функционируют круглосуточно в течение всего года даже в регионах, где отсутствуют финансовая инфраструктура и соответствующие учреждения. Все это делает неофициальную систему чрезвычайно удобной и эффективной.

Борьба за денежные переводы мигрантов представляет собой предмет конкуренции между мировыми финансовыми институтами. Это связано с тем, что именно они представляют собой важнейший источник денежных ресурсов, как для официальных институтов, так и неофициальных.

Прибыль, полученная в результате обслуживания подобных операций только в 2002 г. по данным Всемирного банка, определялась суммой в 12 млрд дол. США¹²³. Конкуренция за данный ресурс положительно сказывается на интересах

¹²³ См.: Report and Conclusions. International Conference on Migrant Remittances: Development Impact, Opportunities for the Financial Sector and Future Prospects. L., 2003. October. P. 157–158.

трудовых мигрантов, так как уменьшается стоимость переводов, облегчается их оформление. Соответственно увеличиваются финансовые потоки, направляемые в экономику развивающихся стран.

Таким образом, в современных условиях взаимозависимости и взаимосвязанности многих государств, трудовая миграция и финансовые потоки, формируемые ею, играют важную роль для доходной части бюджета развивающихся стран. Кроме того, они фактически создают финансовые структуры этих государств, а также институциональные основы мирового финансового рынка, направленного на обслуживание менее обеспеченных слоев населения, способствуют развитию прогрессивных рыночных отношений.

Россия в настоящее время тоже превращается в крупного экспортера рабочей силы. Развитие рыночных отношений в стране, распространение информации о возможностях миграции при снижении уровня жизни, разрушение многих отраслей экономики подтолкнули часть наших сограждан заняться поиском работы в других государствах. Наша страна, как и другие государства-доноры, главный экономический эффект от трудовой миграции получает в виде значительного объема денежных переводов мигрантов, работающих за рубежом. Официальные объемы денежных переводов от россиян, трудящихся за границей, по оценкам МВФ, возросли с 200 млн дол. в 1994 г. до 600 млн в 2000 г.¹²⁴ В случае учета переводов, отправляемых по неофициальным каналам, ежегодные поступления валюты в Россию оценивались в сумму 3 млрд дол. США. В 2006 г. российские граждане получали денежные переводы, как правило, из стран даль-

¹²⁴ См.: Ratha D. Workers Remittances: An Important and Stable Source Development Finance. Global Development Finance: Striving for Stability in Development Finance. Geneva, 2003. P. 198; Balance of Payments Statistics Yearbook. Wash., 2002; Moreno-Fontes Chammartin G., Gantu-Bazaldua F. Identification of Potential for Increasing Employment and Productive Investment in Albania, Moldova and Ukraine Based on Remittances. Geneva, 2005. P. 23; www.migratie.md.

него зарубежья, и из стран СНГ. В среднем сумма одного перевода из стран СНГ в Россию составляла 511 дол. США. А из стран дальнего зарубежья 1349 р. Денежный поток, адресованный россиянам, прибыл из США (14,6%), Казахстана (11,8%), Узбекистана (7%), Украины (6,8%), Германии (4,8%). В целом объем денежных переводов из-за рубежа в 2006 г. составил 7,5 млрд дол. США¹²⁵.

Хотя в отличие от государств СНГ и развивающихся стран, денежные переводы мигрантов для России не имеют столь принципиального значения для национального бюджета и развития экономики в целом, но они, безусловно, являются положительным фактором. Переводы трудовых мигрантов в основном используются домохозяйствами на текущее потребление и приобретение товаров длительного пользования. Это ведет к стимулированию роста определенных отраслей национальной экономики в коротком периоде. Отраслями, на продукцию которых возрастает спрос, являются строительство и отрасли, производящие строительные материалы, автомобильная, мебельная, сфера услуг, пищевая и т.д.

¹²⁵ Зыкова Т. Перевод на СНГовский.

Глава VII. ГЛОБАЛИЗАЦИОННЫЕ РИСКИ И НОВАЯ СТРАТИФИКАЦИЯ ОБЩЕСТВА

Современный демографический взрыв и изменение структуры населения планеты тоже являются следствием глобализационных процессов. Эти всеобъемлющие явления привели к увеличению областей расселения на земле западноевропейского этноса, сохранив традиционный режим воспроизводства белой расы. Колониализм при всех его отрицательных чертах, способствовал распространению достижений научно-технического прогресса западных стран того периода. В силу изменения образа жизни в отсталых на тот момент странах сменилась ситуация в воспроизводстве населения. Если раньше она соответствовала схеме «высокая рождаемость — высокая смертность», то после принятия во многих областях жизни западных стандартов стала соответствовать схеме: «высокая рождаемость — низкая смертность». В конце концов, в настоящее время это привело к демографическому взрыву среди небелого населения планеты. В этом, на наш взгляд, состоит первый риск глобализации.

Ко второму риску глобализации относится усиление поляризации общества. Причем поляризация ведет не только к расширению пропасти между богатыми и бедными странами, но и к увеличению дифференциации населения внутри каждой отдельной страны. Следует отметить, что поляризация общества, к сожалению, приобретает тотальный характер, и может привести к дестабилизации социально-экономического положения, как в отдельном государстве, так и в мире в целом. Неравномерность развития экономик различных государств ведет также к неравенству и нестабильности. Разрыв в доходах между богатыми и бедными странами в 1820 г. составлял 3:1, в 1913 г. — 11:1, в 1950 г. — 35:1, в

1973 г. — 44:1, в 1997 г. — 74:1, 2001 г. — 78:1¹²⁶. В настоящее время США, европейские государства и Япония в 100 раз богаче, чем Эфиопия, Гаити и Непал, прежде всего потому, что первые развивались в последние 100 лет, а вторые — нет. Достигнутый сегодня разрыв исключительно высок. Различия в душевых доходах (например, 10% самых богатых американцев по сравнению с 10% самых бедных жителей Эфиопии) намного превышают 10 тыс. раз¹²⁷. Столь прогрессирующая поляризация в доходах способствует обострению противоречий между ними. Данная проблема чрезвычайно актуальна для развивающихся стран, население которых видят в этом выражение несправедливости, привилегии инсайдеров и неравенство возможностей. Крайней формой такого рода противостояния является терроризм.

Третий риск демографической глобализации, с нашей точки зрения, состоит в противостоянии, возникшем между космополитической мировой элитой, имеющей свои интересы, решающей свои эгоистические задачи, находящейся на одном полюсе, и основной массой населения планеты с совершенно противоположными интересами, на другой.

Современные глобальные рынки приносят пользу, прежде всего богатым странам. Развивающиеся страны зависят от экспорта природных ресурсов, будь то продукты добывающей промышленности, кофе или хлопок. Но мировые цены на товары их экспорта имеют тенденцию к снижению относительно цен на продукцию обрабатывающих отраслей. В итоге данная группа государств проигрывает, не сумев обеспечить свой экономический рост, что в свою очередь, препятствует сокращению бедности в этих государствах. Классическим примером нежелания мировой богатой элиты считаться с интересами других является загрязнение окру-

¹²⁶ Глуценко Г.И. Влияние международной трудовой миграции на развитие мирового и национального хозяйства. М.: ИИЦ «Статистика России», 2006. С. 25.

¹²⁷ Бердсолл Н. Усиление неравенства в новой глобальной экономике // Вопросы экономики. 2006. № 4. С. 84.

жающей среды, в результате которого виновный получает прибыль, не компенсируя общественных издержек. Создатель основного объема парниковых газов — США, перекладывает дополнительные издержки на бедные страны по нейтрализации, созданного ими эффекта.

Кроме того, финансовые кризисы 1990-х гг., затронувшие Мексику, Таиланд, Южную Корею, Россию, Бразилию и Аргентину, были следствием навязанной этим странам, соответствующей финансовой политики международными финансовыми организациями. Последствиями кризисов становится упадок экономик данных государств на достаточно длительный период времени и соответственно усиление неравенства.

Режимы торговли, миграции и охраны прав интеллектуальной собственности отражают возрастающую рыночную власть богатых. Например, сейчас развернулась настоящая борьба за снижение размеров сельскохозяйственных субсидий и тарифов, чтобы ограничить доступ производителей из бедных государств на рынки развитых стран. Подобная ситуация складывается даже не вследствие какого-то заговора, а потому что в ходе переговоров требования внутренней политики в странах ЕС, США и Японии оказываются более приоритетными и важными, чем проблема неравенства рыночных возможностей для фермеров, выращивающих сельскохозяйственную продукцию в странах Западной Африки, Юго-Восточной Азии и Латинской Америки. Данная проблема возникает не только по поводу формулирования правил международной торговли, но и по поводу их применения. Так, например, развивающиеся страны недавно добились права выдавать лицензии на производство местных дешевых лекарств. Однако далеко не все из них воспользовались им из-за неявного давления США, которые пригрозили ограничить доступ этих стран на американский рынок другими способами.

Четвертый риск проявляется в усилении влияния отдельных процессов, происходящих в одних странах и регионах, на положение, уровень и качество жизни в других

местах. Кроме того, часто такое влияние на другие страны и общности, не говоря уже об отдельных индивидах, не зависит и не контролируется ни конкретными людьми, проживающими на данных территориях, ни их государственными органами. Ярким примером этого является перенос вредных производств из развитых стран с жестким экологическим законодательством в развивающиеся государства.

Пятый риск, на наш взгляд, связан с размыванием и нивелированием национальных и культурных границ и образа жизни. Информационно-коммуникационные технологии поднимают на новый уровень знания и расширяют кругозор, как отдельных социальных групп, так и индивидуумов. Информация о различном уровне и качестве жизни, других культурах, моделях материального потребления может привести к отторжению каких-то национальных особенностей, традиционных ценностей, мотивов поведения. В результате этого процесса формируются некий стереотип потребностей и форм потребления, условий жизни, мотивация поведения и т.д. Таким образом, глобализация оказывает все возрастающее влияние на все стороны жизни человека, мотивацию его действий и передвижений.

Шестым риском глобализации, оказывающим деструктивное влияние на общественные связи, является возрастающая индивидуализация современных обществ. Она выражается в ослаблении связей определенного индивидуума со своей социальной средой, которая раньше диктовала ему систему норм, ценностей, стандартов поведения. Рассмотрим эту проблему подробнее. Безусловно, сам углубляющийся процесс глобализации не является конкретной причиной усиления индивидуализации. Последняя вызвана ускоряющейся мобильностью и неустойчивостью социально-групповой структуры общества, изменением нормативно-ценностных систем, подвижностью культурных сдвигов, ростом профессиональной и географической готовности людей к изменению своего положения, индивидуализацией трудового процесса. Но глобализация заметно стимулирует процесс индивидуализа-

ции. Она увеличивает количество профессиональных и социальных связей индивида, которые часто являются виртуальными и временными, уменьшает психологическую ценность постоянных духовных связей и взаимоотношений.

Наиболее ярко и рельефно индивидуализация развивается в индустриально развитых обществах и в меньшей степени в тех, где сохраняются традиционные социально-групповые структуры и соответствующие им типы общественного сознания. Последнее в основном касается афро-азиатских обществ. Однако индивидуализация в значительной степени затрагивает и менее развитые и «бедные» общества. Ее «поощряет» нарушение социально-экономического статуса массовых групп населения. В таких обществах значительная часть населения занята в неформальном секторе, существует за счет нестабильных заработков и, следовательно, выживает самостоятельно. Каждый человек рассчитывает только на собственные силы, удачу и предприимчивость. Он оказывается лишенным социальной институционально оформленной защиты и теряет культурно-психологическую связь со своей прежней средой и людьми, ее представляющими.

К сожалению, самым наглядным примером чрезвычайной индивидуализации в наиболее болезненных и резких формах является социальная ситуация, сложившаяся на постсоветском пространстве. В образовавшихся государствах происходило массовое крушение старых, социально-групповых связей. Причем это разрушение не сопровождалось созданием новых, характерных для рыночного типа отношений.

Для индивидуализации, как известно, чуждо иждивенчество. Ей присущи ответственность за собственную судьбу, расчет только на свои силы, самостоятельность выбора моделей поведения, целей, областей деятельности, профессии и т.д. Эти обязательства перед собой и своей семьей могут лечь на человека тяжелым психологическим бременем и создавать серьезные внутренние конфликты.

Таким образом, в условиях глобализации имеет место одновременное усиление противоположных тенденций.

Во-первых, наблюдаются нивелирование и унификация многих процессов, во-вторых, — индивидуализация и соответствующие ей усиление дестабилизации, вариативности и непредсказуемости предпочтений. Другими словами, налицо факт одновременного усиления социально-культурных тенденций, являющихся следствием возросшей свободы индивидуального выбора.

Индивидуализация особенно в крупных городах приводит к феномену именуемому «одиноким толпой». Ее составляют люди, как правило, оторванные от традиционной системы ценностей и легко поддающиеся внешнему воздействию. В современных условиях таким влиянием обладает информационная глобализация.

Доступность современному человеку больших объемов информации, особенно об образе жизни развитых стран, формах потребления, культуре, позволяет соотносить и сравнивать их с условиями его конкретной социальной среды, собственным жизненным опытом и традициями своей нации и семьи. Информация, которую получают из средств аудиовизуальных массмедиа неимущие слои населения и жители бедных государств о положении «богатых» слоев и стран, оказывает отрицательное воздействие на их психологическое состояние и настроение.

Потребности и мотивы поведения личности определяются взаимодействием двух процессов. С одной стороны, наблюдается желание следовать жизненным стандартам развитых стран и обеспеченных слоев населения, сформировавшееся в первую очередь за счет резко возросшего объема информации. С другой — ярко выраженная социально-психологическая индивидуализация. Современные потребности и поведение все меньше регулируются прежней привитой традициями системой ценностей, определенной культурой, собственной социальной средой, и все больше — стандартами западного образа жизни. Таким образом, осуществляется глобализация общества массового потребления. Присоединение к нему часто является для индивида наиболее лег-

ким средством самоутверждения в обществе и реализации потребностей и устремлений. Следовательно, индивидуализация ведет к формированию новых стандартов, опирающихся на унифицированные нормы и ценности постоянно обновляющегося материального потребления.

Безусловно, описанный процесс не является абсолютным законом. Он прокладывает себе путь в виде тенденции, причем серьезными препятствиями в его развитии являются бедность и нищета огромных масс населения. Эти люди вынуждены беспокоиться о простом физиологическом выживании, и не могут устремляться в гонку расширения потребления в связи с отсутствием соответствующих средств. Однако растажиженные стандарты ценностей общества потребления оказывают мощное влияние на нормы деятельности и поведение людей не только в странах «золотого миллиарда», но и в бедных государствах, на все планетарное социальное развитие. К сожалению, логика «общества всеобщего благоденствия» состоит в поиске все более новых наслаждений материального изобилия при вакууме духовных ценностей. Мотивацией поведения сотен миллионов людей становится достижение постоянно возрастающих стандартов «современного» образа жизни. Малообеспеченные слои общества, втягиваясь в эту борьбу, предпочитают приобретать субъективно привлекательные вещи (подержанные автомобили, телевизоры, мебель и т.д.), вместо того, чтобы тратить свои средства на более объективно необходимые вещи: нормальное питание, образование детей, поддержание здоровья и т.д.

Безудержное стремление к росту потребления во многих странах уже превращено в некую общую идеологию и цель жизни. К сожалению, в данных обществах не прислушиваются к призывам о рациональном ограничении чрезвычайно транжирного потребления, о катастрофически разрушительных экологических последствиях данного процесса. Расширение возможностей постоянно улучшать стандарты и объемы потребления ведут к росту неудовлетворенности и пониманию бессмысленности такого движения. Более ак-

туальной становится необходимость интересной деятельности, возможности реализации роста интеллектуальности личности, в духовном самовыражении.

В научной литературе неоднократно высказывалась точка зрения, что эволюция «общества потребления» приводит в дальнейшем к его отрицанию. Так известный американский исследователь Р. Инглхарт изучал этот процесс на основе массовых опросов в 70–90-х гг. прошлого века в ряде стран. По его данным, большинство опрошиваемых респондентов предпочли «постматериалистическую» систему ценностей, в которой преобладают приоритеты самореализации личности, роста интеллекта, гармоничных отношений между людьми. Соответственно, это большинство отвергло «материалистическую систему общественных ценностей», а именно экономический рост, улучшение благосостояния, безопасность и т.д., т.е. элементы, лежащие в основе «общества потребления». В соответствии с теорией Р. Инглхарта, постматериальные ценности становятся более важными относительно материалистических в условиях достижения определенного уровня «субъективного благосостояния», присущего большей части населения развитых стран. Только психология экономической безопасности на индивидуальном уровне, считает Р. Инглхарт, формирует возможность постановки вопросов, имеющих важнейшее значение для безопасности всего человечества — например, экологических¹²⁸.

Исследования Инглхарта, проведенные в более 40 странах мира, позволили ему сделать вывод, что постматериальные ценности более распространены в «богатых» развитых странах. Этому мнения придерживаются примерно треть опрошенных респондентов. Менее привлекательными постматериальные ценности оказались для бедных развивающихся и постсоциалистических стран: от 7% в Китае до 13% в Нигерии, Польше, Румынии (в России — 11%)¹²⁹. Отмеченные

¹²⁸ See: Inglehart R. *Modernization and Postmodernisation. Cultural, Economic and Political Change in 43 Societies*. Princeton, 1997. P. 87.

¹²⁹ Там же. С. 359.

факты свидетельствуют о том, что, как и ценности общества потребления, так и альтернативные постматериалистические получают глобальное распространение и значимость.

Безусловно, современные процессы, протекающие в мировом сообществе, серьезно изменяют и преобразуют все факторы, определяющие возможности развития человека, личности в разных типах обществ и экономических систем. Глобализация отрицает традиционные для определенного общества черты, зависящие от конкретной социально-культурной среды, и создает новые. Открывающиеся эти и другие возможности развития данной среды, достаточно сильно отличаются от региональных, национальных и социальных условий. Как правило, четко прослеживаются два потенциальных пути развития: первый — всестороннее развитие личности, повышение эрудиции, улучшение интеллектуальной и физической дееспособности. Второй путь, получивший значительное распространение, связан с разрушением личности, маргинализацией, одиночеством и аномией.

Из сказанного выше следует, что влияние глобализации на факторы, формирующие личность, чрезвычайно противоречиво и многообразно. И совсем не обязательно оно представляет собой модернизацию как положительный процесс движения всего человечества к высоким жизненным стандартам, как автоматический перенос западных мотиваций и ценностей в другие регионы мира. Сущность глобализации состоит, прежде всего, в возрастающей взаимозависимости различных обществ во всем их многообразии и отличительных особенностях.

Негативные стороны глобализации неоднократно подчеркивались как в научной, так и в периодической литературе. К ним в первую очередь относится рост неконтролируемой миграции с Востока и Юга, а также и угрозу международного терроризма. Переломным моментом в осмыслении негативных сторон глобализации можно считать события 11 сентября 2001 года в США, когда последствия террористических актов потрясли весь мир.

Вряд ли кто предполагал даже о возможности столь жестокого «эффекта бумеранга», вызванного данными общемировыми процессами. Таким образом, если под субъектом глобализации понимать весь Запад и США в том числе, а под объектом — оставшиеся страны, то реакция объекта оказалась агрессивно отрицательной для субъекта. Безусловно, нельзя видеть в террористических актах в Нью-Йорке и Вашингтоне ответ «Востока» на западную глобализацию. Как нельзя и рассматривать террористические группы религиозных фанатиков, агрессивные секты, а также политиков авантюристов как полномочных представителей Востока или исламского мира. Но совершенно очевидно, что усиление международного терроризма в его современных формах и масштабах реализовалось исключительно в русле противоречий, рожденных глобализацией.

Террористические акты, происходящие в разных точках Земного шара, могут привести к новому перевороту в ценностях, лежащих в основе жизни западных обществ, в мироощущении и мотивации живущих там людей. Как уже отмечалось, согласно теории Р. Инглхарта, в основе движения к постматериальным ценностям лежит уже пройденный западным человеком этап фактического и психологического состояния экономической безопасности. Однако, если человек лишен тривиальной физической безопасности выживания себя и своих близких, если он находится в постоянной тревоге в ожидании смертельного удара по своей стране, своему городу, дому от неизвестного и невидимого врага, то вряд ли он отдаст предпочтение духовным ценностям над материальными. Насколько серьезными будут перемены в глубинах психики, насколько важными последствия этих процессов сейчас еще сложно утверждать. Но совершенно точно, конфликты, вызванные глобализацией, могут существенно изменить и духовный, и морально — этический и даже психологический мир западного, да и других обществ современного мира.

Как уже отмечалось, еще одним следствием глобализации является увеличение многообразия социальных связей

между людьми. Трансформация этих связей вызвана новыми особенностями социальной дифференциации, которая возникает под воздействием глобализации практически во всех странах. Как в развитых, так и в развивающихся государствах происходит все более масштабное углубление социальных различий в положении людей. Представляется, что данная дифференциация населения является одним из важнейших социально-экономических последствий глобализации. Данный процесс расслоения на определенные страты вовсе не предполагает того, что население в развитых странах наслаждается благами глобализации, а отрицательные моменты остаются другим государствам. На самом деле происходит дифференциация всех участников глобализационных процессов: между отдельными людьми, социальными слоями и группами. Хотя при этом одни из них являются активными участниками глобализации, а другие — отеснены от нее, а третьих можно охарактеризовать даже как ее жертв.

Если говорить о самой «рыночной» стране мира — США, то, по мнению известного американского экономиста Л. Туроу, существуют американцы, способные включиться в новую глобальную экономику, и поэтому они обнаруживают рост своего благосостояния. Люди, не способные сделать это, обречены лишь наблюдать за постепенным снижением своих доходов¹³⁰. Следовательно, даже в развитых странах, не говоря уже о развивающихся, постоянно воспроизводятся массовые слои населения, которым не свойственен даже относительный материальный достаток, возможность получить современное образование и соответственно квалифицированное рабочее место.

В странах с переходной экономикой, особенно в России и странах СНГ в 90-е гг. XX в., во все возрастающих масштабах наблюдалась тенденция к социальной и культурной деградации значительных масс населения. В период струк-

¹³⁰ См. Туроу Л, Переосмысливая грядущее // Мировая экономика и международные отношения. 1998. № 11. С. 6.

турной перестройки и социально-экономического кризиса для них оказались недоступными почти все позиции, определяющие уровень жизни согласно международным стандартам, т.е. возможность получить стабильное рабочее место, материальные блага и услуги по доступным ценам, достойное образование, соответствующее требованиям рынка, квалифицированное медицинское обслуживание и т.д.

Безусловно, существование социального и культурного дна обусловлено не собственно глобализационными процессами, оно досталось в «наследство» от предыдущего социально-экономического развития. При этом не следует забывать, что положение «социальных низов» весьма различно. По уровню и качеству жизни бедняк в США значительно отличается от голодающего в Республике Чад. Современные глобализационные процессы лишь увеличивают и без того значительный разрыв беднейших слоев от имущих и средних групп населения. Часто они способствуют увеличению масштабов этого «дна» за счет новых масс населения, а также уменьшают возможности малообеспеченных людей вырваться из нищеты. Однако возникли и растут таксоны, которые являются следствием данных общемировых явлений, так сказать непосредственное живое их творение. В первую очередь это относится к мигрантам, которые представляют собой в настоящее время достаточно весомую часть населения развитых стран.

Явления глобализации затрагивают не только нижние страты социальной лестницы, но и имеет значительное влияние на ее верхние и средние слои. На вершине социальной структуры общества уже появилась новая глобальная элита. В данную высшую касту входят ведущие финансисты, политики, международные менеджеры, юристы, деятели Интернета, владельцы телевизионно-коммуникационных средств связи, журналисты и т.д. Непосредственной деятельностью этих людей является осуществление и обслуживание глобализации. По мнению американского исследователя М. Фитерстоуна этим людям присущ разрыв с традициями своей

профессиональной среды, преобладание ценностей технической компетентности, агрессивный стиль поведения¹³¹. З. Бауман считает, что для данной глобальной деловой и менеджерской элиты характерно отсутствие стремления акклиматизироваться в какой-либо национальной или локальной среде: они повсюду остаются «иностранцами»¹³².

Вторую группу проводников глобализации составляет «транснациональная интеллектуальная элита». Ее представляют ученые и специалисты, образующие определенную культурную общность всемирного уровня. Как известно, глобальные потоки информации пронизывают все уровни человеческого общества как технические, так и институциональные. Транснациональной интеллектуальной элитой являются люди, которые считают себя союзниками в решении общих глобальных проблем. Их взаимные знакомства и контакты позволяют решать данные вопросы наилучшим образом. Эти интеллектуалы чувствуют себя свободно в любой культурной среде, у них имеются друзья по всему миру, личные связи в разных странах. Они, безусловно, составляют самую прогрессивную ступень в общественной иерархической лестнице современности.

Эволюция глобальных процессов сопровождается созданием достаточно большого количества международных неправительственных организаций. Их деятельность позволяет достигать согласования сторон, регулировать отношения посредством переговоров, причем государственные учреждения только регламентируют процессы согласования и являются наблюдателями. Деятельность международных неправительственных организаций институционально оформляет процесс глобализации. Работники данных организаций, обладающие высокой эрудицией,

¹³¹ See: Featherstone M. *Global Culture: An Introduction*//Global Culture. Nationalism, Globalization and Modernity. Ed. By M. Featherstone. L.; Thousand; New Delhi, 1997.

¹³² Bouman Z. *Modernity and Ambivalence* // Global Culture. Nationalism, Globalization and Modernity. P. 143, sqq.

широким кругозором, профессиональной квалификацией также относятся к транснациональной интеллектуальной элите. В эту кагорту входят, кроме вышеназванных, также лидеры и активисты антиглобальных движений. Согласно их убеждениям, человечество должно развиваться в направлении противоположном глобальному.

Формирование глобальных страт человеческого общества, безусловно, не ограничивается верхними и нижними группами. В научной литературе дискутируется вопрос об образовании «глобального среднего класса». К этому слою можно отнести бизнесменов, специалистов, высококвалифицированных работников новейших отраслей и секторов экономики. Деятельность этой группы людей связана с теми подсистемами общественного хозяйства, которые возникли и функционируют в условиях глобализации, в значительной степени определяют тенденции современного развития, являются составной частью глобальной сети экономических и профессиональных связей. В основном эти специалисты заняты в сфере информатизации и «высоких технологий». Основу возникновения «глобального среднего класса» составляет все более широкое распространение новейших информационных технологий, более совершенных форм организации производства, которое позволяет обеспечивать работнику высокие материальные доходы. От каждого такого работника требуются энциклопедические знания, творческая инициатива, интеллектуальные способности. Профессии финансиста, программиста, менеджера, владеющими компьютерными технологиями и современными методами организации деятельности своих подчиненных стали уже характерными элементами для экономик весьма различающихся между собой стран. Наблюдается увеличение значения интеллектуального, творческого труда, занимающегося поиском различных вариантов рационального решения проблем, адекватно реагирующего на изменение ситуаций.

Такой хорошо оплачиваемый труд, позволяет постоянно поддерживать высокий жизненный уровень, переключать

мотивацию работника с решения физиологических и материальных проблем на творческие и профессиональные. Таким образом, возникают новые социальные условия существования человека, соответствующие новой стадии постиндустриального общества.

Уровень экономического и технологического развития какой-либо страны определяет удельный вес новой глобальной элиты и глобального среднего класса. Поэтому количественно исследуемые страты весьма значительно варьируются в зависимости от рассматриваемой страны или региона. В развивающихся странах эти группы весьма невелики. К ним относится небольшое число самых активных, способных и удачливых людей. Этому слою присуще стремление к знаниям, росту квалификации, самосовершенствованию. Поэтому данному человеческому сегменту свойственно перемещаться в мировые научные и технологические центры. Достаточно давно в научной литературе дискутируются положительные и отрицательные черты «утечки мозгов», т.е. эмиграция наиболее талантливых и творческих людей в США и Западную Европу. Получается, что новая глобальная элита географически сосредотачивается в наиболее развитых странах. Этот процесс ведет к утрате ее социальных связей с родиной, и, следовательно, к потере лидирующих позиций в экономике и культуре своей страны.

Ранее уже рассматривалось, что глобализация приводит к резкому увеличению контактов и связей между людьми, относящимися к различным национальностям, общностям и культурам. И она же способствует тому, что эти отношения становятся только функциональными и обезличенными. Например, вертикальные производственные цепочки фирм связывают в единый комплекс предприятия, расположенные в разных странах и даже на других континентах. Как правило, простые операции осуществляются в развивающихся странах, а сложные, требующие высококвалифицированного труда — в развитых. Известно, что законченные программные продукты выпускаются в основ-

ном под брендами фирм США, которые проводят НИОКР и изготавливают ядро программы. Создание же простых блоков программ, требующее только кропотливости и человеко-часов, передается на офшорное программирование в Индию и страны ЮВА¹³³.

Распространение новейших метатехнологий, всемирной системы связи, всемирной системы ориентации, собственно Интернет создали возможности в любой момент связаться с нужным человеком, фирмой, находящимися в другой стране, на другой части Земли с совершенно далекой социально-культурной средой. Другими словами, информационно-технологическая база способствует возникновению определенного человеческого единения для решения задач общемирового значения, т.е. преодолению национальных границ. Тем не менее, неоднозначность (противоречивость) данной ситуации состоит в том, что на сегодняшний день информационные технологии скорее прерывают устоявшиеся связи, уменьшают солидарность, способствуют отчуждению людей.

В научной литературе весьма активно обсуждают такое последствие глобализации, как изменение идентичности личности. Идентичность личности определяется принадлежностью к определенной социальной группе, стране, территории, а также взаимоотношениями с другими индивидуумами. Процессы глобализации приводят к изменению условий формирования личности. Как известно, в условиях модерна социальное пространство человека составляли страна, нация, государство. Он ощущал себя членом этого сообщества. Современные явления многократно умножают связи между государством и обществом, ломают структуру, на которой базировалась общность людей при модерне. На смену им приходят новые отношения между национально-государственными и транснациональными институтами.

¹³³ Мясникова Л. «Новая экономика» в пространстве постмодерна // Мировая экономика и международные отношения. 2001. № 12. С. 10.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Последние десятилетия характеризуются невиданным прежде усилением интернационализации производства, ростом торговли, расширением рынка услуг, изменением характера и объема потоков капитала, дальнейшим развитием международного разделения труда, обменом технологиями и информацией, масштабным перемещением людей, изменением характера труда. Подобные процессы усиления взаимозависимости различных стран и регионов называют «глобализацией». Популярность данной проблематики в научной литературе постоянно возрастает.

В настоящее время в преобразованном глобализованном мире неуклонно повышается роль международной миграции, которая приобретает новые черты, особенности и характеристики. Если раньше территориальная подвижность населения была следствием тех или иных социально-экономических процессов, то сейчас она сама может являться причиной определенных крупномасштабных перемен. Все экономически развитые державы нуждаются в мигрантах и имеют определенный опыт сотрудничества с ними. Развивающиеся страны, обладая огромным демографическим потенциалом, претендуют на значительное число незанятых ниш на рынках труда богатых государств. Это обстоятельство формирует новые потоки территориального движения населения.

Международная миграция становится имманентным признаком современной эпохи. Она представляет собой сложный и противоречивый процесс, причем его последствия как экономические, так и социальные бывают трудно предсказуемыми. Часто возникают ситуации, когда государство, пытаясь решить те или иные проблемы, приглашает мигрантов и тем самым создает другие не менее слож-

ные проблемы. Экономически развитые державы накопили достаточно большой опыт функционирования различных моделей иммиграционной политики. В научной литературе выделяют французскую ассимиляционную, немецкую сегрегационную, английскую плюралистическую модели. Специфическими особенностями обладает иммиграционная модель США. Безусловно, каждая из названных моделей имеет и положительные, и отрицательные черты. Трудовая миграция в этих странах жестко регулируется: четко формулируются перечни профессий и видов деятельности, которыми могут заниматься иммигранты, а также определяется круг иммиграционных инвесторов, чтобы зарубежные переселенцы не составляли конкуренцию коренному населению, а лишь способствовали улучшению ситуации на рынке труда, с целью улучшения благосостояния принимающей страны.

Основным мотивом поиска «счастья на чужбине» безусловно, являются социально-экономические факторы, направленные в основном на улучшение материального положения мигранта и его семьи. Денежные переводы мигрантов на родину из экономически развитых государств за последнее десятилетие ежегодно постоянно увеличиваются. Сегодня они стали вторым по значимости финансовым потоком в развивающиеся страны после прямых иностранных инвестиций и практически в два раза превосходят суммы, направляемые в виде помощи по официальным каналам. Денежные переводы мигрантов сейчас представляют собой самостоятельный дополнительный источник капитала как самый стабильное поступление иностранной валюты, оказывающее антициклическое воздействие на экономику слаборазвитых государств. Они положительно влияют на платежный баланс этих стран, способствуют осуществлению внешнеторговых сделок, становятся важной статьей инвестирования.

На рубеже XX–XXI вв. Россия также оказалась вовлеченной в многогранные миграционные процессы, став од-

новременно и страной-реципиентом, и страной-донором. К нам в основном приезжают низкоквалифицированные работники, а уезжают — специалисты высокой квалификации, ученые, врачи и др. Современная Россия оказалась вовлеченной в динамичные процессы международной миграции. Однако сложившаяся структура и качественный состав миграционных потоков пока не отвечают стратегическим государственным потребностям. Характер отечественной миграции, с большой степенью вероятности можно назвать спонтанным и неуправляемым. Это оказывает крайне негативное влияние на социально-экономические, демографические, этнокультурные и другие процессы как на макроуровне, так и в региональном аспекте. В результате появились диспропорции на территориальных рынках труда, наблюдается рост криминогенных очагов, возникают угрозы безопасности приграничным субъектам Федерации, прежде всего на Дальнем Востоке и в Сибири; усиливаются антииммигрантские настроения. Положение обостряется вовлечением России в процессы массового перемещения нелегальных мигрантов. Все вышесказанное составляет серьезную угрозу национальной безопасности нашей страны.

Столь значительные и противоречивые процессы миграции требуют к себе самого пристального внимания всех общественных и государственных институтов, выработки качественного законодательного регулирования в области государственной миграционной политики. Последняя крайне необходима для того, чтобы адекватно встретить вызовы XXI в. и обеспечить безопасность страны не только в настоящее время, но и для будущих поколений.

Научное издание

Трофимова Татьяна Ивановна

**ЭКОНОМИКО-ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ
МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ
В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

Издается в авторской редакции

Дизайн обложки и подготовка оригинал-макета
Т.А. Лоскутовой

ИД № 06318 от 26.11.01.

Подписано в печать 11.09.07. Формат 60х90 1/16. Бумага офсетная. Печать трафаретная. Усл. печ. л. 8,3. Уч.-изд. л. 7,3. Тираж 300 экз. Заказ 3708.

Издательство Байкальского государственного университета
экономики и права.

664003, Иркутск, ул. Ленина, 11.

Отпечатано в ИПО БГУЭП.